



САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

П. Д. Шимко

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

УЧЕБНИК И ПРАКТИКУМ
ДЛЯ БАКАЛАВРИАТА И МАГИСТРАТУРЫ

Под редакцией доктора экономических наук,
профессора **И. А. Максимцева**

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом
высшего образования в качестве учебника для студентов
высших учебных заведений, обучающихся по экономическим
направлениям и специальностям*

Книга доступна в электронной библиотечной системе
biblio-online.ru

Москва ■ Юрайт ■ 2016

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5я73

Ш61

Автор:

Шимко Петр Дмитриевич — профессор, доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики и международных экономических отношений факультета экономики и финансов Института экономики Санкт-Петербургского государственного экономического университета.

Ответственный редактор:

Максимцев Игорь Анатольевич — профессор, доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики и международных экономических отношений факультета экономики и финансов Института экономики, ректор Санкт-Петербургского государственного экономического университета.

Рецензенты:

Диденко Н. И. — доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного политехнического университета;

Кабаков В. С. — доктор экономических наук, профессор, заслуженный деятель науки РФ.

Шимко, П. Д.

Ш61

Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П. Д. Шимко ; под ред. проф. И. А. Максимцева. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 392 с. — Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс.

ISBN 978-5-9916-5190-5

В учебнике изложены основы теории и современной практики функционирования мирохозяйственной системы в условиях глобализации. С позиций макроэкономического анализа рассмотрены такие актуальные для российской экономики вопросы, как международный бизнес и международная торговля, мобильность трудовых ресурсов и капитала, экономическая интеграция и валютные отношения между странами и др. Строго формализованное, но вместе с тем доступное изложение материала, проиллюстрированное решением многочисленных задач и тестов, обеспечит заинтересованное и глубокое изучение дисциплины; специально составленные контрольные задания позволят развить навыки принятия обоснованных управленческих решений.

Соответствует актуальным требованиям Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования.

Для бакалавров, специалистов, магистров, аспирантов экономических факультетов, слушателей факультетов повышения квалификации, менеджеров компаний, а также всех, кто интересуется проблемами современной мировой экономики.

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5я73

ISBN 978-5-9916-5190-5

© Шимко П. Д., 2015

© ООО «Издательство Юрайт», 2016

Оглавление

Принятые сокращения.....	9
Предисловие	11

Часть I МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЕ МАТЕРИАЛЬНАЯ ОСНОВА

Глава 1. Сущность, закономерности формирования и структура современной мирохозяйственной системы	19
1.1. Мировое хозяйство и эволюция его развития.....	20
1.2. Структура мирохозяйственной системы и классификация ее элементов.....	22
1.3. Основные тенденции в развитии мировой экономической системы	27
1.3.1. Открытость экономики.....	27
1.3.2. Глобализация мирового хозяйства	31
1.3.3. Транснационализация производства и капитала	34
<i>Практикум</i>	36
Глава 2. Международное разделение труда — основа развития мировой экономики	39
2.1. Общественное и международное разделение труда	40
2.2. Основные теории международного разделения труда	46
2.2.1. Теория абсолютного преимущества.....	46
2.2.2. Теория сравнительного преимущества	50
2.2.3. Теория соотношения факторов производства.....	52
2.2.4. Теория жизненного цикла продукта.....	54
2.2.5. Теория размера страны	55
2.2.6. Теория специализации производства.....	56
2.2.7. Теория конкурентных преимуществ страны	57
2.3. Новые тенденции в мировой экономике как результат фундаментальных изменений в международном разделении труда	61
<i>Практикум</i>	66
Глава 3. Ресурсный потенциал мировой экономической системы	73
3.1. Минеральные ресурсы мирохозяйственной системы и география их размещения	73
3.2. Человеческий потенциал мировой экономической системы	76
3.2.1. Человеческий потенциал и его структура.....	76
3.2.2. Измерение человеческого потенциала	81

