



## ОГЛАВЛЕНИЕ

|   |     |
|---|-----|
| <i>Предисловие</i> .....  | 3   |
| <i>Вступление. Чудеса «Думай и богатей»</i> .....   | 10  |
| Мысли — материальны.....  | 16  |
| Глава 1. На пути к богатству.<br><i>Шаг первый.</i> Огромное желание.....                       | 33  |
| Глава 2. На пути к богатству.<br><i>Шаг второй.</i> Вера.....                                   | 52  |
| Глава 3. На пути к богатству.<br><i>Шаг третий.</i> Самовнушение .....                          | 72  |
| Глава 4. На пути к богатству.<br><i>Шаг четвертый.</i> Специальные знания .....                 | 81  |
| Глава 5. На пути к богатству.<br><i>Шаг пятый.</i> Воображение.....                             | 99  |
| Глава 6. На пути к богатству.<br><i>Шаг шестой.</i> Организованное планирование...              | 113 |
| Глава 7. На пути к богатству.<br><i>Шаг седьмой.</i> Решение .....                              | 154 |
| Глава 8. На пути к богатству.<br><i>Шаг восьмой.</i> Настойчивость.....                         | 168 |
| Глава 9. На пути к богатству.<br><i>Шаг девятый.</i> Сила «коллективного разума»..              | 187 |
| Глава 10. На пути к богатству.<br><i>Шаг десятый.</i> Загадка<br>сексуальной трансмутации ..... | 195 |
| Глава 11. На пути к богатству.<br><i>Шаг одиннадцатый.</i> Подсознание .....                    | 221 |
| Глава 12. На пути к богатству.<br><i>Шаг двенадцатый.</i> Разум .....                           | 228 |
| Глава 13. На пути к богатству.<br><i>Шаг тринадцатый.</i> Шестое чувство.....                   | 236 |
| Глава 14. Шесть теней страха.....   | 245 |
| Глава 15. Подумай — и разбогатеи<br>(руководство к действию) .....                              | 281 |
| <i>Приложение</i> .....   | 330 |

## ПРЕДИСЛОВИЕ

В каждой главе этой книги я упоминаю о секрете добывания денег, пользуясь которым сотни богачей мира (биографии многих я тщательно проанализировал), приобрели, преумножили и продолжают преумножать свое состояние.

Более полувека назад, когда я был совсем еще мальчишкой, мое внимание на существование этого секрета обратил не кто иной, как сам Эндрю Карнеги. Этот пожилой шотландец, который, надо заметить, был большим хитрецом, как бы ненароком натолкнул меня на эту мысль, а затем откинулся в кресле, наблюдая за мной озорными глазами. Ему хотелось знать, хватит ли у меня соображения в полной мере осознать все значение сказанного.

Убедившись, что я уловил идею, он спросил: «А вы решитесь раскрыть этот секрет миру, тем мужчинам и женщинам, которые могут вот так и прожить всю свою жизнь неудачниками, не зная его? Ведь вам придется затратить на подготовку к этому лет 20, а то и более». Я ответил утвердительно и не без помощи, конечно, мистера Э. Карнеги выполнил свое обещание.

Именно этому секрету, проверенному многими на практике почти во всех сферах жизни, и посвящена книга. Мистер Карнеги считал, что магический рецепт, принесший ему огромное богатство, должен попасть в руки людям, которым недосуг исследовать, как делаются деньги. Он надеялся, что я сумею проверить этот рецепт и продемонстрирую его действенность исходя из жизненного опыта представителей каждой

профессии. Мистер Карнеги полагал также, что этому рецепту должны учить во всех школах и колледжах. Он высказал мнение, что если бы его изучали должным образом, то вся система обучения претерпела бы революционные преобразования, и время, отведенное на получение знаний, можно было бы сократить по меньшей мере вдвое.

