

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УЧЕБНИК И ПРАКТИКУМ
ДЛЯ АКАДЕМИЧЕСКОГО БАКАЛАВРИАТА

Под редакцией **В. В. Полякова, Е. Н. Смирнова, Р. К. Щенина**

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом высшего образования
в качестве учебника и практикума для студентов высших учебных
заведений, обучающихся по экономическим направлениям*

*Рекомендовано Советом Учебно-методического объединения
по образованию в области менеджмента в качестве учебника
для студентов высших учебных заведений, обучающихся
по направлениям подготовки «Экономика», «Менеджмент»
(квалификация (степень) «бакалавр»)*

**Книга доступна в электронной библиотечной системе
biblio-online.ru**

Москва ■ Юрайт ■ 2017

УДК 33(075.8)

ББК 65.5я73

М64

Ответственные редакторы:

Поляков Валерий Васильевич — доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики Института экономики и финансов Государственного университета управления;

Смирнов Евгений Николаевич — кандидат экономических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой мировой экономики Института экономики и финансов Государственного университета управления;

Щенин Ромил Константинович — доктор экономических наук, профессор.

Рецензенты:

Батизи Э. Э. — доктор экономических наук, профессор;

Хесин Е. С. — доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник Института мировой экономики и международных отношений Российской академии наук.

Мировая экономика : учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. В. В. Полякова, Е. Н. Смирнова, Р. К. Щенина. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 192 с. — Серия : Бакалавр. Академический курс. Модуль.

ISBN 978-5-534-00641-4

В издании рассматриваются важнейшие теоретические и практические аспекты мировой экономики — системы разнообразных хозяйственных (научно-технических, производственных, коммерческих, валютно-финансовых и кредитно-денежных связей) региональных и национальных экономических систем разных стран, основанных на международном разделении труда.

Назначение учебника — помочь усвоить теоретические основы, принципы и особенности развития современной мировой экономики в условиях региональной интеграции, транснационализации и глобализации хозяйственной деятельности и тем самым содействовать более качественной подготовке компетентных бакалавров, способных принимать ответственные и эффективные решения в практической работе.

Соответствует актуальным требованиям Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования.

Для студентов вузов, обучающихся по направлениям «Экономика» и «Менеджмент», и преподавателей вузов экономического и управленческого профилей.

УДК 33(075.8)

ББК 65.5я73



Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав. Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая компания «Дельфи».

ISBN 978-5-534-00641-4

© Коллектив авторов, 2012

© Коллектив авторов, 2015, с изменениями

© ООО «Издательство Юрайт», 2017

Оглавление

Авторский коллектив	6
Предисловие	7

Раздел I ПРЕДПОСЫЛКИ, ФАКТОРЫ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Глава 1. Мировая экономика и глобальное экономическое регулирование	13
---	----

1.1. Мировая экономика: понятие и сущность, характерные черты и основные показатели	13
1.1.1. Понятие и сущность мировой экономики и международных экономических отношений	13
1.1.2. Характерные черты мировой экономики	14
1.1.3. Показатели мировой экономики	15
1.1.4. Классификация стран	16
1.2. Ключевые хозяйствующие субъекты мировой экономики	17
1.3. Глобальное экономическое регулирование	21
1.3.1. ООН и ее органы экономического регулирования	22
1.3.2. Всемирная торговая организация — регулятор мировой торговли	24
1.3.3. Международный валютный фонд и другие финансовые организации	27
1.3.4. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)	30
1.3.5. Группа восьми и Группа двадцати	31
<i>Основные понятия и термины</i>	34
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	34
<i>Литература</i>	34

Глава 2. Особенности размещения производительных сил в мировой экономике	35
--	----

2.1. Современные сдвиги в размещении отраслей мирового хозяйства	35
2.2. Ключевые факторы размещения мирового хозяйства	37
2.3. Влияние демографических параметров на размещение производительных сил в мировой экономике	40
2.4. Мировая промышленность: факторы размещения и структура	42
2.4.1. Топливо-энергетическая промышленность	42
2.4.2. Металлургический комплекс	43
2.4.3. Машиностроительный комплекс	46
2.4.4. Химический комплекс	48
2.5. Факторы размещения мирового сельского хозяйства	49

2.6. Факторы, определяющие развитие и размещение мировой транспортной системы	51
2.7. Особенности размещения производительных сил в экономике современной Европы	53
<i>Основные понятия и термины</i>	55
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	55
<i>Литература</i>	55
Глава 3. Научно-технический прогресс и формирование технико-экономических укладов в мировой экономике	57
3.1. Понятийный аппарат НТП и концепции его влияния на экономическое развитие	57
3.2. Общие закономерности формирования технико-экономических укладов ..	62
3.3. О технико-экономическом развитии России	67
<i>Основные понятия и термины</i>	70
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	70
<i>Литература</i>	71
Глава 4. Особенности развития важнейших региональных и национальных экономических систем современного мира	72
4.1. Североамериканская экономическая система	73
4.1.1. США	74
4.1.2. Канада	75
4.1.3. Мексика	76
4.2. Европейская экономическая система	79
<i>Основные понятия и термины</i>	91
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	91
<i>Литература</i>	91
Глава 5. Формирование и развитие центров глобального экономического влияния в Азии и Южной Америке	93
5.1. Япония — развитый центр мировой экономики в азиатском регионе	93
5.1.1. Современное состояние экономики Японии	93
5.1.2. Особенности современной социально-экономической модели Японии	96
5.2. Нарастание экономической мощи Китая в современном мире	98
5.3. Экономический потенциал Индии в системе международных экономических отношений	102
5.4. Бразилия и Аргентина — развивающиеся экономические центры Южной Америки	104
<i>Основные понятия и термины</i>	106
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	107
<i>Литература</i>	107