3.3. Научно-технический потенциал мировой экономики	83
3.3.1. Сущность и оценка научно-технического потенциала	83
3.3.2. Научно-технический потенциал и глобальный индекс инноваций.....	85
<i>Практикум</i>	88
Глава 4. Мировая экономика и международный бизнес	91
4.1. Сущность, структура и формы международного бизнеса	91
4.1.1. Факторы интернационализации деятельности компании.....	92
4.1.2. Процесс интернационализации и его теоретические аспекты.....	95
4.1.3. Методы и движущие силы интернационализации бизнеса.....	96
4.1.4. Структура международного бизнеса.....	99
4.2. Глобализация как новое качество интернационализации бизнеса	103
4.3. Международный бизнес и транснационализация производства.....	107
4.4. Роль транснациональных корпораций в мировой экономике	113
4.4.1. Сущность и потенциал транснационализации бизнеса	113
4.4.2. ТНК и их роль на рынке прямых зарубежных инвестиций.....	116
4.4.3. Влияние транснациональных компаний на экономику стран базирования и принимающих стран	118
4.5. Сетизация как новейшая форма организации бизнеса транснациональных корпораций	122
<i>Практикум</i>	126
Глава 5. Ценообразование в международном бизнесе	129
5.1. Особенности ценообразования на мировом рынке	129
5.2. Ценовая политика международной компании и основные ценообразующие факторы.....	132
5.3. Методы ценообразования в условиях международной компании.....	136
5.3.1. Ценообразование с ориентацией на издержки.....	137
5.3.2. Ценообразование с ориентацией на мировой спрос.....	138
5.3.3. Ценообразование на основе анализа уровня международной конкуренции	139
5.4. Международные стратегии ценообразования	141
5.4.1. Стратегия ценовой дифференциации.....	141
5.4.2. Компания – ценовой лидер	142
5.4.3. Стратегия проникновения.....	145
5.5. Трансфертное ценообразование в транснациональных корпорациях.....	145
<i>Практикум</i>	149

Часть II

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Глава 6. Механизм функционирования мировой экономической системы	157
6.1. Сущность и основные формы экономических отношений в мировой экономике.....	157
6.2. Международные экономические отношения и развитие национальных экономик.....	160
6.3. Условия и тенденции развития международных экономических отношений.....	163
<i>Практикум</i>	166

Глава 7. Международная торговля товарами и услугами в мировом хозяйстве	169
7.1. Международная торговля как фактор взаимной связи национальных экономик.....	170
7.1.1. Факторы, определяющие необходимость международной торговли.....	170
7.1.2. Эволюция теории международной торговли.....	172
7.2. Развитие мирового рынка и стандартная модель его равновесия.....	174
7.3. Распределение доходов в условиях международной торговли.....	177
7.4. Формы и методы международной торговли.....	181
7.4.1. Формы и методы международной торговли товарами.....	181
7.4.2. Формы и методы международной торговли услугами.....	183
7.5. Государственное и многостороннее регулирование международной торговли.....	184
7.5.1. Анализ экономических последствий таможенного тарифа на импорт.....	184
7.5.2. Анализ экономических последствий экспортной таможенной пошлины.....	188
7.5.3. Многостороннее регулирование международной торговли.....	190
7.6. Динамика и структура современной международной торговли.....	190
<i>Практикум</i>	193
Глава 8. Международное научно-техническое и технологическое сотрудничество	199
8.1. Содержание и формы международного трансфера технологий.....	199
8.2. Экспорт наукоемкой и высокотехнологичной продукции.....	204
8.2.1. Понятие и сущность высокотехнологичной продукции.....	204
8.2.2. Структура высокотехнологичного экспорта.....	207
8.3. Международный обмен интеллектуальной собственностью.....	208
8.3.1. Структура и характеристика интеллектуальной собственности.....	208
8.3.2. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.....	211
<i>Практикум</i>	214
Глава 9. Международная миграция рабочей силы и мировой рынок труда	218
9.1. Причины и особенности современной трудовой миграции.....	218
9.2. Международная мобильность труда и международная торговля.....	220
9.2.1. Преимущества мобильности трудовых ресурсов.....	220
9.2.2. Взаимосвязь международной торговли и мобильности факторов производства.....	222
9.3. Моделирование экономических последствий международной трудовой миграции.....	224
9.4. Регулирование международной миграции трудовых ресурсов.....	227
<i>Практикум</i>	229
Глава 10. Сущность, структура и динамика международного движения капитала	236
10.1. Сущность и основные теории международной миграции капитала.....	236

10.2. Прямое инвестирование в международном бизнесе	240
10.2.1. Инвестирование в условиях отсутствия налогообложения	241
10.2.2. Инвестирование в условиях налогообложения	244
10.2.3. Прямые инвестиции и международные корпорации	246
10.3. Международные портфельные инвестиции	247
10.3.1. Доходность портфеля ценных бумаг	248
10.3.2. Риск инвестиционного портфеля	249
10.3.3. Оптимизация структуры портфеля	251
10.4. Международное кредитование	255
10.5. Инвестиционная привлекательность экономических систем	257
<i>Практикум</i>	258
Глава 11. Международные валютно-кредитные отношения.....	266
11.1. Валюта и международные валютные отношения.....	267
11.1.1. Валютный курс и факторы, его определяющие	267
11.1.2. Прогнозирование обменных курсов валют	276
11.1.3. Рынки валют и основные валютные операции	279
11.1.4. Мировая валютная система и ее эволюция	285
11.2. Кредит и международные кредитные отношения.....	295
11.2.1. Сущность, функции и роль международного кредита	295
11.2.2. Международный кредитный рынок.....	297
11.2.3. Суверенные долги на международном кредитном рынке.....	299
11.3. Платежный баланс как отражение мирохозяйственных связей страны.....	302
11.3.1. Международные платежно-расчетные отношения	302
11.3.2. Определение и принципы формирования платежного баланса	306
11.3.3. Структура платежного баланса	308
11.3.4. Основные методы регулирования платежного баланса.....	311
<i>Практикум</i>	316
Глава 12. Международная экономическая интеграция в мирохозяйственной системе	322
12.1. Сущность, предпосылки и цели международной экономической интеграции.....	322
12.2. Основные формы и этапы экономической интеграции	326
12.3. Экономические эффекты международной интеграции	329
12.3.1. Статические эффекты создания и отклонения торговли.....	329
12.3.2. Динамические эффекты экономической интеграции.....	335
12.4. Европейский союз как модель эффективной экономической интеграции.....	336
<i>Практикум</i>	339
Глава 13. Глобализация и роль международных экономических организаций	348
13.1. Влияние глобализации на мировую экономику и международные экономические отношения	348
13.2. Задачи создания международных экономических организаций, их современный состав	351

