

АВТОРСКИЙ КОЛЛЕКТИВ

А.Г. Архипова, кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 10

Е.А. Васильев, кандидат юридических наук, профессор кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – § 2–6, 8 и 9 гл. 18 (в соавторстве с Е.В. Вершиной, Д.В. Коноваловым), § 1, 7 и 10 гл. 18 (в соавторстве с Е.В. Вершиной, Д.В. Коноваловым, А.Д. Фокиной)

Е.В. Вершинина, доцент кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – § 2–6, 8 и 9 гл. 18 (в соавторстве с Е.А. Васильевым, Д.В. Коноваловым), § 1, 7 и 10 гл. 18 (в соавторстве с Е.А. Васильевым, Д.В. Коноваловым, А.Д. Фокиной), гл. 19 (в соавторстве с А.Д. Фокиной)

Н.Г. Вилкова, доктор юридических наук, профессор кафедры международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России, заслуженный юрист РФ – гл. 1, 3

А.А. Дубинчин, кандидат юридических наук, магистр права (LL.M), доцент кафедры международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России – гл. 8

Н.Г. Елисеев, доктор юридических наук, профессор кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 4

О.Н. Зименкова, кандидат юридических наук, профессор кафедры международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России, профессор кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 14 (п. 2 § 1, п. 1 § 2, п. 1 § 3 – в соавторстве с С.Е. Кузьминым)

М.И. Иноземцев, кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – § 1–6, 8 гл. 12

Е.В. Кабатова, кандидат юридических наук, профессор кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 5 (в соавторстве с Н.А. Потаповым)

Е.И. Каминская, кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 6, 7, 17

Р.А. Касьянов, доктор юридических наук, доцент кафедры европейского права МГИМО МИД России – гл. 16

Л.Н. Клоченко, кандидат юридических наук – гл. 9 (в соавторстве с А.А. Костиным)

А.С. Комаров, доктор юридических наук, профессор, заведующий кафедрой международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России – гл. 2

Д.В. Коновалов, аспирант кафедры международного частного и гражданского права имени С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – § 2–6, 8 и 9 гл. 18 (в соавторстве с Е.А. Васильевым, Е.В. Вершининой), § 1, 7 и 10 гл. 18 (в соавторстве с Е.А. Васильевым, Е.В. Вершининой, А.Д. Фокиной)

С.О. Корогод, преподаватель Европейского учебного института МГИМО МИД России – гл. 15 (в соавторстве с М.Л. Энтиным)

А.А. Костин, кандидат юридических наук, профессор, заведующий кафедрой международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 9 (в соавторстве с Л.Н. Клоченко)

С.Е. Кузьмин, соискатель кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – п. 2 § 1, п. 1 § 2, п. 1 § 3 гл. 14 (в соавторстве с О.Н. Зименковой)

Д.В. Новак, кандидат юридических наук, профессор кафедры обязательственного права Исследовательского центра частного права имени С.С. Алексеева при Президенте РФ, доцент факультета права НИУ ВШЭ – гл. 13

Н.А. Потапов, кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – гл. 5 (в соавторстве с Е.В. Кабатовой)

А.Н. Присяжнюк, доцент кафедры международного частного права Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития России – § 7 гл. 12

Е.В. Смирнова, магистр права (LL.M.) Лейденского университета (Нидерланды) – гл. 11

А.Д. Фокина, соискатель кафедры международного частного и гражданского права им. С.Н. Лебедева МГИМО МИД России – § 1, 7 и 10 гл. 18 (в соавторстве с Е.А. Васильевым, Е.В. Вершининой, Д.В. Коноваловым), гл. 19 (в соавторстве с Е.В. Вершининой)

М.Л. Энтин, доктор юридических наук, профессор, заведующий кафедрой европейского права МГИМО МИД России – гл. 15 (в соавторстве с С.О. Корогодом)