Раздел II СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Глава 6. Интеграция и региональные экономические объединения государств	111
6.1. Теоретические основы международной экономической интеграции	111

6.1.1. Теории экономической интеграции	113
6.1.2. Типы и стадии экономической интеграции.....	115
6.1.3. Выгоды и издержки различных форм международной экономической интеграции.....	118
6.2. Крупнейшие региональные экономические объединения государств	121
6.3. Особенности управления региональными интеграционными объединениями.....	128
<i>Основные понятия и термины.....</i>	131
<i>Контрольные вопросы и задания.....</i>	131
<i>Литература.....</i>	132
Глава 7. Транснационализация мировой экономики	133
7.1. Теоретические основы изучения корпораций в мировой экономике	133
7.2. Транснациональные корпорации в мировой экономике	137
7.3. Транснациональные корпорации в ведущих отраслях мировой экономики в начале XXI века.....	141
7.4. Транснациональные банки в мировой экономике	149
7.5. Организационные структуры современных ТНК.....	151
<i>Основные понятия и термины.....</i>	153
<i>Контрольные вопросы и задания.....</i>	153
<i>Литература.....</i>	153
Глава 8. Глобализация и глобальные проблемы экономического развития	154
8.1. Глобализация: содержание, предпосылки, факторы, последствия.....	154
8.2. Глобальные проблемы XX века	159
8.2.1. Проблема бедности	159
8.2.2. Продовольственная проблема.....	160
8.2.3. Милитаризация экономики, войны, конфликты.....	161
8.2.4. Глобальная энергетическая проблема	162
8.2.5. Глобализация финансовых кризисов	164
8.3. Глобальные проблемы рубежа XX — начала XXI века.....	165
8.3.1. Экологическая проблема.....	166
8.3.2. Глобализация преступности и терроризма.....	168
8.4. Глобальные проблемы XXI века.....	169
8.4.1. Кризис управления	169
8.4.2. Недоиспользование человеческого и интеграционного потенциала.....	171
<i>Основные понятия и термины.....</i>	174
<i>Контрольные вопросы и задания.....</i>	174
<i>Литература.....</i>	174
Приложения.....	177
Новые издания по дисциплине «Мировая экономика и международные экономические отношения» и смежным дисциплинам.....	191

Авторский коллектив

Поляков Валерий Васильевич — доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики Института экономики и финансов Государственного университета управления (научная редакция).

Смирнов Евгений Николаевич — кандидат экономических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой мировой экономики Института экономики и финансов Государственного университета управления (научная редакция; гл. 2; гл. 5; статистическое приложение).

Щенин Ромил Константинович — доктор экономических наук, профессор (научная редакция; гл. 1; гл. 4; гл. 6, параграфы 6.2—6.3; гл. 7, параграфы 7.1, 7.3—7.5; статистическое приложение).

Григорян Карен Григорьевич — кандидат экономических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой мировой экономики Института экономики и финансов Государственного университета управления (гл. 6, параграф 6.1).

Михайлов Олег Викторович — доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики Государственного университета управления (гл. 8).

Смагулова Самал Мураденовна — кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики Института экономики и финансов Государственного университета управления (гл. 7, параграф 7.2).

Циренщиков Вадим Сергеевич — доктор экономических наук, профессор Института Европы Российской академии наук (гл. 3).

Предисловие

Учебник «Мировая экономика» предназначен для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению «Экономика» в соответствии с образовательным стандартом высшего профессионального образования подготовки бакалавров и квалификационными требованиями учебной дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения». Учебник подготовлен коллективом авторов из числа преподавателей кафедры «Мировая экономика» Государственного университета управления. Основные положения учебника также корреспондируются по квалификационным признакам других учебных дисциплин направления подготовки бакалавров «Экономика»: «Макроэкономика», «Микроэкономика», «Финансы», «Институциональная экономика», «Теория отраслевых рынков», «Менеджмент» и др. Такое полное соответствие учебника государственному стандарту является отличительной чертой нового издания по мировой экономике и международным экономическим отношениям.

В настоящее время, когда мировую экономику и международные отношения изучают студенты многих экономических вузов страны, студентам и преподавателям необходимо иметь в своем распоряжении разнообразные и содержательные учебники в данной области. Несмотря на специфику каждого из них, все они принесут несомненную пользу для изучения такой практически необъятной дисциплины, какой является мировая экономика и международные экономические отношения в условиях глобализации.

Предмет изучения курса — мировая экономика и международные экономические отношения — весьма динамичен. В течение очень короткого периода (около пяти лет) в современном мировом хозяйстве могут резко меняться состояния его отдельных компонентов — хозяйствующих субъектов: стран, корпораций, банков, международных экономических союзов, стратегических альянсов и т.д.