13.3. Международные экономические организации и мировая экономика.....	354
13.3.1. Роль ООН и ее организаций в мировой экономике.....	354
13.3.2. Организация экономического сотрудничества и развития.....	356
13.3.3. Роль ГАТТ/ВТО в либерализации международной торговли.....	356
13.4. Глобальные международные валютно-кредитные и финансовые организации	359
13.4.1. Классификация международных валютно-кредитных и финансовых организаций.....	359
13.4.2. Международный валютный фонд.....	361
13.4.3. Всемирный банк.....	362
13.4.4. Банк международных расчетов.....	363
<i>Практикум</i>	364
Глава 14. Российская Федерация в системе международных экономических отношений	367
14.1. Экономический потенциал России и возможности его реализации в мировой экономике.....	368
14.2. Россия в системе интегральных показателей мировой экономики.....	371
14.2.1. Частные и интегральные показатели.....	371
14.2.2. Валовой национальный доход на душу населения.....	373
14.2.3. Индекс экономической свободы	375
14.2.4. Индекс конкурентоспособности страны	378
14.2.5. Индекс уровня глобализации.....	380
14.3. Позиционирование России в мировой экономике на основе кластерного анализа.....	381
14.3.1. Кластерный анализ как основа многомерной классификации стран мирового хозяйства.....	381
14.3.2. Оптимальная типология мировой экономической системы.....	383
<i>Практикум</i>	386
Ключи	389
Литература	390

Принятые сокращения

Сокращенные названия международных организаций и соглашений

- БМР** — Банк международных расчетов
ВОИС — Всемирная организация интеллектуальной собственности
ВТО — Всемирная торговая организация
ГАТС — Генеральное соглашение по торговле услугами
ГАТТ — Генеральное соглашение по тарифам и торговле
ЕБРР — Европейский банк реконструкции и развития
КТТ — Комитет по передаче технологий ЮНКТАД
МВФ — Международный валютный фонд
МБРР — Международный банк реконструкции и развития
МОТ — Международная организация труда
ООН — Организация Объединенных Наций
ОПЕК — Организация стран — экспортеров нефти
ОЭСР — Организация экономического сотрудничества и развития
ПРООН — Программа развития Организации Объединенных Наций
ЮНЕСКО — Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры
ЮНКТАД — Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию

Сокращенные названия интеграционных группировок

- АСЕАН** — Ассоциация государств Юго-Восточной Азии
АТЭС — Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество
ЕАСТ — Европейская ассоциация свободной торговли
ЕАЭС — Евразийский экономический союз
ЕврАзЭС — Евразийское экономическое сообщество
ЕС — Европейский союз
КАРИКОМ — Карибское сообщество и общий рынок
МЕРКОСУР — Общий рынок стран Южного конуса (Южноамериканский общий рынок)
НАФТА — Североамериканское соглашение о свободной торговле
СНГ — Содружество Независимых Государств

Сокращения экономических терминов

- ВВП** — валовой внутренний продукт
ВНД — валовой национальный доход
ВНП — валовой национальный продукт
ИРЧП — индекс развития человеческого потенциала

НИОКР — научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы

ПЗИ — прямые зарубежные инвестиции

ППС — паритет покупательной способности

ТНК — транснациональная корпорация

*Посвящаю Любимой —
я догоню тебя на небесах*

Предисловие

В условиях уверенного вхождения России в мировое хозяйство и признания отечественной экономики в качестве неотъемлемой составной его части закономерно возрастает интерес к изучению теории и практики международных рыночных отношений, международной конкуренции и международного бизнеса, деятельности транснациональных корпораций, международного движения рабочей силы и капитала, международной региональной интеграции. Все эти, а также многие другие вопросы составляют основное содержание университетской дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения», учебник которой вы держите в руках.

