





● ● ●  
**КА  
Ш  
О  
Х**

# **СВОЙ БИЗНЕС!**

**САМЫЙ  
ПРОСТОЙ ПУТЬ  
В ПРОЦВЕТАЮЩИЙ  
БИЗНЕС**

**ИЦХАК ПИНТОСЕВИЧ**



**ЭКМО  
Москва  
2015**

УДК 159.9  
ББК 88.53  
П32

Художественное оформление *П. Петрова*  
Иллюстрации *Алексея Войтенко*

**Пинтосевич, Ицхак.**

П32 ХОЧУ... свой бизнес! Самый простой путь в процветающий бизнес / Ицхак Пинтосевич. — Москва : Эксмо, 2015. — 224 с. : ил. — (Выбор редакции. Время действовать!).

ISBN 978-5-699-80020-9

Ицхак Пинтосевич — эксперт в системном развитии личности и бизнеса, лауреат книжной премии Рунета 2013 года в категории «Лучшая бизнес-книга», совокупный тираж его книг – более 400 000 экземпляров. Среди клиентов Ицхака — крупнейшие мировые корпорации Procter & Gamble, Avon, Master Card, Deloitte, а также политики, бизнесмены и звезды шоу-бизнеса.

Эта книга-тренинг поможет приобрести необходимые навыки, без которых невозможно создать процветающий бизнес. Вы научитесь правильно вести переговоры и убеждать, сможете создать команду единомышленников, выработаете иммунитет к неудачам, узнаете главные основы продаж, станете лидером. Книга содержит основные идеи Роберта Кийосаки.

Также выходит под названием «Учись бизнесу! Самый простой путь в процветающий бизнес».

**УДК 159.9**  
**ББК 88.53**

**ISBN 978-5-699-80020-9**

© Пинтосевич И., текст, 2014  
© Оформление.  
ООО «Издательство «Эксмо», 2015

# СОДЕРЖАНИЕ

<b>ОБ АВТОРЕ</b> .....	8
ОБРАЗОВАНИЕ .....	9
<b>ВСТУПЛЕНИЕ</b> .....	10
ЗДЕСЬ ЖЕ ХОЧУ ПОДЕЛИТЬСЯ С ТОБОЙ ЧЕТЫРЬМА ОСНОВАМИ ПРОДАЖ.....	17
<i>Твоя личная история</i> .....	22
<b>КТО И ГДЕ ЗАРАБАТЫВАЕТ ДЕНЬГИ</b> .....	25
ЧЕТЫРЕ ИСТОЧНИКА ДОХОДОВ .....	26
<b>СИСТЕМА + ПЛЮС™</b> .....	34
<b>КАК ПОЛЬЗОВАТЬСЯ КНИГОЙ-ТРЕНИНГОМ</b> .....	38
ГЛАВНОЕ ПРАВИЛО.....	38
ВСЕ ПРАВИЛА ПОЛЬЗОВАНИЯ КНИГОЙ .....	39
ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ ЭТОЙ КНИГИ-ТРЕНИНГА.....	40
ПИСЬМО, КОТОРОЕ ПОМОГЛО НАПИСАТЬ ЭТУ КНИГУ .....	43
<b>СЕМЬ ПРИЧИН НАЧАТЬ СВОЙ ПУТЬ В БИЗНЕС</b> .....	48
1. НОВОЕ ОКРУЖЕНИЕ.....	48
Вдохновение, мечты и большие цели.....	53

Ценности и убеждения .....	57
<i>Твоя личная история</i> .....	61
2. ПОНИМАНИЕ СТРУКТУРЫ БИЗНЕСА .....	64
Свойства товара.....	65
<i>Твоя личная история</i> .....	68
Система продвижения товара .....	70
<i>Твоя личная история</i> .....	71
Маркетинговый план .....	73
<i>Твоя личная история</i> .....	73
Система наценок и скидок .....	75
<i>Твоя личная история</i> .....	76
Система мотивации.....	78
<i>Твоя личная история</i> .....	79
Система финансовых отношений .....	81
<i>Твоя личная история</i> .....	82
Система обучения сотрудников.....	84
<i>Твоя личная история</i> .....	85
3. ПРЕЗЕНТАЦИИ .....	87
Первый этап развития бизнеса — «ухаживание» .....	87
Второй этап развития бизнеса — «младенчество».....	88
Презентация себя как бренда.....	91
<i>Твоя личная история</i> .....	94
Переговоры.....	97
<i>Твоя личная история</i> .....	100
Убеждение .....	101
<i>Твоя личная история</i> .....	102
4. ИММУНИТЕТ К НЕУДАЧАМ .....	104
<i>Твоя личная история</i> .....	112