Авторы данного учебника опирались на фундаментальные труды известных экономистов прошлого — А. Смита и Д. Риккардо, классиков мировой экономики XX в. — Н. Кондратьева и В. Леонтьева, Е. Варги и Д. Львова, современных ученых — специалистов по мировой экономике и международным экономическим отношениям, работающих в академических институтах — Институте мировой экономики и международных отношений РАН, Институте США и Канады РАН, Институте Европы РАН и др., а также в ведущих вузах страны — Московском государственном университете им. М. В. Ломоносова, Государственном университете управления, Российском государственном гуманитарном университете, Российском экономическом университете им. Г. В. Плеханова, Финансовом университете при Правительстве РФ, Дипломатической академии МИД России

и Московском государственном институте международных отношений (Университете) МИД России.

В учебнике широко использовались основные положения теоретических трудов известных зарубежных ученых — М. Алле, Р. Арона, Б. Баласса, И. Валерштайна, Р. Коуза, Г. Мюрдаля, К. Маркса, В. Репке, Р. Солоу, Я. Тинбергена, Дж. Хикса, Й. Шумпетера и других.

В процессе работы над созданием учебника были изучены и по возможности использованы уже опубликованные и хорошо зарекомендовавшие себя учебники и учебные пособия по мировой экономике, которые содержатся в списках литературы, приведенных в конце каждой главы.

Кроме отечественной научной и учебной литературы в учебнике нашли широкое использование зарубежные публикации на иностранных языках: монографии, журнальные статьи, аналитические отчеты и доклады международных экономических организаций: Международного валютного фонда (МВФ), Всемирного банка (ВБ), Всемирной торговой организации (ВТО), Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Европейского Союза (ЕС), Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА) и др.

Учебник состоит из двух разделов. *Раздел I «Предпосылки, факторы и особенности развития мировой экономики»* содержит пять глав. Глава 1 посвящена анализу понятия и сущности мировой экономики и глобальному экономическому регулированию. В гл. 2 рассматриваются особенности размещения производительных сил в мировой экономике. В гл. 3 в центр внимания поставлен научно-технический прогресс и формирование технико-экономических укладов в мировой экономике. Главы 4 и 5 содержат результаты анализа особенностей развития важнейших региональных экономических систем — Северной Америки и Европы, Дальневосточной и Южной Азии, Латинской Америки.

Раздел II «Современные тенденции развития мировой экономики» открывается гл. 6, где ведется анализ интеграционных процессов и региональных экономических объединений государств. В гл. 7 рассмотрена проблема транснационализации функционирования транснациональных корпораций и банков в мировой экономике. Глава 8 раскрывает существо глобализации и глобальных проблем в мировой экономике. Таким образом, главы раздела охватывают главные и современные тенденции развития мировой экономики.

Материал учебника двухуровневый: все вопросы рассматриваются на макроуровне, а также на уровне отдельных секторов мировой экономики и наиболее представительных корпораций и банков. Анализ ведется как в ретроспективе, так и в перспективе с учетом новейших тенденций развития мировой экономики.

В учебнике приводится обширный статистический материал, представленный в таблицах и рисунках. В каждой главе выделены основные понятия и термины. Для лучшего усвоения материала даны контрольные вопросы и задания. Каждая глава сопровождается списком использованных и рекомендуемых литературных источников.

В результате изучения курса студент получит комплекс знаний, умений и навыков (компетенций), касающихся мировой экономики и международных экономических отношений. Кратко эти компетенции можно определить следующим образом. Обучающийся будет:

знать

- современные тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений;
- сущность и содержание основных категорий, относящихся к сфере мировой экономики и международных экономических отношений;

уметь

- анализировать факторы формирования и закономерности развития мировой экономики и международных экономических отношений;
- оценивать современное состояние и перспективы развития мировой экономики и международных экономических отношений, ее основных структурных элементов и секторов;

владеть

- навыками анализа мировой экономики, управления внешнеэкономической деятельностью субъектов национального и международного бизнеса;
- навыками применения на практике работы с первоисточниками, научной и информационно-справочной литературой по мировой экономике и международным экономическим отношениям на русском и иностранных языках.

Коллектив авторов надеется, что новый учебник получит признание студентов и преподавателей. Мы будем весьма признательны за все замечания, комментарии и предложения по дальнейшему совершенствованию учебника.

Раздел I
ПРЕДПОСЫЛКИ, ФАКТОРЫ
И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ
МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ



Глава 1

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ГЛОБАЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Изучив содержание данной главы, студент будет:

знать

- сущность и содержание основных категорий, относящихся к сфере мировой экономики;
- показатели, раскрывающие состояние и динамику развития мировой экономики;

уметь

- анализировать факторы формирования и закономерности регулирования мировой экономики;

- оценивать состояние, особенности и перспективы развития мировой экономики;

владеть

- инструментарием анализа основных факторов регулирования мировой экономики;
 - навыками применения на практике методов самостоятельной работы с первоисточниками, научной и информационно-справочной литературой по мировой экономике на русском и иностранных языках.
-

1.1. Мировая экономика: понятие и сущность, характерные черты и основные показатели

1.1.1. Понятие и сущность мировой экономики и международных экономических отношений

В течение почти двух последних столетий в мире складывалось мировое хозяйство, или мировая экономика (называемое еще всемирным, глобальным хозяйством или глобальной экономикой). Все эти определения примерно равнозначны, но для простоты и однообразия в данном учебнике в основном будем употреблять понятие «мировая экономика».