ОГЛАВЛЕНИЕ

Глава 1. Международная унификация гражданского и торгового права	11
Глава 2. Договор купли-продажи	42
§ 1. Понятие договора купли-продажи и источники его регулирования.....	42
§ 2. Заключение договора и его основные условия.....	50
§ 3. Обязанности продавца и права покупателя.....	60
§ 4. Обязанности покупателя и права продавца.....	69
§ 5. Средства правовой защиты в случае нарушения договора.....	72
Глава 3. Правовые особенности договоров купли-продажи в международной торговле	90
§ 1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция)	91
§ 2. Правила Международной торговой палаты по использованию национальных и международных торговых терминов	108
2.1. Правила для любого вида или видов транспорта	111
2.2. Правила для морского и внутреннего водного транспорта	131
Глава 4. Договор подряда	145
§ 1. Общая характеристика договора подряда.....	145
§ 2. Заключение договора подряда	157
§ 3. Права и обязанности сторон	161
§ 4. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора подряда.....	173
Глава 5. Договор лизинга	181
§ 1. Общее понятие лизинга.....	182
§ 2. История возникновения лизинга.....	184
§ 3. Участники лизинга. Предмет лизинга	188
§ 4. Правовая природа лизинга.....	189
§ 5. Источники правового регулирования лизинга.....	194

§ 6. Права и обязанности участников лизинга.....	199
§ 7. Ответственность участников лизинга.....	201
Глава 6. Договор хранения.....	204
§ 1. Сфера применения, понятие и содержание договора хранения.....	205
§ 2. Особенности хранения на товарных складах.....	214
Глава 7. Договоры поручения и комиссии. Агентский договор в праве Англии и США.....	220
§ 1. Договор поручения.....	221
§ 2. Договор комиссии.....	227
§ 3. Агентский договор в праве Англии и США.....	230
Глава 8. Договор займа.....	239
§ 1. Общие положения о договоре займа.....	239
§ 2. Обязательства сторон договора займа.....	246
§ 3. Проценты по договору займа.....	251
Глава 9. Договор страхования.....	257
§ 1. Понятие, формы и виды страхования.....	258
§ 2. Источники правового регулирования страховой деятельности.....	265
§ 3. Элементы страхового правоотношения. Страховой интерес. Страховые риски. Страховая премия.....	275
§ 4. Понятие и общая характеристика договора страхования. Форма договора страхования.....	283
§ 5. Права и обязанности сторон по договору страхования.....	288
§ 6. Принцип суброгации.....	296
§ 7. Особенности передачи прав и обязанностей по договорам страхования.....	298
Глава 10. Договор перевозки.....	303
§ 1. Источники правового регулирования.....	304
§ 2. Определение и правовая природа договора перевозки.....	307
§ 3. Разграничение договора перевозки и смежных договоров.....	309
§ 4. Участники отношений по перевозке.....	311
§ 5. Перевозочный документ.....	313
§ 6. Права и обязанности сторон.....	317
§ 7. Ответственность перевозчика.....	321

Глава 11. Посреднические договоры о продаже товаров и услуг (дистрибьюторские договоры и договоры о франчайзинге)	326
§ 1. Договоры о предоставлении права продажи. Дистрибьюторские договоры	327
§ 2. Договор о франчайзинге (франшизе)	338
Глава 12. Обязательства, возникающие вследствие причинения вреда	356
§ 1. Понятие и юридическая природа обязательств, возникающих вследствие причинения вреда	357
§ 2. Основание и условия наступления деликтной ответственности	358
§ 3. Ответственность за вред, причиненный третьими лицами	369
§ 4. Строгая (безвиновная) ответственность	370
§ 5. Пределы деликтной ответственности (проблема чисто экономических убытков)	373
§ 6. Отдельные виды обязательств из причинения вреда	377
§ 7. Деликтные обязательства в праве Англии и США	382
§ 8. Правовое регулирование обязательств из причинения вреда в Российской Федерации	398
Глава 13. Обязательства из неосновательного обогащения и ведения чужих дел без поручения	401
§ 1. Общие положения о неосновательном обогащении и ведении чужих дел без поручения. Источники правового регулирования	402
§ 2. Ведение чужих дел без поручения по праву отдельных стран	409
§ 3. Обязательства из неосновательного обогащения по праву отдельных стран	413
Глава 14. Регулирование конкурентной монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции	424
§ 1. Понятие и источники правового регулирования	425
§ 2. Организационно-правовые формы монополистических объединений	441
§ 3. Слияние, присоединение, поглощение корпораций	445
§ 4. Пресечение недобросовестной конкуренции	450