### **Изумительная сила секрета доказывается фактами**

В главе «Вера» вы познакомитесь с поразительной историей основания гигантской корпорации «Юнайтед Стэйтс Стил», узнаете, как она была задумана и создана молодым человеком. На этом примере мистер Карнеги и доказал мне, что его рецепт годится *всем, кто готов им воспользоваться*. Чарльзу М. Швабу применение секрета принесло огромное денежное состояние, преумноженное к тому же возможностями, открывшимися в перспективе. По грубым подсчетам, в этом конкретном случае рецепт помог заработать *шестьсот миллионов долларов*.

Тысячи мужчин и женщин уже открыли для себя этот секрет и воспользовались им в своих личных интересах, как и планировал Э. Карнеги. Одни из них заработали много денег и стали богачами. Другие с успехом применили его, чтобы установить мир и лад в семье. Один священник распорядился им настолько эффективно, что добился ежегодной прибыли в 75 000 долларов.

Артур Нэш, портной из Цинциннати, опробовал его на своем почти обанкротившемся бизнесе, который в результате не только возродился, но и принес его владельцам огромные прибыли. Это предприятие и сейчас процветает, хотя самого Нэша уже нет в живых. Успех

эксперимента был настолько очевидным, что только одни его хвалебные описания принесли журналистам миллионы долларов прибыли.

Секрет открылся и Стюарту Остину Виеру, жителю Далласа, штат Техас. Он был готов к этому, готов настолько, что бросил свою профессию и изучил юриспруденцию. Добился ли он успеха? Об этом вы также узнаете из книги.

Работая рекламным агентом в ЛаСалльском университете заочного образования, который в то время был университетом разве что по названию, я воспользовался великолепной возможностью наблюдать за тем, как Дж. Г. Чаплин, ректор университета, виртуозно пользуясь волшебным рецептом, превратил ЛаСалль в одно из самых больших учебных заведений заочного образования в стране.

Данные факты — их достоверность известна почти всем, кто знал Э. Карнеги, — дают ясное представление о том, чему может научить эта книга, но *вы должны знать, чего хотите*.

Секрет, которым я не устаю вас интриговать, упоминается в этой книге не менее сотни раз. В тексте, однако, ему не дается четкого определения. Мне кажется, он сработает более успешно, если я приоткрою его таким образом, чтобы все, кто готов и стремится его найти, смогли отыскать решение в результате собственных размышлений и поисков. Именно поэтому господин Карнеги так спокойно поделился им со мною в общем, не вдаваясь в какие-либо детали.

### **Имеющие уши да услышат**

Вы распознаете секрет по меньшей мере один раз в каждой из глав книги, если готовы найти ему применение. Я не буду подсказывать, как определить, готовы ли

вы к познанию и применению секрета, иначе это лишит вас тех многих преимуществ, которые вы получите, если сделаете это открытие самостоятельно.

Особенной чертой секрета является то, что тот, кто однажды открыл его для себя, попросту обречен на успех. Если вы сомневаетесь, ознакомьтесь с именами тех, кто воспользовался секретом, прочтите их мемуары и убедитесь в этом сами.

Ничто, конечно, не дается даром. Секретом, о котором идет речь, нельзя овладеть, не заплатив определенную цену, хотя эта цена несоизмеримо мала по сравнению с его настоящей ценностью. А тем, кто не стремится к его познанию, он и не дается, потому что этот секрет невозможно ни подарить, ни купить за деньги. А причина проста: в нем два составляющих, одним из которых человек, готовый к познанию секрета, уже обладает.

Секрет одинаково хорошо служит всем, кто готов им воспользоваться. Образование при этом не имеет никакого значения. Задолго до моего рождения Томас А. Эдисон открыл для себя этот секрет и, как известно, стал всемирно известным изобретателем, имея за спиной лишь три месяца школы.

Затем секретом овладел и помощник Эдисона — господин Эдвин С. Барнс, который настолько эффективно им воспользовался, что смог накопить огромное состояние и удалиться от дел, будучи совсем еще молодым человеком. Подробности этой истории вы найдете в начале первой главы. Она должна убедить вас в том, что богатство вовсе не за пределами досягаемости, что вы можете стать тем, кем захотите, что денег, славы, признания и счастья может добиться тот, кто готов к этому и решительно настроен обладать всеми этими благами.