Мировая экономика — совокупность национальных хозяйств стран мира и негосударственных структур, а также их экономических взаимоотношений.

Международные экономические отношения — это система хозяйственных связей между физическими и юридическими лицами разных стран мира. Они стали составной частью мировой экономики.

Материальной основой мировой экономики выступает международное разделение труда, сущность которого проявляется в единстве двух процессов: разделение процессов производства (международная специализация)

и его объединение (международная кооперация производства). В основе этих процессов лежит углубление научно-технического прогресса путем перехода в конце XX столетия к новому способу производства — постиндустриальному укладу хозяйства. При этом переходе наблюдается непрерывное генерирование инноваций, интенсивное освоение новейших и высоких технологий. Ключевыми ресурсами развития мировой экономики становятся знания, наука, человеческий (особенно интеллектуальный) капитал.

1.1.2. Характерные черты мировой экономики

В ходе своего развития мировая экономика приобрела ряд *характерных черт*:

- основой возникновения и существования системы выступает ее целостность, предполагающая тесное экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне;
- мировая экономика как единая система имеет общую цель — ее функционирование направлено на удовлетворение потребностей (спроса) стран мира;
- мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью составляющих ее элементов, хозяйствующих субъектов;
- мировая экономика является исторической и политико-экономической категорией;
- иерархичность определяет функционирование мировой хозяйственной системы, которое направлено на удовлетворение спроса высшего системного уровня (шесть государств с 9% населения мира — США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия — аккумулируют 42% мирового дохода);
- отношения между отдельными элементами мировой экономики составляют уровни. Отношения между государствами составляют международный уровень, регулируемый международными правилами и нормами. Отношения потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют транснациональный уровень, представляющий сферу деятельности фирм и групп фирм (альянсов). Транснациональный уровень все меньше поддается регулированию, становится все более автономным и включает в себя также сеть потоков неформальной деятельности (торговля наркотиками, подпольная миграция, проституция и т.д.);
- мировая экономика представляет собой арену противоречий, конкурентной борьбы как внутри стран, так и в глобальном масштабе;
- мировая экономика как система не может развиваться без определенного порядка, основанного на нормах международного публичного и частного права, регулирующих экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами. Соблюдение установленных конвенционных и обычных норм обеспечивается самими государствами и коллективными формами контроля над соблюдением международного права, которым занимаются различного рода международные организации.

1.1.3. Показатели мировой экономики

Для анализа экономического состояния мира используют ряд показателей, раскрывающих состояние и динамику развития мировой экономики.

Главным из них считается валовой мировой продукт (ВМП). Он выражает валовой объем стоимости конечных товаров и услуг, произведенных на территориях всех стран мира, независимо от национальной принадлежности функционирующих в них предприятий за определенный период (обычно за год).

В каждой отдельно взятой стране валовый внутренний продукт (ВВП) подсчитывается на основе системы национальных счетов, представляющей собой совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности и отражающей основные макроэкономические связи внутреннего и внешнего секторов национальных экономик.

Система национальных счетов ООН 1993 г. включает в экономическое производство все виды деятельности, в том числе незаконные, и теневое производство. Подсчет результатов хозяйственной деятельности производится по трем принципам: производству, использованию и доходам.

Таким образом, ВВП в сбалансированной экономике (Y) равен сумме расходов на личное потребление (C), на капиталовложения (I), на государственное потребление (G) и разности экспорта (X) и импорта (IM) товаров и услуг:

$$Y = C + I + G (X - IM).$$

На национальных уровнях объем ВВП измеряется в текущих и постоянных ценах за один год. Количественный ВВП, или ВВП в текущих ценах, растет быстрее, чем реальный ВВП, или ВВП в постоянных ценах. Разница в темпах роста связана с изменением цен. Подсчет ВМП производится в единой валюте — чаще всего в долларах США по текущим и неизменным курсам.

Один из альтернативных вариантов подсчета ВМП основывается на использовании коэффициентов сравнения покупательной способности валют, определяемых отношением цен набора (корзины) одинаковых товаров каждой страны. Средние соотношения, применяемые к ВВП каждой страны, определяются как средневзвешенные цены соответствующих индивидуальных наборов товаров и услуг при их использовании в ВВП по расходам. Объемы ВВП, подсчитанные на основе указанных методов, значительно разнятся между собой (в 1,2—1,4 раза). Подсчет на основе паритета покупательной способности (ППС) валют дает более низкие показатели ВВП развитых стран.

Еще одним важнейшим показателем мировой экономики является подушевой ВВП, или доля ВВП, приходящаяся на душу населения страны или всего мира. Этот показатель позволяет судить о степени развитости той или иной страны или всей мировой экономики за год в единой валюте (обычно в долларах США). Подушевой ВВП лежит в основе критериев ООН для определения принадлежности страны к той или иной группе

стран мира (данные по ВВП и темпам экспорта в ключевых странах мира приводятся в приложениях 3 и 4).