Глава 15. Право конкуренции Европейского Союза и стран ЕС	467
§ 1. Развитие свободного рынка. Достижение конкурентной стадии и переход к монополии.....	468
§ 2. Необходимость регулировать рынок для недопущения монополии	471
§ 3. Европейский Союз: важность и сложности контроля за конкуренцией	472
§ 4. Система права конкуренции ЕС	473
§ 5. Основные направления регулирования права конкуренции ЕС. Запрет сговоров. Статья 101 ДФЕС.....	475
§ 6. Запрет злоупотребления доминирующим положением. Статья 102 ДФЕС.....	486
§ 7. Ответственность за нарушения в сфере конкуренции	493
§ 8. Контроль за экономической концентрацией.....	496
§ 9. Запрет государственной помощи в ЕС и система исключений. Экономические основы и причины запрета.....	500
§ 10. Роль и структура органов ЕС в сфере защиты конкуренции. Европейская комиссия: полномочия.....	508
§ 11. Порядок проведения расследований Европейской комиссией	510
Глава 16. Правовое регулирование деятельности инвестиционных компаний и кредитных организаций на рынках финансовых инструментов в ЕС	518
§ 1. Правовое регулирование сферы финансовых услуг в ЕС	519
§ 2. Взаимосвязь MiFID II и норм банковского права ЕС. Определение основных терминов.....	521
§ 3. MiFID II и правила, регулирующие деятельность инвестиционных компаний и кредитных организаций.....	526
Глава 17. Авторское право	536
§ 1. Общая характеристика и источники.....	537
§ 2. Объекты авторского права.....	541
§ 3. Субъекты авторского права.....	546
§ 4. Субъективные авторские права.....	549
§ 5. Ограничения авторских прав	562
§ 6. Передача авторских прав по договору	567
§ 7. Защита авторских прав	569

Глава 18. Семейное право	573
§ 1. Общая характеристика семейного права	574
§ 2. Брак и иные виды семейных союзов.....	583
§ 3. Порядок и условия заключения брака	597
§ 4. Порядок и условия создания иных семейных союзов.....	614
§ 5. Правоотношения между супругами в браке	618
§ 6. Правоотношения между членами иных семейных союзов	642
§ 7. Правоотношения между родителями и детьми	648
§ 8. Прекращение брака	673
§ 9. Прекращение иных семейных союзов	689
§ 10. Опека и попечительство	693
Глава 19. Наследственное право	708
§ 1. Общая характеристика наследственного права.....	709
§ 2. Общие положения о наследовании.....	724
§ 3. Наследование по завещанию	748
§ 4. Наследственный договор и иные сделки, содержащие имущественные распоряжения на случай смерти.....	780
§ 5. Наследование по закону.....	792
§ 6. Модели приобретения наследства в праве зарубежных государств.....	816

Глава 1

МЕЖДУНАРОДНАЯ УНИФИКАЦИЯ ГРАЖДАНСКОГО И ТОРГОВОГО ПРАВА

Литература

Базедов Ю. Европейское договорное право и его элементы // Государство и право. 2000. № 2. С. 66–89.

Беликова К.М. Унификация договорного права: общее и специфическое в Принципах международных коммерческих договоров УНИДРУА и Принципах европейского договорного права // Юрист. 2006. № 11 (СПС «КонсультантПлюс»).

Ван Рее Корнелис Хендрик. Гармонизация гражданского процесса в глобальном масштабе // Сб. материалов междунар. науч.-практ. конф. Казанского (Приволжского) федерального университета. Казань, 2011 (СПС «КонсультантПлюс»).

Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М.: Статут, 2004 (СПС «КонсультантПлюс»).

Комаров А.С. Международная унификация правового регулирования: финансовая аренда // Хозяйство и право. 1989. № 12.

Комаров А.С. Международно-правовое регулирование предоставления финансовых услуг («факторинг») // Хозяйство и право. 1990. № 8.

Комаров А.С. «Европеизация» частного права в рамках ЕС и ее значение для развития частного права в Российской Федерации // Актуальные вопросы российского частного права: Сб. статей, посвященный 80-летию со дня рождения профессора В.А. Дозорцева / Сост. Е.А. Павлова, О.Ю. Шиловост. М.: Статут, 2008. С. 36–49 (СПС «КонсультантПлюс»).

Модельные правила европейского частного права: Пер. с англ. / Науч. ред. Н.Ю. Рассказова. М.: Статут, 2013 (СПС «КонсультантПлюс»).

Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016. М.: Статут, 2020.

Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права: юридическая природа, основные положения и перспективы развития // Коммерческое право. 2009. № 2(9).

Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Принципы европейского договорного права: коммерческое агентирование, франшиза и дистрибуция // Коммерческое право. 2011. № 1.

Садиков О.Н. Модельные правила европейского частного права // Актуальные правовые аспекты современной практики международного коммерческого оборота: Сб. статей / М.П. Бардина, В.В. Безбах, Г.Н. Буднева и др.; Под общ. ред. А.С. Комарова. М.: Статут, 2016.

Сироткина О.В. Кодификация «Принципы европейского права» как предшественник гражданского кодекса Европейского Союза // Юридический мир. 2007. № 8.

Antoniolli Luisa, Fiorentini Francesca and Gordley James. A Case-Based Assessment of the Draft Common Frame of Reference // *The American Journal of Comparative Law*. Vol. 58. N 2 (Spring 2010). P. 343–358. Oxford University Press (URL: <https://www.jstor.org/stable/20744506>).

Guiding Principles of European Contract Law (URL: <https://iuccommonsproject.wikispaces.com/file/view/Guiding+principles+of+European+Contract+law.pdf>).

Mańko Rafał. Methods for Unifying Private Law in the EU (January 23, 2014). EPRS Briefing N 130628REV1, 23 January 2015. Brussels: European Parliamentary Research Service, 2015 (Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2674645> Methods for unifying private law in the EU).

Methods for unifying private law in the EU (URL: [http://www.europarl.europa.eu/RegData/bibliotheque/briefing/2014/130628/LDM_BRI\(2014\)130628_REV1_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/bibliotheque/briefing/2014/130628/LDM_BRI(2014)130628_REV1_EN.pdf)).

1. Рассматривая в целом вопрос об источниках гражданского права зарубежных государств, важно подчеркнуть тенденцию к сближению и даже унификации норм гражданского, и в первую очередь торгового, права не только в пределах одной страны, но и в международном масштабе. Особенно сильная потребность в такой унификации возникает в период, когда значительно возрастают объем и значение международных экономических связей, происходит процесс экономической и политической интеграции, образуются международные экономические союзы.

Унификация может осуществляться в пределах какого-либо региона. Например, Скандинавские страны (Швеция, Норвегия, Дания, Финляндия, Исландия) начиная с конца прошлого века приняли ряд унифицированных законов по многим вопросам торгового права. Региональный характер носят в настоящее время и унификационные мероприятия, проводимые в странах ЕС.

На современном этапе для унификации частного права стало более характерным то, что она выходит далеко за пределы какого-либо одного региона. Стремление достичь единообразного регулирования определенных отношений приобретает различные формы. Наиболее распространенным способом унификации является **заключение международной конвенции**. Достигнутая в результате использования этого способа унификация права основывается на международных обязательствах государств — участников такой конвенции. Чаще

всего создается ситуация, когда нормами конвенции регулируются только отношения, связанные с международным оборотом, в котором участвуют субъекты из стран — участниц соответствующей международной конвенции, и не затрагиваются правовые нормы, касающиеся отношений внутри стран.

В условиях глобализации международных экономических отношений унификация правового регулирования международных торговых сделок продолжает оставаться одной из актуальных проблем международного экономического сотрудничества. Существование в национальных правовых системах различия в регулировании сделок весьма серьезно осложняет процесс заключения и исполнения международных коммерческих договоров. Устранение этих препятствий, создание единообразного правового режима, его унификация должны объективно способствовать эффективному развитию международной торговли.

В настоящее время на мировом уровне наиболее значительные усилия в этой области международной унификации права, принесшие уже заметные положительные результаты, осуществляют Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) и Международный институт унификации частного права (УНИДРУА).

2. ЮНСИТРАЛ была образована по решению Генеральной Ассамблеи ООН в 1966 г. как механизм, с помощью которого Организация Объединенных Наций получила бы возможность играть более активную роль в уменьшении или устранении препятствий для развития торговли, вызываемых различиями в национальном праве, регулирующем международную торговлю¹. Комиссия состоит из 36 государств-членов, которые избираются Генеральной Ассамблеей сроком на шесть лет. Членство в Комиссии построено таким образом, чтобы всегда были представлены различные географические регионы и основные экономические и правовые системы современного мира².

Предметные сферы, в которых Комиссия осуществляла и продолжает осуществлять унификационную работу, включают международную куплю-продажу товаров и связанные с ней сделки, международную перевозку грузов, международный коммерческий арбитраж и примирительные процедуры, государственные закупки, договоры на капитальное строительство, международные расчеты, электронную торговлю, трансграничную несостоятельность.