На современном этапе развития мировой экономики каждая страна становится подсистемой системы международных экономических отношений, происходит интернационализация факторов и источников экономического роста, усиливается взаимовлияние воспроизводственных циклов, таким образом формируется единая целостность глобального мирового хозяйства. Глобализация приводит не просто к установлению и развитию экономических отношений между субъектами мировой экономики, но и к резкому увеличению значимости этих отношений; взаимозависимость, взаимоподчиненность, взаимообусловленность международных экономических связей приобретают устойчивый и практически необратимый характер. В этих условиях место и роль России в глобальной экономике в значительной степени зависит от нашего понимания сути происходящих мировых экономических процессов, активного владения необходимыми знаниями и информацией для принятия решений по проблемам международного взаимодействия России с субъектами мировой экономической системы.

Начало XXI в. характеризуется дальнейшим увеличением масштабов мирохозяйственной деятельности, расширением и развитием взаимосвязей между странами, углублением международного разделения труда. В мировой экономике продолжает уверенно проявлять себя тенденция повышения роли внешнего фактора в развитии национальных экономических систем, а также глобализации финансовых и товарных рынков, усиления взаимозависимости национальных экономик, развития международных интеграционных процессов.

Ни одно государство не может стабильно и динамично развиваться без интеграции в мировую экономику, причем прослеживается прямая пропорциональная зависимость между степенью интеграции в мировое хозяйство и уровнем развития национальной экономики. Как правило, чем более интегрирована страна в мировое экономическое пространство, тем выше уровень развития ее национальной экономики, и наоборот.

Для многих стран форсированное и динамичное развитие внешнеэкономических отношений стало катализатором экономического роста национальной экономики и благосостояния населения этих стран. В частности, международные экономические отношения явились основным структурообразующим фактором в процессе формирования динамичной модели устойчивого экономического развития в так называемых новых индустриальных странах Юго-Восточной Азии.

В этих условиях изучение теории мировой экономики и международных экономических отношений приобретает особую актуальность. Сегодня уже не имеет особого смысла отдельно изучать, например, экономику США или Японии без учета их огромной взаимосвязи и взаимозависимости. Экономические спады, финансовые и валютные кризисы, первоначально возникнув в отдельных странах, неизбежно приобретают глобальный характер, и учет этого обстоятельства — совершенно необходимое условие проведения эффективной экономической политики любым участником мирового сообщества.

Очевидно также, что в будущем значимость теории мировой экономики и международных экономических отношений будет возрастать вместе с быстро прогрессирующим процессом глобализации. Из вышесказанного следует, что изучение мировой экономики и международных экономических отношений в вузах России, стремящейся без ущемления своих национальных интересов интегрироваться в мирохозяйственную систему, чрезвычайно актуально и необходимо. Ведь, для того чтобы стать полноправным участником мирового рынка, необходимо изучить закономерности, по которым он функционирует, понять, чем руководствуются в своей практической деятельности наши зарубежные партнеры, каковы принципы, лежащие в основе деятельности международных экономических организаций, членом которых становится и Россия, последовательно «встраивающая» свою экономику в систему международного разделения труда.

Включение экономики России в систему международных экономических отношений как рыночно ориентированной и открытой экономики создает стране огромное число проблем, требующих нестандартных решений, а следовательно, и глубокого изучения этих проблем. Широкое внедрение российских компаний на мировой рынок может быть эффективным лишь в том случае, если их менеджеры будут иметь достаточно полное представление о мировой экономике, а также об основных законах ее функционирования и развития.

Настоящий учебник позволяет узнать современные тенденции в изучении сущности и структуры мировой экономики, места и роли в ней национальных экономик, а также механизма функционирования мирового хозяйства.

Заинтересованное изучение материала учебника позволит сформировать целостное, системное представление о современных формах, особенностях, закономерностях и тенденциях развития мирового хозяйства и международных экономических отношений, а также выработать практические навыки анализа сложных экономических явлений и процессов в мирохозяйственных связях в условиях глобализации.

При изложении содержания учебника в нем используется единый методологический подход в раскрытии всех тем, включающий в себя:

- анализ теоретических предпосылок возникновения и развития экономического явления или процесса;
- раскрытие сущности, форм проявления и механизмов их реализации;
- выявление основных закономерностей и современных тенденций развития, а также факторов, их определяющих.

Учебник написан в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта для бакалавров и магистров направлений «Экономика» и «Менеджмент». Каждая глава предварена ожидаемыми результатами освоения материала, или компетенциями.

Существенная особенность учебника — оформление его в виде учебно-методического комплекса, включающего не только тематические материалы по всем главам курса, но и обширный практикум по каждой главе, содержащий вопросы для самоконтроля, задачи прикладного характера (с решениями), контрольные задания (с ответами в конце учебника), а также темы для рефератов и докладов. Все это позволит читателям не только глубоко разобраться в изложенном материале, но и получить определенные навыки его практического использования.