1.1.4. Классификация стран

Согласно классификации ООН все страны мира делятся на несколько групп: развитые, развивающиеся, менее развитые и страны с переходной экономикой. К группе *развитых* относятся страны, у которых показатель душевого ВВП равен от 50 до 100% аналогичного показателя США. К группе *развивающихся* — те, у кого тот же показатель равен от 30 до 50% показателя США. И, наконец, у *менее развитых* стран — от 0 до 30%. Особую группу составляют *страны с переходной экономикой*. Их классификация связана не столько с показателями душевого ВВП, сколько с общим состоянием экономик, проходящих процесс реформирования и трансформации от социалистического к рыночному укладу хозяйствования.

Существует еще одна группа стран с экономиками социалистической ориентации (Республика Куба, Корейская Народно-Демократическая Республика, Вьетнамская Народная Республика, Монгольская Народная Республика). Китайская Народная Республика официально относится к группе развивающихся стран, хотя строит, согласно правительственным заявлениям, социалистическую рыночную экономику и достигла в этом строительстве за последние десятилетия несомненных успехов.

Россия по показателю душевого ВВП по ППС (18 100 долл. США за 2013 г.) попадает в группу *развивающихся стран*. Если же более корректно оценить ее успехи в области использования космического пространства, ядерной энергии, а также ее огромный природно-ресурсный потенциал, она, несомненно, должна занимать достойное место среди высокоразвитых держав мира. Неслучайно поэтому наша страна была принята в состав Группы восьми и Группы двадцати.

По мере своего многолетнего развития рыночное хозяйство вышло за национальные границы и приобрело черты интернационального. Это означает, что постоянно возрастает сеть международных экономических связей, взаимозависимостей различных стран и регионов мира, хозяйствующих субъектов различных форм и уровней. Процесс нарастающего взаимодействия между субъектами мировой экономики приобретает всемирный, глобальный характер. Международная сфера экономики развивается быстрее внутреннего производства. Так, объем мировой торговли рос в 1,5–2 раза быстрее реального ВМП в течение последнего пятидесятилетия.

Рост взаимозависимости экономик всех стран связан с гигантским расширением торговли машинами и оборудованием. Их доля во всей мировой торговле перевалила за 40% (приложение 1).

В мировой торговле лидирующее положение занимают развитые страны. На них приходится более 65,5% экспорта и около 60,5% импорта. Крупнейшими экспортерами товаров стали в XXI в. США, Германия, Великобритания, Франция, Япония и Китай. На долю семи высокоразвитых стран во главе с США приходится от 80 до 90% мирового производства и почти весь мировой экспорт наукоемкой продукции, а только на США — примерно 40%.

Растет доля услуг в мировом экспорте товаров и услуг. В целом по миру она составляет более 25%. На развитые страны приходится около 80% экспорта услуг. Крупнейшими экспортерами услуг стали США, Франция, ФРГ и Великобритания.

Одна из важнейших задач современной мировой экономики заключается в образовании международного рынка научно-технических знаний. На современном мировом рынке технология выступает в двух формах: овеществленной (новейшие отрасли и их продукция) и неовеществленной (знания, опыт, научно-техническая информация). Основу международного технологического обмена в неовеществленной форме составляет динамично развивающаяся лицензионная торговля.

Особенностью развития мирохозяйственных связей последних двух-трех десятилетий считается ускорение межстранового перемещения капиталов. Основными экспортерами и импортерами капитала выступают развитые страны. На них приходится почти 90% накопленного объема вывезенных инвестиций и свыше 60% ввезенного капитала. Лидирующее положение в этой области занимают США. За ними следуют Япония, Великобритания, Германия, Франция. Среди развивающихся стран фаворитом по притяжению иностранного капитала является Китай.

Таким образом, в результате качественных сдвигов в системе международных хозяйственных связей мировая экономика наполняется новым содержанием. Все большую роль играет международное производство с углубляющейся специализацией, теснящее традиционные формы торговли и товарно-денежных отношений и способствующее утверждению новых форм экономического сотрудничества. Однако мир находится лишь в самом начале движения на пути к глобальному хозяйству.

1.2. Ключевые хозяйствующие субъекты мировой экономики

В XXI в. происходит усложнение и обновление организационно-институциональной системы мировой экономики. Новой особенностью системы мирового хозяйства становится множественность составляющих ее компонентов — хозяйствующих субъектов. Ключевые субъекты мировой экономики можно условно разделить как минимум на две главные группы.

К *первой группе* относятся хозяйствующие субъекты, представляющие собой конкретных хозяйствующих операторов, или, другими словами, фирм, проводящих самостоятельную или совместную с другими бизнес-структурами предпринимательскую деятельность: «Boeing», «General Motors», «Microsoft», «Exxon Mobil» (США), «British Petroleum», «Vodafone Group» (Великобритания), «Total» (Франция), «Siemens» (Германия), «Toyota Motor» (Япония), «Samsung Electronics» (Южная Корея), «Газпром», «ЛУКОЙЛ» (Россия) и десятки тысяч фирм других стран мира.