¹ Резолюция от 17 декабря 1966 г. № 2205 (XXI).

² На протяжении всего периода деятельности ЮНСИТРАЛ в ее состав входил СССР, а с 1992 г. входит Российская Федерация.

Одним из первых документов в области правового регулирования отношений по международной купле-продаже, подготовленных ЮНСИТРАЛ, была **Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров** (Нью-Йорк, 1974)¹. Она устанавливает унифицированные правила, относящиеся к периоду времени, в течение которого должны быть предприняты юридические действия по защите нарушенных прав, имеющих своим источником договор международной купли-продажи товаров. В 1980 г. эта Конвенция была дополнена Протоколом в связи с принятием Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров². Конвенция об исковой давности вместе с Протоколом вступила в силу 1 августа 1988 г.³

Несмотря на то, что Российская Федерация не является участником Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров, этот документ имеет определенное правовое значение для российских участников внешнеэкономической деятельности, когда они заключают договоры купли-продажи с предприятиями из стран, которые участвуют в Конвенции и чье право подлежит применению в конкретном случае к таким договорам либо в силу коллизионного права, либо в результате выбора самих сторон.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980)⁴, разработанная в рамках ЮНСИТРАЛ, содержит достаточно всеобъемлющий свод правовых норм, регулирующих заключение договора международной купли-продажи товаров, обязательства продавца и покупателя, средства правовой защиты при нарушении договора и иные аспекты договорных отношений. Конвенция вступила в силу 1 августа 1988 г. (в отношении Российской Федерации Конвенция действует с 1 сентября 1991 г.). По состоянию на 1 июня 2020 г. в ней участвует 93 государства.

Конвенция имеет большое практическое значение для сферы международной торговли. Она хотя и не решает исчерпывающим образом проблемы, возникающие при осуществлении операций по международной купле-продаже, однако существенно облегчает процесс заключения и исполнения договоров, уменьшая число коллизий, которые могут возникать из-за различий в национальном регулировании.

¹ https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/conventions/limitation_period_international_sale_of_goods

² https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/conventions/sale_of_goods/cisg

³ В Конвенции участвует 30 государств, а в Конвенции, дополненной Протоколом от 11 апреля 1980 г., — 23 государства, включая Беларусь, Молдову и Украину.

⁴ https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/conventions/sale_of_goods/cisg

К области, непосредственно примыкающей к унификации права международной купли-продажи товаров, также относится и принятое Комиссией в 1992 г. **Правовое руководство по международным встречным торговым сделкам**¹, целью которого является оказание содействия сторонам, проводящим переговоры по заключению встречных сделок. Руководство рассматривает правовые вопросы, которые возникают при заключении указанных сделок, и анализирует их возможные решения в договорах. Руководство имеет ненормативный характер, т.е. является по сути рекомендацией. Вместе с тем оно может играть решающую роль при выборе контрагентами того или иного договорного урегулирования, которое в максимальной степени будет отражать их интересы и вписываться в принятые в международной торговле варианты решения проблемы встречных обязательств.

В сфере унификации правового регулирования международных перевозок ЮНСИТРАЛ подготовлено два весьма важных для данной области международного экономического сотрудничества акта.

Первый из них – это **Конвенция ООН о морской перевозке грузов** (Гамбург, 1978)². По традиции, сложившейся в отношении других международных актов в области торгового мореплавания, ее часто называют также «Гамбургские правила». Она устанавливает унифицированное регулирование для прав и обязанностей грузоотправителей, перевозчиков и грузополучателей по договору морской перевозки грузов. Конвенция вступила в силу 1 ноября 1992 г. Российская Федерация не является ее участником. Вместе с тем Конвенция имеет немалое значение и для российских участников внешнеэкономической деятельности и морских перевозчиков, поскольку дает представление о современных тенденциях в развитии правового регулирования отношений между грузовладельцами и перевозчиками.