В целях получения студентами основательных и инвариантных от текущей конъюнктуры знаний в учебнике, в отличие от большинства отечественных учебных изданий по данному курсу, специальное внимание уделено теоретическим основам курса, что делает его источником фундаментальных знаний, т.е. действительно учебником по изучаемой дисциплине. Некоторые статистические данные, использованные в учебнике, могут не совпадать с актуальными на данный момент, поскольку эти данные быстро устаревают. Однако это не влияет на главную цель учебника — дать студенту достаточный теоретический материал, чтобы он мог работать с постоянно обновляющейся информацией о международных экономических отношениях.

Отличительная черта рассматриваемых в учебнике экономических моделей — их графическое представление, позволяющее излагать материал в строгой, но вместе с тем наглядной и доступной форме, обеспечивающей возможность глубоко и заинтересованно разобраться в сути реальных процессов, происходящих в современной мировой экономике.

В результате изучения дисциплины студент должен:

знать

- сущность, виды и формы международного разделения труда и современные тенденции его развития;
- основные группы стран в мировой экономике, а также показатели, используемые для их классификации;
- принципы, формы и методы взаимодействия субъектов мировой экономической системы;
- закономерности развития международной торговли, международной миграции труда и капитала, а также их основные особенности на современном этапе;
- теоретические основы интеграционных процессов в мировой экономике;
- структуру и принципы построения платежного баланса страны;

уметь

- анализировать взаимосвязь успешного экономического развития страны и степени ее включения в мировое хозяйство;
- анализировать аргументы «за» и «против» протекционизма во внешней торговле и его последствия для национальной экономики;
- анализировать факторы, влияющие на валютные курсы, прогнозировать их уровень и влияние на экономическую конъюнктуру в стране;
- структурировать и исследовать проблемы международной региональной интеграции;
- выявлять причины возникновения, цели и результаты деятельности международных экономических организаций;
- использовать методики различных способов классификации стран для оценки уровня их развития и места в мировой экономике;

владеть

- категориально-понятийным аппаратом учебной дисциплины;
- навыками по анализу и прогнозированию конъюнктуры международного разделения труда;
- аппаратом отбора показателей социально-экономического развития стран для определения их роли и места в мировой экономике;
- методикой расчета экономических преимуществ свободной торговли на основе абсолютных и сравнительных преимуществ;
- алгоритмом расчета последствий международной миграции труда и капитала;
- аппаратом кластерного анализа для многомерной классификации национальных экономик;
- системным представлением о роли России в мировой экономике.

Поддача материала в учебнике осуществляется с опорой на знания, полученные студентами при изучении дисциплин «Экономическая теория», «Высшая математика», «Статистика». Обобщен многолетний опыт автора в преподавании курсов экономической теории и международной эконо-

мики студентам, а также слушателям Межотраслевого института повышения квалификации Санкт-Петербургского государственного экономического университета.

Издание может быть использовано студентами, обучающимися по программам подготовки бакалавров и магистров экономики и менеджмента, слушателями факультетов повышения квалификации, работниками экономической сферы, а также всеми интересующимися теорией и практикой мировой экономики и международных экономических отношений.

Часть I
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И ЕЕ МАТЕРИАЛЬНАЯ ОСНОВА



Глава 1

СУЩНОСТЬ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И СТРУКТУРА СОВРЕМЕННОЙ МИРОХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ

После изучения главы 1 студент должен:

знать

- этапы эволюции мировой экономической системы и особенности ее современного этапа;
- принципы типологии мирохозяйственной системы и основные критерии классификации ее субъектов;
- современные тенденции в развитии мировой экономики;

уметь

- доказательно иллюстрировать действие синергетического эффекта в рамках мировой экономики;
- определять перспективы и тенденции развития конкретных транснациональных компаний;
- анализировать и оценивать характер проявления современных тенденций в мировой экономике;

владеть

- логикой структурирования этапов развития мировой экономической системы;
 - критериями классификации субъектов мировой экономики;
 - аппаратом содержательного анализа положительного и негативного влияния глобализации на мировую экономику.
-

Основные термины

Автаркия	Мирохозяйственная система
Валовой внутренний продукт	Национальная экономика
Внешнеторговая квота	Открытая экономика
Глобализация экономики	Паритет покупательной способности
Дебитор	Принцип национальной безопасности
Догоняющее развитие	Принцип эффективности
Золотой стандарт	Протекционизм
Импортная (экспортная) квота	Синергия
Институциональная открытость	Темпы экономического роста
Интернационализация	Трансакция
Инфраструктура	Транснационализация
Конкурентные преимущества	Транснациональная корпорация
Кредитор	Функциональная открытость
Международное разделение труда	Экономическая глобализация
Мировая экономика	Экономическая интеграция
Мировое хозяйство	

1.1. Мировое хозяйство и эволюция его развития

В современной учебной и научной литературе отсутствует единое определение понятия «мировая экономика». В используемых при этом как синонимы терминах: «мировая экономическая система», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство», «мирохозяйственная система» особый упор делается на достигаемый синергетический эффект, который приводит к повышению общей эффективности мировой экономики по сравнению с простой суммой эффектов от деятельности национальных экономик, входящих в мировую экономическую систему, материальной основой которой является международное разделение труда (см.: гл. 2).