Ко *второй группе* следует отнести множество национальных, региональных и глобальных институтов (организаций), непосредственно регулирующих производственно-коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов мировой экономики на отраслевом, региональном и глобальном уровнях. Примерами могут служить Организация стран — экспорте-

ров нефти (ОПЕК), Европейский Союз (ЕС), Мировой валютный фонд (МВФ), Всемирная торговая организация (ВТО) и многие другие.

Хозяйствующий субъект мировой экономики может быть физическим лицом (т.е. индивидуальным предпринимателем) или юридическим лицом (т.е. коммерческой организацией различной формы собственности). Например, товарищества, компании, корпорации, акционерные общества, концерны, фонды, банки и страховые компании, кооперативы, открытые и закрытые товарищества с ограниченной ответственностью. Наибольшее распространение в мировой экономике получили акционерные общества.

Все указанные выше бизнес-структуры действуют и сотрудничают, конкурируют и противоборствуют на национальных, региональных и мировом рынках, где существует общий спрос и предложение на товары, услуги, капитал и рабочую силу в рамках глобального хозяйства. В современной мировой экономике взаимодействуют национальный и международный бизнес. Под национальным бизнесом обычно понимается функционирующая система хозяйствования субъектов самостоятельных стран. Под международным — интернациональная совокупность национальных бизнесов в их постоянном взаимодействии.

Ключевые хозяйствующие субъекты мировой экономики первой группы, активно участвующие в ведении транснационального бизнеса, включают следующие структуры:

- *транснациональные корпорации (ТНК)*, представляющие собой крупные хозяйственные комплексы с внешнеэкономической сферой деятельности. Эти корпорации делятся на два вида: ТНК с национальным капиталом и МНК (многонациональные корпорации) с капиталом, поступившим от физических или юридических лиц из разных стран. Те и другие ТНК и МНК выступают в качестве экономически единых систем с вертикальной интегрированной структурой управления, а также с иерархическим подчинением нижестоящих структур вышестоящим. Каждая ТНК или МНК включает в себя материнскую, дочерние компании, филиалы и различные отделения. Вся эта сложная, многоярусная система находится под контролем и управлением одного центра. Наиболее проверенным и надежным методом контроля и управления считается система взаимных участия, при которой одни участники ТНК становятся держателями акций других участников, и наоборот;

- *долгосрочные стратегические альянсы ТНК* как относительно новая форма международного межфирменного сотрудничества. Такие альянсы формируются зачастую без создания общей собственности и с заключением лишь контрактов с разделением рисков и доходов. Иногда создаются альянсы ТНК с участием в капитале путем приобретения акций или учреждения совместных предприятий. Среди таких альянсов чаще всего встречаются так называемые технологические альянсы, которые занимаются проведением сложных НИОКР, передачей новых технологий, осуществлением нововведений. Международные альянсы нередко в своей деятельности опираются на законодательство разных стран;

- *транснациональные банки (ТНБ)*, сформировавшиеся из крупнейших национальных банков, которые вынесли свою кредитно-финансовую дея-

тельность в зарубежные страны, где развернули обширную сеть филиалов. Последние успешно осуществляют банковские операции в конвертируемых валютах по всему миру. К ТНБ относятся, например, «Citigroup» (США), «HSBC» (Великобритания), «Deutsche Bank» (Германия), «Credit Agricole Group» (Франция), «Credit Suisse Group» (Швейцария), «Industrial Bank of Japan» (Япония) и сотни других ТНБ;

- *транснациональные финансово-промышленные группы (ФПГ)*, представляющие интегрированные объединения ТНК и ТНБ. ФПГ имеют две наиболее распространенные формы. Первая напоминает традиционный концерн, во главе которого стоит крупная коммерческо-промышленная корпорация. Вторая выступает как многоотраслевая финансово-промышленная группа компаний, сгруппировавшихся вокруг одного стабильного банка;

- *мировые финансовые центры*, где сконцентрированы огромные международные капиталы и проводятся значительные валютно-финансовые операции. В этих центрах используются самые разнообразные финансовые инструменты. Финансовые центры надежно соединены разветвленной сетью электронных средств связи. Представители хозяйствующих субъектов размещены по мировым финансовым центрам, находящимся в различных уголках света — Лондоне, Нью-Йорке, Париже, Франкфурте-на-Майне, Цюрихе, Токио, Сянгане, Сингапуре, Кейптауне, Сан-Пауло и т.д.;

- *крупнейшие фондовые, товарные и валютные биржи*, организующие торговлю соответственно ценными бумагами, товарами и валютой. Крупнейшие фондовые биржи находятся в Нью-Йорке, Лондоне, Франкфурте-на-Майне, Токио. Международные товарные биржи — в Нью-Йорке и Чикаго, Токио, Шанхае и т.д. Валютные биржи тяготеют к мировым финансовым центрам — Лондон, Нью-Йорк, Франкфурт-на-Майне и др.