Другим унифицированным документом, относящимся к области международных грузовых перевозок, является **Конвенция ООН об ответственности операторов транспортных терминалов** (Вена, 1991)³. Она создает единообразный правовой режим в отношении ответственности оператора транспортного терминала за утрату или повреждение груза, находящегося в процессе международной перевозки, в период, когда этот груз находится на транспортном терминале. Кроме того, она устанавливает ответственность оператора терминала за вызванную

¹ https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/explanatorytexts/countertrade_transactions

² https://uncitral.un.org/ru/texts/transportgoods/conventions/hamburg_rules

³ https://uncitral.un.org/ru/texts/transportgoods/conventions/liability_of_operators_of_transport_terminals

им просрочку в доставке груза. Конвенция пока не вступила в силу, поскольку не собрала необходимое число участников. Значение данной Конвенции заключается также и в том, что отношения, являющиеся предметом ее регулирования, как правило, специально не регулируются в национальном законодательстве, и поэтому нормы, зафиксированные в Конвенции, дают достаточно ясное представление о том, как эти отношения могут регулироваться в конкретных случаях.

Работа ЮНСИТРАЛ в сфере регулирования отношений по перевозке грузов продолжалась и в дальнейшем. В 2008 г. Генеральной Ассамблеей ООН был принят разработанный в рамках ЮНСИТРАЛ еще один документ, относящийся к правовому регулированию торгового мореплавания, а именно **Конвенция ООН о договорах международной морской перевозки грузов полностью или частично (Роттердамские правила)**¹. Она направлена на установление единого и современного режима, регулирующего права и обязанности грузоотправителей, перевозчиков и грузополучателей в соответствии с договором перевозки «от двери до двери», которая включает международный морской участок. Конвенция основывается и предоставляет современную альтернативу более ранним конвенциям, касающимся международной морской перевозки грузов, в частности Международной конвенции об унификации некоторых правовых норм, касающихся коносаментов (Брюссель, 25 августа 1924 г.) (Гагские правила), и протоколам к ней (Гагско-Висбийские правила) и Конвенции ООН о морской перевозке грузов (Гамбург, 31 марта 1978 г.) (Гамбургские правила).

Роттердамские правила обеспечивают правовую основу, которая учитывает многие технологические и коммерческие изменения, произошедшие на морском транспорте со времени принятия этих более ранних конвенций, включая рост контейнеризации, стремление к перевозке «от двери до двери» по одному контракту и разработку электронных транспортных документов. Конвенция предоставляет грузоотправителям и перевозчикам обязательный и сбалансированный универсальный режим для поддержки эксплуатации морских договоров перевозки, которые могут включать другие виды транспорта.

В области международной унификации правового регулирования государственных закупок ЮНСИТРАЛ был разработан и принят в 1994 г. **Типовой закон о закупках товаров (работ) и услуг**². Цель при-

¹ https://uncitral.un.org/ru/texts/transportgoods/conventions/rotterdam_rules

² https://uncitral.un.org/ru/texts/procurement/modellaw/procurement_of_goods_construction_and_services

нятия Типового закона – дать возможность государствам, совершенствующим свое национальное законодательство в данной области, учесть уже накопленный опыт международного правового регулирования. В Типовом законе содержатся нормы, направленные на обеспечение конкурентных условий, гласности (транспарентности), честности и объективности в процессе осуществления закупок и повышение тем самым их экономичности и эффективности. Для того чтобы создать благоприятные условия для соответствующих государственных органов, которые будут использовать данный документ в законотворческом процессе, ЮНСИТРАЛ также одобрила Руководство по принятию Типового закона. Думается, что содержание Федерального закона, регулирующего государственные закупки¹, в определенной мере отразило некоторые идеи и подходы, закрепленные в Типовом законе ЮНСИТРАЛ.

Типовой закон о закупках товаров (работ) и услуг 1994 г. заменен принятым в 2011 г. **Типовым законом ЮНСИТРАЛ о публичных закупках**². Он направлен на оказание поддержки согласования международных стандартов в области публичных закупок. В нем учтены положения Соглашения ВТО о правительственных закупках 1994 г., директив Европейского Союза о закупках и средствах правовой защиты, Конвенции ООН против коррупции (Нью-Йорк, 2003), Руководящих принципов закупок и Руководящих принципов набора и найма консультантов Всемирного банка и аналогичных документов других международных финансовых учреждений.