Вы спрашиваете, как я узнал обо всем этом? Ответ найдете в книге. Возможно, это случится, когда вы будете читать первую главу, а возможно, листая страницы самой последней главы, вы поймаете себя на мысли: да вот же он, этот секрет.

В ходе подведения итогов двадцатилетнего исследования, предпринятого мною по совету Карнеги, я проанализировал жизненный опыт сотен хорошо известных людей, многие из которых приобрели огромные состояния при помощи секрета Карнеги. Среди них:

Генри Форд  
Теодор Рузвельт  
Вильям Ригли-младший  
Джон Дейвис  
Джон Ванамейкер  
Элберт Хаббард  
Джеймс Хилл  
Уилбер Райт  
Джордж Паркер  
Вильям Дженнинс Брайан  
Е. М. Статлер  
д-р Дэйвид Стар Джордан  
Генри Дохерти  
Оджен Армур  
Сайрус Куртис  
Артур Брисбан  
Джордж Истмэн  
Вудро Вильсон  
Чарльз Шваб  
Вильям Ховард Тафт  
Харрис Виллиямс  
Лютер Бёрбанк  
д-р Фрэнк Гансолус  
Эдвард Бок

Данниэль Виллард  
Фрэнк Мунси  
Кинг Жиллетт  
Эльберт Гарри  
Ральф Уикс  
Кларенс Дарроу  
судья Даниэл Т. Райт  
д-р Александер Грейам Белл  
Джон Рокфеллер  
Джон Паттерсон  
Томас Эдисон  
Джулиус Розенвальд  
Фрэнк Вальдерлип  
Стюарт Остин Виер  
Вулворт  
д-р Фрэнк Крэйн  
полковник Роберт А. Доллар  
Джордж М. Александр  
Дж. Г. Чаплин  
Эдвард Филен  
сенатор Дженнингс Рэндольф  
Эдвин Барнс  
Артур Нэш

Здесь указаны лишь некоторые из тех известных всему миру американцев, принявших и применивших секрет Карнеги. В своей жизни я не встретил ни одного человека, который, пользуясь секретом Карнеги, не достиг бы заметного результата в избранной сфере деятельности.

Также я не припоминаю ни одного примера, когда человек проявил бы себя в чем-то или разбогател, не зная секрета. Вооружившись этими двумя наблюдениями, я пришел к выводу, что секрет как часть знаний, необходимых для самоутверждения, более значим,



нежели знания, приобретенные при помощи того, что называют образованием.

И кстати, что такое образование? На этот вопрос вы тоже найдете детальный ответ.

### **Решающий момент вашей жизни**

Не удивляйтесь, если секрет, на который я неустанно обращаю ваше внимание, вдруг «спрыгнет» со странички этой книги и предстанет перед вами во всей своей полноте! Это обязательно случится, если вы к этому готовы! Вы безошибочно распознаете его, как только он появится у вас перед глазами. Случится ли это на первых страницах или на последних, но вам, как только это произойдет, следует остановиться и выпить бокал шампанского, поскольку это событие станет решающим в вашей жизни.

Помните также, что, поскольку вы читаете книгу, основанную на реальных фактах, ее целью является передача универсальной истины, при помощи которой все, кто к этому готов, могут научиться не только тому, что делать, но и как это сделать! Они также получат стимул, необходимый для старта.

А теперь, прежде чем вы приступите к чтению первой главы, разрешите мне обронить намек, который может стать для вас заветным ключиком, открывающим секрет Карнеги: *все достижения, все состояния начинались не более чем с мысли о них!* Если вы готовы познать секрет, вы уже владеете одной его частью, и распознаете вторую часть, как только она станет доступной вашему разуму.

НАПОЛЕОН ХИЛЛ