С учетом вышесказанного представляется целесообразным следующее определение.

Мировая экономика (мировое хозяйство) — совокупность взаимозависимых национальных экономик всех стран мира, тесно взаимосвязанных системой экономических отношений в условиях международного разделения труда.

Общеизвестно, что мировая экономика как особый феномен не может быть сведена к простой сумме национальных экономик, так как имеет целый ряд отличительных признаков¹, к основным из которых относятся:

1. Специфическая система ценообразования. Формирование цен на мировом рынке определяется особыми факторами, имеющими международную природу (см.: гл. 5).

2. Специфика международных валютно-кредитных отношений с использованием весьма ограниченного количества национальных валют, имеющих статус международных денег, а также золота (см.: гл. 11).

3. Отсутствие свободного перемещения факторов производства, в частности, капитала и рабочей силы, которое имеет место на национальном уровне (см.: гл. 9, 10).

4. Отсутствие «всемирного» правительства. В этих условиях международные правовые нормы, носящие лишь рекомендательный характер, вырабатываются на основе добровольного согласия субъектов мировой экономической системы (см.: гл. 13).

Представляющая в настоящее время сложнейшую экономическую систему, обладающую очевидным синергетическим эффектом, мировая экономика есть результат длительного эволюционного развития человека и общества в целом. Эволюция мировой хозяйственной системы происходила в несколько этапов.

I. Зарождение мирового хозяйства. К явным признакам возникновения мирового хозяйства ученые относят формирование в эпоху Средневековья центров международной торговли (Генуя, Флоренция и т.д.), а также Великие географические открытия (XV—XVI вв.), приведшие к ускоренному развитию международной торговли драгоценностями, пряностями,

¹ Пашковская М. В., Господарик Ю. П. Мировая экономика : учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М. : МФПУ «Синергия», 2012.

металлами. Последствия географических открытий — процесс первоначального накопления капитала и колониализм — были важнейшими причинами роста территориальной базы международной торговли и ускорения экономического развития Западной Европы за счет, прежде всего, эксплуатации природных ресурсов колониальных стран.

II. Промышленная революция и международное разделение труда.

Промышленная революция конца XVIII в. характеризовала начало нового этапа развития всемирного хозяйства. Промышленный переворот — несомненно, явление мирового масштаба, к которому лучше всех оказалась подготовленной Англия, в то время великая колониальная держава, в которой имелись свободная рабочая сила, крупный капитал, а также довольно емкий внутренний рынок.

Центральное место в экономике наиболее развитых стран начал занимать промышленный капитал, широко использующий принцип общественного разделения труда, перешагнувшего со временем рамки национальных хозяйств и превратившего участвующие в нем страны в соответствующие звенья единого воспроизводственного процесса. Складывались и материальные условия для международного обмена: развивались промышленность, транспорт, связь, а на этой основе — развитие международного разделения труда, специализация и интернационализация производства.

III. Завершение процесса формирования мировой экономики.

К концу XIX в. сложился мировой рынок товаров и услуг как совокупность соответствующих национальных рынков. Быстрое развитие капитализма на основе «золотого стандарта» привело к образованию международных монополистических союзов, которые делили мир на сферы экономического влияния. В начале XX в. развитие массового производства способствовало перерастанию мирового рынка в мировое хозяйство, с нарастанием международной миграции рабочей силы, вывоза капиталов, расширением трансграничного обмена и международными производственными связями.

Совершенно логичным и естественным в рассматриваемых условиях стало создание таких международных экономических организаций, как:

- Международный валютный фонд (1944);
- Международный банк реконструкции и развития (1946);
- Генеральное соглашение по тарифам и торговле (1947) и др.

IV этап: Современное мировое хозяйство.

Вторую половину XX в. и начало XXI в. ученые относят к новому, современному этапу развития мировой экономики. Развитие зарубежного производства на данном этапе обеспечивается в значительной мере за счет деятельности транснациональных корпораций (ТНК), экономическое значение которых столь велико, что в обозримом будущем они, несомненно, останутся одним из важнейших факторов, определяющих развитие мировой экономики в целом.

Не менее значимым фактором развития современной мирохозяйственной системы является ее *глобализация*, основу которой составляют рост взаимозависимости национальных экономик и все более тесное их взаимодействие в рамках существующих и вновь создаваемых интеграционных формирований. Возникают глобальные системы инфраструктуры, напри-

мер, транспортная сеть мирового хозяйства, Интернет и др., возрастает значение глобальных проблем современности, решение которых требует сотрудничества всех стран мира.

К началу XXI в. сформировалось единое мировое информационное пространство, еще теснее связавшее все страны мира.