В Типовой закон ЮНСИТРАЛ о публичных закупках включены положения, способствующие объективности, справедливости, участию, конкуренции и добросовестности, направленные на обеспечение прозрачности процесса закупок, позволяющей наглядно видеть степень соблюдения установленных процедур и принципов. Цель Типового закона заключается в оказании государствам помощи в деле разработки современного законодательства о закупках. На основе данного Типового закона принято национальное законодательство в 25 странах, включая Азербайджан, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Российскую Федерацию, Таджикистан, Украину и Узбекистан. Данный документ используют в своей деятельности следующие международные организации: Азиатский банк развития, Африканский банк разви-

¹ Федеральный закон от 6 мая 1999 г. № 97-ФЗ «О конкурсах на размещение заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд».

² http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/procurement_infrastructure/2011_Model.html

тия, Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Межамериканский банк развития и Организация экономического сотрудничества и развития.

ЮНСИТРАЛ 14 августа 1987 г. было принято **Правовое руководство по составлению международных контрактов на строительство промышленных объектов**¹. Этот документ посвящен анализу большого количества правовых вопросов, возникающих в связи с заключением контрактов и иных соглашений, предусматривающих строительство промышленных объектов иностранным подрядчиком. Правовое руководство носит рекомендательный характер. Оно охватывает как преддоговорную стадию, предшествующую заключению контракта, так и фазу исполнения договора (строительство), а также период после завершения строительства (введение объекта в эксплуатацию). Руководство содержит возможные различные варианты подходов к решению возникающих между подрядчиком и заказчиком правовых вопросов при заключении ими договоров (контрактов). При разработке Руководства большое внимание уделялось особым проблемам, характерным для данного вида экономического сотрудничества с участием развивающихся стран.

Безусловно, этот документ имеет большое практическое значение и для стран переходной экономики, которые сталкиваются с аналогичными проблемами. Именно поэтому Руководство включает изложение основных принципов необходимого законодательства, порядок заключения контрактов на реализацию проектов, общие условия договоров о реализации проектов, вопросы регулирования последствий изменения обстоятельств, разрешения споров и т.п. Руководство содержит предложения по решению сложных правовых проблем, сопряженных с данным видом экономического сотрудничества, которые основаны на международной практике и опыте различных правовых систем.

Строительство промышленных объектов за рубежом представляется важным направлением внешнеэкономической деятельности Российской Федерации, и использование российскими предприятиями международного опыта, отраженного в Руководстве ЮНСИТРАЛ, поможет сделать эту деятельность еще более эффективной.

В области международных расчетов наиболее заметным документом, подготовленным Комиссией, является **Конвенция ООН о международных переводных векселях и международных простых векселях**

¹ https://uncitral.un.org/ru/texts/procurement/explanatorytexts/construction_of_industrial_works

(Нью-Йорк, 1988)¹. Конвенция предполагает введение в оборот новых, имеющих международный характер платежных документов и предусматривает достаточно исчерпывающий свод правовых норм, регулирующих отношения, возникающие в области использования платежных инструментов, которые могут применяться партнерами по международным коммерческим сделкам.

Задача данного регулирования состоит в том, чтобы преодолеть основные различия и правовую неопределенность в отношении платежных средств, использующихся в современных условиях для международных расчетов. Конвенция применяется, если стороны используют для расчетов особую форму оборотного документа (ценной бумаги), содержащую указание, что этот документ подчиняется правилам указанной Конвенции ООН. Конвенция пока не вступила в силу, поскольку отсутствует необходимое для этого число ее участников. Среди присоединившихся до настоящего момента к Конвенции государств Российская Федерация отсутствует.

Другим документом, относящимся к сфере международных расчетов и разработанным ЮНСИТРАЛ, является **Конвенция ООН о независимых гарантиях и резервных аккредитивах** (Нью-Йорк, 1995)². Конвенция вступила в силу 1 января 2000 г., в ней участвует восемь государств, включая Беларусь. Российская Федерация данную Конвенцию не подписала.

Принятие Конвенции стало отражением необходимости единообразного регулирования весьма распространенного на практике средства обеспечения исполнения обязательств, которым является независимая гарантия, выдаваемая, как правило, банками. Конвенция ставит перед собой цель облегчить использование независимых гарантий и резервных аккредитивов, особенно в ситуациях, когда в силу сложившихся в соответствующих странах традиций контрагентам по международным сделкам доступно использование определенного вида гарантийного обеспечения. Важным положением Конвенции является то, что она воплощает признание общих основных принципов и черт, свойственных как независимым гарантиям, так и резервным аккредитивам.