Вторая группа хозяйствующих субъектов мировой экономики состоит из следующих субъектов:

- *национальные официально признанные государства*, осуществляющие обеспечение бесперебойного функционирования национальных экономик и их внешнеэкономической деятельности. В ряде случаев государства выступают собственниками средств производства, поэтому могут представлять хозяйствующий субъект. Такие предприятия составляют государственный сектор экономики. В ведении государств находятся центральные банки, выполняющие функции национальных эмиссионных, кредитных и расчетных центров;

- *отдельные территории*, не имеющие статуса суверенных государств, рассматриваются международными организациями как реальные хозяйствующие субъекты (например, Сянган (Гонконг), Абхазия, Южная Осетия и др.);

- *субсуверенные образования* типа региональных и местных органов управления, выступающие на мировом рынке в качестве хозяйствующих субъектов, а также мобилизующие финансовые средства на международных рынках капиталов (например, Гибралтар, Андорра и др.);

- *некоммерческие организации* — саморегулируемые организации профессиональных участников различных финансовых рынков и рынков ценных бумаг. Главной задачей таких организаций считается обеспечение

надлежащих условий профессиональной деятельности, соответствия существующим стандартам профессиональной этики, законная защита интересов клиентов;

- *союзы предпринимателей*, объединяющие участников предпринимательской деятельности с целью представления их интересов в органах власти и оказания им поддержки в проведении внешнеэкономической деятельности. Среди указанных выше союзов можно встретить многочисленные ассоциации предпринимателей, сплачивающие различные национальные отраслевые союзы ряда стран;

- *торговые палаты*, представляющие собой частные объединения предпринимателей с целью поддержки торговли продукцией участников — членов торговых палат. Они охватывают региональные (городские и районные), национальные (страновые) и иностранные (международные) палаты. Главной целью международных палат является развитие торговли и экономических отношений между ее участниками. Примером такой палаты служит Парижская международная торговая палата;

- *профсоюзы*, представляющие массовые национальные организации и защищающие социально-экономические права и деловые интересы трудящихся — членов профсоюзов в отношениях с работодателями и правительственными органами;

- *мировые и международные экономические и финансовые организации*, из которых около 400 представляют межгосударственные организации и еще более 3000 — неправительственные организации. Те и другие организации учреждались для глобального экономического регулирования в самых разнообразных сферах мировой экономики. По характеру членства международные организации подразделяются на межгосударственные и неправительственные. По характеру полномочий выделяются межгосударственные и наднациональные организации. Межгосударственные организации делятся на универсальные, открытые для всех стран мира, и региональные, в которых могут состоять членами страны одного региона.

В качестве хозяйствующих субъектов мировой экономики выступают универсальные экономические организации, занимающие главенствующее место в глобальном экономическом регулировании. Среди них — Международный валютный фонд (МВФ), Группа Всемирного банка (ВБ), Всемирная торговая организация (ВТО), Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Организация по промышленному развитию ООН (ЮНИДО).

К хозяйствующим субъектам мировой экономики можно отнести Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Регулированием проблем внешней задолженности занимаются Парижский клуб (государственный долг) и Лондонский клуб (частные долги);

- *региональные интеграционные объединения*, включающие Европейский Союз (ЕС) из 28 государств, Североамериканскую ассоциацию свободной торговли (НАФТА) из трех государств, Торгово-экономический союз в Латинской Америке (МЕРКОСУР) из пяти государств, Ассоциацию стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) из 10 государств, Содружество независимых государств (СНГ) из 11 государств на территории бывшего СССР и др.

Все указанные и другие интеграционные объединения выступают в мировой экономике в качестве хозяйствующих субъектов, хотя имеют различный удельный вес и их роли несопоставимы в развитии мировой экономики. Уникальное положение среди всех интеграционных объединений занимает Европейский Союз, построенный на прочной правовой базе, имеющий развитую, глубоко эшелонированную систему управления, единую европейскую валюту, многоярусную банковскую систему и мультиукладную экономику. В рамках Европейского Союза сформированы и функционируют Экономический и Валютный союзы;

- *секторальные организации* стран, производящие топливно-энергетические продукты и сырьевые виды продукции. Среди них — Организация стран — экспортеров нефти (ОПЕК), Межправительственный совет стран — экспортеров меди, Ассоциация стран — производителей каучука, Альянс стран — производителей какао и др.;

- *международные неправительственные организации*, участвующие в процессе формирования норм международного экономического права, за разработку которых отвечают соответствующие государственные органы. Среди них — Международная торговая палата, объединяющая своих коллективных и индивидуальных членов более чем из 80 стран; Всемирная федерация профсоюзов, объединяющая более 80 стран; Международная конфедерация свободных профсоюзов из 145 стран; Всемирная конфедерация труда, охватывающая более 100 стран.

Выше были приведены лишь основные, крупнейшие и наиважнейшие хозяйствующие субъекты мировой экономики. Их многочисленность и разнородность существенно влияют на всю мировую экономическую систему. Качественные изменения происходят в отношениях хозяйствующих субъектов в мировом производстве и на мировом рынке. Государство не уходит из экономики, меняются лишь формы управления национальной экономикой. Государство постепенно переходит от прямого вмешательства в деятельность хозяйствующих субъектов к косвенным методам регулирования. К числу приоритетных целей государственной экономической политики стало относиться повышение конкурентоспособности национальных экономик, отдельных отраслей экономик, корпораций и конкретных предприятий. Государство стремится упорядочить действия рыночных сил, сделать их предсказуемыми. Государство иногда ужесточает свою политику в отношении хозяйствующих субъектов, усиливает антимонопольное законодательство, укрепляет экономические нормы и технологические стандарты. Большое внимание государство стало уделять повышению эффективности механизма защиты интересов различных слоев общества и обеспечения социальной справедливости.