В результате нарастания процесса интернационализации хозяйственной жизни сформировалось и развивается мировое хозяйство, мировая экономика, определение которому дано выше.

Исходя из сказанного, можно выделить основные черты мировой экономической системы.

1. Мировая экономика — это сложная экономическая система, в рамках которой взаимодействуют хозяйствующие субъекты различных экономических укладов и уровней: от предприятий малого бизнеса до транснациональных корпораций глобального масштаба.

2. В основе ее формирования и развития лежат объективные закономерности интернационализации экономик стран, «вырастающих» за национальные рамки. Интернационализация хозяйственной жизни — объективный экономический процесс возникновения и развития связей между национальными экономиками разных стран, охватывающий все стороны общественного воспроизводства. Предпринимавшиеся в отдельных странах попытки замкнутого, автаркического развития к успехам в экономической сфере не привели. Исторический опыт подтвердил тезис о том, что будущее человеческой цивилизации связано с постоянным развитием международного сотрудничества, а тенденция интернационализации, нарастания экономической взаимозависимости стран и народов является доминирующей и в XXI в.

Более того, всесторонняя интернационализация, распространяющаяся сегодня практически на все страны мирового содружества, все сферы производства и обращения, обуславливает возникновение и формирование качественно нового явления в поступательном развитии цивилизации — глобализации социально-экономического развития.

1.2. Структура мирохозяйственной системы и классификация ее элементов

Определив кратко сущность и основные этапы эволюции мировой экономики как сложной мирохозяйственной системы, рассмотрим структуру составляющих ее подсистем, субъектов мировой экономики.

К **основным субъектам мирового хозяйства** относятся:

- 1) страны (государства) мирового содружества;
- 2) международные организации различного уровня и международные финансовые центры;
- 3) транснациональные корпорации и банки, а также международные компании различного масштаба;
- 4) физические лица¹.

¹ Влияние физических лиц на международные отношения и мировую экономику незначительно, поэтому мы не будем рассматривать его в данном учебнике.

1. Центральное место в мировой экономической системе занимают отношения между национальными экономиками различных **стран**, при анализе последствий которых необходимо выделить два основных направления:

- **анализ совокупности стран мира** с точки зрения понимания различий и общих черт в национальных экономиках;
- **анализ общемировых процессов**, происходящих в мировой экономической системе (см.: 1.3).

При рассмотрении первого направления все страны мирового сотрудничества классифицируют по следующим критериям (экономическим показателям или признакам):

- темпы экономического роста;
- валовой национальный доход, приходящийся на душу населения;
- уровень технологического развития;
- общность социально-экономического развития;
- экспортируемые и импортируемые товары и услуги;
- источники конкурентных преимуществ;
- характер экономического взаимодействия с другими странами.

По темпам экономического роста страны мира в настоящее время делятся на четыре группы¹:

I группа — страны с относительно невысокими, но стабильными темпами роста (например, США);

II группа — страны с высокими темпами роста, но неустойчивыми в отдельные периоды времени (например, Китай);

III группа — страны с достаточно средними, за анализируемый период времени, темпами роста (например, Чили);

IV группа — страны с нулевыми темпами роста, а в отдельные периоды времени — отрицательными (например, Бангладеш).

По критерию валового национального дохода на душу населения все страны мира классифицируются на группы:

- с низким (ниже среднего²) уровнем;
- со средним уровнем;
- с уровнем выше среднего;
- с очень высоким уровнем (с трехкратным и более превышением среднемирового уровня).

По уровню технологического развития страны делятся на две группы — страны-лидеры и страны догоняющего развития, копирующие опыт передовых в технологическом отношении стран. Россия, в частности, относится ко второй группе; причинами отставания экономики России в технологическом развитии считаются:

- удаленность от мировых центров торговли;
- большие размеры территории с богатыми запасами ресурсов, что провоцирует экстенсивный путь развития;

¹ Для включения конкретной страны в ту или иную группу следует рассмотреть достаточно длительный период времени.

² По данным Всемирного банка, этот показатель составляет 4125 долл., при этом усредненный уровень дохода по странам — 14 338 долл.

- специфическое отношение к предпринимательству и личному успеху;
- особая роль правительства: не наемные служащие, а хозяева общества;
- низкая (по оценкам международных организаций) приспособляемость к динамике технологического развития мира.

Классификация *по критерию общности характерных черт социально-экономического развития* позволяет разделить страны мира на следующие группы.

- США и Западная Европа. Сюда же относят Канаду и Австралию. Данная группа стран завершила индустриальную фазу общественного развития и осуществляет формирование структуры постиндустриального общества. Эти страны характеризуются наиболее глубоким уровнем экономической интеграции на региональном уровне и являются лидерами в процессе глобализации.