Широкое использование этого вида обеспечения исполнения обязательств по международным сделкам осуществляется в настоящее время в условиях практического отсутствия регулирования право-

¹ https://uncitral.un.org/ru/texts/payments/conventions/bills_of_exchange

² https://uncitral.un.org/ru/texts/payments/conventions/independent_guarantees

вого содержания этого вида обязательств в национальных правовых системах. Поэтому применение международного унифицированного регулирования должно способствовать большей правовой определенности в применении данного правового инструмента в международных коммерческих сделках.

К области международных расчетов относятся также и два других документа, принятых ЮНСИТРАЛ, но имеющих иной правовой характер. Речь идет, во-первых, о **Правовом руководстве по электронному переводу средств 1987 г.**¹, в котором рассматриваются правовые вопросы, возникающие при переводах денежных сумм с использованием электронных средств, а также анализируются возможные пути подхода к решению этих вопросов; а во-вторых – о **Типовом законе о международных кредитовых переводах 1992 г.**² Данный Типовой закон касается регулирования отношений, возникающих в процессе операций, начинающихся с указания банка предоставить определенную денежную сумму в распоряжение указанного получателя платежа. Он охватывает такие проблемы, как обязательства банка, дающего указание о производстве платежа, и банка, которому адресовано это указание, а также период для осуществления платежа этим банком и ответственность банка перед плательщиком или отправляющим банком, когда денежный перевод осуществляется с опозданием или допускаются иные ошибки.

Отвечая потребностям учета современных методов международных коммерческих сделок, в 1996 г. ЮНСИТРАЛ приняла **Типовой закон об электронной торговле**³. Законодательство, разработанное на основе или под влиянием Типового закона, принято в общей сложности в 153 юрисдикциях в 74 государствах. Его задача состоит в создании благоприятных условий для использования современных средств коммуникации и хранения информации, в частности электронного обмена информацией, электронной почты и факсимильной связи, с использованием как глобальной сети «Интернет», так и иных средств.

Типовой закон основывается на установлении функционального эквивалента для концепций коммуникаций, использующих бумажный документооборот, а именно понятий «письменная форма», «подпись» и «оригинал». Он содержит стандарты, по которым может оцениваться

¹ https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/es/lg_e-fundstransfer-r.pdf

² https://uncitral.un.org/ru/texts/payments/modellaw/credit_transfers

³ https://uncitral.un.org/ru/texts/ecommerce/modellaw/electronic_commerce

правовое значение электронных сообщений в целях облегчения расширения использования «безбумажных» способов коммуникаций. Кроме того, Типовой закон содержит общие нормы об электронной торговле в отдельных областях экономической деятельности, в частности, при перевозке грузов. Для облегчения использования Типового закона заинтересованными государствами в законотворческом процессе Комиссией было разработано также Руководство по принятию Типового закона, которое в соответствующих случаях может использоваться и при толковании отдельных положений Закона.

В 1997 г. Комиссия приняла **Типовой закон о трансграничной несостоятельности**¹. Этот документ направлен на содействие развитию современного и сбалансированного законодательства, подлежащего применению в случаях, когда активы несостоятельного должника находятся более чем в одном государстве. Закон регламентирует условия, в соответствии с которыми лицо, осуществляющее управление производством по несостоятельности за рубежом, получает доступ к судебным органам в государстве, где действует законодательство, принятое на основе Типового закона. Законом определяются условия для признания иностранного производства о несостоятельности и для наделения соответствующими правами представителя иностранного производства по несостоятельности.

Закон предусматривает возможность более эффективного сотрудничества между судами и управляющими по делам о несостоятельности из различных стран. Предусматриваются также положения о координации судебных процедур по делам о несостоятельности, которые проводятся одновременно в различных государствах. В помощь законодателям при подготовке соответствующих законопроектов на основе Типового закона Комиссией разработано также Руководство по принятию для законодателя.

К числу документов, принятых ЮНСИТРАЛ для унификации правового регулирования международной торговли, относится также небольшой по объему документ **«Единые правила, касающиеся договорных условий о согласованной сумме, причитающейся в случае неисполнения обязательств»**, принятый в 1983 г.²

В этом документе сделана попытка дать унифицированную формулу, которая объединила бы различные подходы к правовой квалификации неустойки, традиционно сложившиеся в различных правовых

¹ https://uncitral.un.org/ru/texts/insolvency/modellaw/cross-border_insolvency

² https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/contractualtexts/failure_of_performance