5. КОМАНДООБРАЗОВАНИЕ .....	113
«Включение» — вовлечение .....	115
Моя личная история о том, как сетевой бизнес помог мне в жизни.....	116
<i>Твоя личная история</i> .....	121
6. ЛИДЕРСТВО .....	123
Твои спонсоры.....	127
Моделирование.....	130
Тренировка на своей структуре .....	131
7. ОТСУТСТВИЕ РИСКА.....	132
Сравнение с началом других бизнесов .....	132
Шиномонтаж .....	133
Магазин одежды .....	137
Агентство недвижимости .....	140
<b>РЕЗЮМЕ РОБЕРТА КИЙОСАКИ</b> .....	153
<b>РЕЗЮМЕ ИЦХАКА ПИНТОСЕВИЧА</b> .....	155
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 1</b> .....	156
<b>ПРИЛОЖЕНИЕ 2</b> .....	182

## ОБ АВТОРЕ



Ицхак Пинтосевич — автор книг и уникальных тренинговых программ по самосовершенствованию, НЛП-тренер, занимает 2-е место в рейтинге Международной ассоциации профессионалов развития личности, тренер успеха № 1 на русскоязычном пространстве. В прошлом профессиональный спортсмен. Бронзовый призер чемпионата мира по легкой атлетике. Бизнесмен, который в 26 лет управлял торговым предприятием с оборотами в миллионы долларов. С 27 лет отправился в духовное путешествие и после странствий по миру поселился в Иерусалиме. Более десяти лет изучает все существующие системы прикладной психологии, более пяти — Тору и Каббалу. Его программы по самосовершенствованию являются синтезом культур и знаний, которые вместе не встречаются больше нигде.

Среди его клиентов самые успешные компании мира — такие как Procter & Gamble, Deloitte, Danon, Leo Burnett, PSB — Films, MasterCard, Mary Kay, «Приват Банк», а также политики, бизнесмены, олим-

пийские чемпионы и звезды шоу-бизнеса. Системы развития Ицхака «Действуй! Живи! Влияй! Богатей!» практикуют более 100 тысяч человек во всем мире.

## **ОБРАЗОВАНИЕ**

- Киевский государственный институт физической культуры. Тренер по легкой атлетике.
- Педагогический институт (Иерусалим) — преподаватель иудаизма.
- Международный Эриксоновский университет (Ванкувер, Канада) — бизнес-тренер, ассоциированный тренер NLP.
- Карнеги-Институт (США), программы: Ораторское мастерство, Переговоры, Презентация, Искусство коммуникации.
- Мастер спорта СССР международного класса.
- 2005 год — курс обучения по программам личностного роста LandMark Education (USA).
- 2006 год — Институт гипноза и психотерапии — «Клинический гипноз» Патрик Нуайе (Швейцария).
- 2008 год — Энтони Роббинс «UPW».
- 2009 год — Академия менеджмента Ицхака Адизеса «Мастерство изменений».

# ВСТУПЛЕНИЕ

Почему я написал эту книгу — и почему ее должен закончить именно ты, дорогой читатель!

Уже много лет я помогаю людям. Так как жизнь наша связана с деньгами, а бóльшая их часть — до 80 процентов — принадлежит 10 процентам людей, которые знают, как их зарабатывать и удерживать, я решил поделиться этим знанием. Откуда у меня эти сведения?

Во-первых, я еврей. И первая тема, которую изучают дети в Талмуде, такова: что делать, если ты обнаружил потерянную кем-то вещь? В Торе говорится: вернуть пропажу хозяину. Иногда хозяина можно определить, иногда — нет. Скрупулезно обдумывается каждый случай. Иная ситуация: кому-то оставлена на хранение некая вещь — какова его ответственность в случае ее пропажи или кражи? Все это изучается тысячи лет; думаю, эти программы были во мне, когда я родился.

Во-вторых, уже в 13 лет я ездил в соседний город, где работали польские рабочие, и покупал у них значки, помаду и сигареты для перепродажи. С 22 лет у меня был свой бизнес — и с перерывом на 5 лет, в течение которых я изучал Тору в Израиле, у меня всегда был только свой бизнес.

“

«Благословение есть только в той вещи, которая спрятана от чужих глаз».

*Талмуд*

”

В-третьих, за последние годы к практическим знаниям я добавил лучшую в мире теорию. Мне посчастливилось лично учиться у гуру менеджмента доктора Ицхака Адизеса. Он написал замечательную книгу «Управление жизненным циклом корпораций»; я являюсь его стопроцентным последователем в теории управления бизнесом.

В-четвертых, я написал более десяти книг, которые стали бестселлерами. В 2012 и 2013 годах мои книги-тренинги номинировались на премию «Лучшая бизнес-книга рунета». Они входят в шесть лучших книг, которые [ozon.ru](http://ozon.ru) выбрал среди тысяч изданий о бизнесе. Суммарный тираж моих книг более 300 000 экземпляров.