1.3. Глобальное экономическое регулирование

В современных условиях интернационализации хозяйственных отношений и усиления взаимозависимости государств и других хозяйствующих субъектов мировой экономики особую важность для ее развития

приобретают вопросы наиболее эффективного регулирования международных экономических связей и формирования стабильной инфраструктуры для интенсификации глобальных торгово-экономических отношений. Ключевую роль в этом процессе играют международные экономические организации, такие как всемирно известные институты глобального управления — Организация Объединенных Наций (ООН), Всемирная Торговая Организация (ВТО), Международный валютный фонд (МВФ) и др.

1.3.1. ООН и ее органы экономического регулирования

Деятельность ООН оказывает все большее влияние на характер и развитие важнейших социально-экономических процессов на глобальном и региональных уровнях. ООН определяет приоритеты, цели и стратегии развития международного политического и экономического сотрудничества по формированию мирового экономического порядка. Без эффективного регулирования мировых экономических процессов и рыночных отношений международное экономическое сотрудничество оказалось бы невозможным. ООН рассматривает частный сектор мировой экономики как своего стратегического партнера по привлечению ресурсов для развивающихся стран и укрепления их экономического потенциала.

Это особенно важно для стран, где частный сектор в экономике может содействовать эффективной мобилизации ресурсов, например, путем расширения ввоза капитала, доступа к новейшим технологиям, распространения передового управленческого опыта и т.д. В настоящее время многие ТНК демонстрируют серьезный интерес к совещательным процессам в рамках ООН и могут оказывать определенное влияние на ход и результаты этих процессов, имеющих отношение к регулированию функционирования мировой экономики в целом.

Как ни одной другой организации, ООН присуще большое институциональное разнообразие, проявляющееся в широкой репрезентативности как входящих, так и сотрудничающих с ООН организаций. ООН, во-первых, представляет собой совокупность своих органов и программ (Генеральная Ассамблея, Секретариат, Экономический и социальный совет, Программа развития ООН и др.); во-вторых, выступает как система организаций, состоящая из специализированных и других самостоятельных учреждений (Группа Всемирного банка, МВФ, Конференция ООН по торговле и развитию, Организация ООН по промышленному развитию, Международное агентство по атомной энергии и др.). Наконец, в-третьих, партнерская сеть ООН включает частные и общественные организации (Международная торговая палата в Париже, Международная организация работодателей, Всемирный экономический форум, Всемирный совет предпринимателей по устойчивому развитию и др.).

Уникальность роли ООН в формировании мировой экономической инфраструктуры заключается в выполнении важнейших общественно значимых функций в сфере глобального экономического управления. Объектами регулирования являются многочисленные связи и отношения на глобальном уровне. Принятые в рамках ООН и действующие в настоящее время нормы, правила и стандарты обеспечивают соблюдение зако-

нодательно установленных требований к проводимым операциям, определяют общие стандарты внешнеэкономических отношений, охраняют права собственности. Многие специализированные учреждения ООН играют активную роль в развитии и унификации мер экономической политики, анализируют состояние правил и процедур частного коммерческого права.

Среди регулятивных функций ООН и агентств, ответственных за разработку нормативов регламентации международного бизнеса, наиболее важными представляются следующие:

- проведение в жизнь соглашений в сферах государственной юрисдикции (Генеральная Ассамблея), помогающей определить правомочия страны по отношению к той или иной наземной и водной территории, подводному и воздушному пространству;
- проведение в жизнь договоренностей о правах интеллектуальной собственности (Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС) и Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС));
- унификация экономических терминов, систем мер и показателей (Статистическая комиссия ООН, Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) и др.). Все органы ООН практически в той или иной степени обеспечивают техническую и экономическую стандартизацию, что существенно упрощает проведение объективных международных сопоставлений;
- разработка и согласование правил международной коммерческой деятельности (ЮНСИТРАЛ, Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД));
- предотвращение ущерба товарам и услугам, представленным на мировых рынках и обеспечение компенсаций издержек (ЮНСИТРАЛ, Международная организация гражданской авиации (ИКАО), Международная морская организация (ММО), Международный союз электросвязи (МСЭ), Всемирный почтовый союз (ВПС)). Для компаний важно, что в случае аварий при международных перевозках они могут рассчитывать на возмещение финансовых убытков;
- борьба с экономическими преступлениями (Комиссия ООН по предотвращению преступлений и уголовному правосудию);
- сбор, анализ и распространение достоверной экономической информации, способствующей заключению международных соглашений (ЮНСИТРАЛ, ЮНКТАД, Всемирный банк), помогает странам и компаниям в оценке рисков, сопоставлении собственных ресурсов и возможностей и разработке внешнеэкономических стратегий. Агентства ООН, предоставляющие странам и компаниям статистические данные, рассматриваются как авторитетные и достоверные источники официальной статистики.

Помимо регулирующих функций специализированные учреждения ООН разрабатывают долгосрочные экономические стратегии и инструменты в отношении проблем мировой экономики и предлагают возможные пути их решения. Так, Международная финансовая корпорация (МФК) способствует развитию частных предприятий путем капиталовложений без привлечения государственных гарантий. В начале XXI в. МФК при-