В-пятых, ныне принято писать и говорить о том, что человек является миллионером. Но традиционно евреи никогда никому не рассказывают о своих деньгах. Поэтому скажу так: Слава Б-гу, я очень хорошо зарабатываю — и ни в чем не нуждаюсь.

**АНЕКДОТ:**

В аэропорту таможенник спрашивает у старого еврея:

– Откуда прибыли?

– Какие прибыли, что вы? Одни убытки.

Моей главной целью и миссией является помощь людям в улучшении их жизни. Очень важно, чтобы за свои успехи ты не забывал говорить «Спасибо» и «Слава Б-гу». Это будет для меня самым большим успехом.

“

**«Успех — это движение от неудачи к неудаче без потери энтузиазма».**

*Уинстон Черчилль*

”

В каждом человеке есть нечто уникальное. А есть просто уникальные люди. Алексей Севрук — один из них. Его энергия, харизма и доброжелательность с первой минуты «включают» собеседника в созидательную деятельность.

Уже много лет на своих тренингах и в книгах я советую людям, которые начинают развиваться по моей «Системе + Плюс», записываться в компании МЛМ — ком-

пании многоуровневого маркетинга (англ. *multilevel marketing*, МЛМ — концепция реализации товаров и услуг. — Прим. ред.).

Алексей, прочтя мою книгу, сказал: «Ицхак, я всю жизнь занимаюсь многоуровневым маркетингом и знаю про этот бизнес все. Но твой подход: рассматривать МЛМ в качестве Школы Бизнеса — для меня новость». После этого разговора мы с Алексеем выпустили совместную книгу. Он вместе с пятнадцатью своими главными лидерами прошел мой тренинг бизнес-тренеров. В результате в июне 2013 года Алексей стал лучшим в мире менеджером «Орифлейм» — и получил от компании чек на 560 000 долларов!

Система, о которой я говорю в этой книге, работает! МЛМ — не только прекрасный способ зарабатывать деньги. Это способ научиться зарабатывать. А затем, получив навыки бизнеса, использовать их в деле своей жизни. Не для каждого МЛМ — дело жизни; есть люди, которым этот бизнес не подходит. Но лучшего места для практического обучения основам бизнеса я не знаю.

### **Алексей Севрук — рекомендация для читателя:**

«Ицхак вовлек меня как читателя и направил — как продолжателя идеи. Я прочел книгу на одном дыхании, за несколько часов. Быть сфокусированным на содержании и читать с карандашом

в руке — вот, что я рекомендую сделать каждому. В книге заложен глубокий смысл, при этом легко написано о том, что многие считают сложным. Доверьтесь автору. У Ицхака истинное желание помочь каждому. И я разделяю эту точку зрения уже долгие годы. Я готов помочь каждому, кто хочет подняться на следующий уровень в жизни и в бизнесе. Помочь «найти свою удочку и научиться ловить рыбу». За годы работы в «Орифлейм» я подготовил более 10 тысяч настоящих лидеров; более 250 тысяч человек получили полезные навыки.

В моих планах — написать серию книг о бизнесе. Среди них — «Богатей! 4 основы и главный секрет». Уже год я провожу онлайн-обучение по этой методике. Сейчас, после того как более 700 человек прошли этот тренинг, могу точно сказать: методика работает. Книга-тренинг «Богатей! 4 основы и главный секрет» поможет тем, кто еще не овладел навыками онлайн-обучения. Зайди ко мне на сайт и почитай отзывы участников, которые прошли эту программу.

Сейчас коротко я расскажу тебе о четырех основах богатства — а главный секрет я открываю только тем, кто 30 дней делал мои упражнения. (Даже в книге-тренинге я о нем умолчу.)

**Первая основа** — найти свое ПРЕДНАЗНАЧЕНИЕ. Дело жизни, которое ты любишь и к которому у тебя есть призвание. Успех и деньги приходят через 5–7

лет напряженной работы. Поэтому надо заниматься только любимым делом и иметь стратегию развития на 5–7 лет.

**Вторая основа** — имея стратегию развития, приобрести необходимые профессиональные навыки (каждому — свою стратегию). Абсолютно всем необходимо научиться продавать и вести переговоры. Деньги получают, только продавая что-то (свой труд, товар, идею, время и т.д.). Тот, кому нечего продавать или он не умеет этого делать, не может рассчитывать на получение богатства. Поэтому вторая основа — быстро обучаться и приобретать необходимые навыки. (Я написал книгу-тренинг «Создавай! Хорошие привычки за 30 дней»; кроме того, есть программа [www.30dney.com](http://www.30dney.com), которая поможет тебе.)

**Третья основа** — у каждого бывают дни, наполненные созидательной деятельностью. За один день можно «горы свернуть». А иногда месяцы пролетают впустую. Третья основа богатства — научиться управлять своей жизнью и временем — и делать только приоритетные для тебя дела. Этому можно научиться, овладев третьей основой, которая называется «Полный контроль!» (я написал такую книгу-тренинг).