- Группа стран Юго-Восточной Азии при общепризнанном лидерстве Японии. Эти страны завершают индустриальную фазу и одновременно создают отдельные структуры постиндустриального общества. В этих странах активно осуществляется процесс региональной экономической интеграции, а отдельные структуры многих из них активно участвуют в интеграции и на международном уровне.

- СНГ и Восточная Европа относятся к группе стран догоняющего развития при сильной экономической зависимости от предыдущих двух групп, в особенности от первой.

- Страны Латинской Америки (Мексика, Бразилия, Чили и др.) относятся к группе развивающихся стран с относительно динамичным развитием национальных экономик.

- Страны Персидского залива: Саудовская Аравия, Ирак, Иран, Оман, ОАЭ, Кувейт, Бахрейн, Катар относятся к развивающимся странам. Некоторые из них с использованием валюты, получаемой за экспорт нефти и газа, развивают промышленное производство, чтобы на равных с первыми двумя группами вписаться в международное разделение труда.

- Страны Африки к югу от Сахары, характеризующиеся низким уровнем экономического развития.

Классификация стран *по характеру экспортируемых и импортируемых товаров* предполагает разделение стран на следующие четыре группы.

- Страны с экономикой «натуральное хозяйство». В странах данной группы большая часть населения занята в сельском хозяйстве, основная часть производимой продукции потребляется внутри стран; для инвестиций в эти государства мало возможностей.

- Страны — экспортеры сырья. Подобные страны богаты несколькими видами сырья и основной доход получают за счет их экспорта. Практически всю необходимую для обеспечения жизнедеятельности населения продукцию эти страны импортируют.

- Страны, экспортирующие как сырье, так и готовую продукцию. Продукция обрабатывающей отрасли в этих странах составляет 10—20% от общего объема производства. Импортируются машины, оборудование, сталь, текстиль, сырье, полуфабрикаты.

- Промышленно развитые страны. Страны, входящие в данную группу, являются основными экспортерами промышленной продукции на мировой рынок; импортируют они в основном сырье.

Классификация стран *по источнику конкурентных преимуществ* предполагает их структуризацию на четыре группы. Это страны, имеющие конкурентные преимущества на основе:

- факторов производства;
- инвестиций;
- нововведений;
- изобилия финансовых ресурсов.

Классификация стран *по характеру экономического взаимодействия* с другими странами, финансовые результаты которого отражаются в платежных балансах стран, позволяет разделить государства на следующие финансовые группы:

- несформировавшийся дебитор;
- сформировавшийся дебитор;
- несформировавшийся кредитор;
- сформировавшийся кредитор.

«Стандартная классификация» стран мирового содружества¹

В учебной и научной литературе широкое распространение имеет подход, известный как «стандартная классификация». В настоящее время он используется также в статистических и аналитических публикациях.

Стандартная классификация не имеет какого-либо жесткого количественного критерия. Она учитывает структурные особенности экономики стран, принципы организации хозяйственной жизни, институциональные и культурные особенности, а также текущие экономические проблемы. В стандартной классификации выделяются три группы стран: промышленно развитые страны, развивающиеся страны, страны с переходной экономикой. Они формируют структуру мировой экономики и характеризуются определенными долями в населении мира, валовом мировом продукте и в мировой торговле.

Первая группа стандартной классификации — **промышленно развитые страны**. В настоящее время к группе промышленно развитых стран относят около 40 государств, в том числе бывшие страны социалистического содружества, ставшие членами интеграционной группировки — Евросоюза. Это страны, имеющие рыночную экономику, основанную на частной собственности, и развитый индустриальный сектор, и прежде всего изготовление средств производства, что позволяет промышленно развитым экономикам обеспечивать высокий уровень эффективности труда.

В промышленно развитых странах проживает более 1 млрд человек, так называемый «золотой миллиард», на который приходится совокупного ВВП около 33 трлн долл., экспорта товаров — более 6 трлн долл., а экспорта услуг — около 2 трлн долл.

Анализируя роль в мировой политике и экономике, промышленно развитые страны подразделяют на четыре подгруппы:

- страны «большой семерки»: Великобритания, Италия, Канада, США, Франция, ФРГ, Япония;
- небольшие высокоразвитые страны Западной Европы: Австрия, Бельгия, Ирландия, Исландия, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Швейцария, Швеция, Финляндия;

¹ Материал подготовлен доктором исторических наук, профессором А. Ф. Завгородним.

- страны «переселенческого капитализма»: Австралия, Израиль, Новая Зеландия, ЮАР;

- среднеразвитые страны Западной Европы: Греция, Испания, Португалия.

Вторую группу стандартной классификации представляют **развивающиеся страны**: это самая многочисленная группа, включающая 125 стран мира. Входящие в нее страны объединяет то, что хозяйственная деятельность опирается главным образом на сельскохозяйственное производство и добывающую промышленность. Обрабатывающая промышленность развита слабо, собственный индустриальный базис, представленный отраслями тяжелого машиностроения, во многих развивающихся странах отсутствует. В силу недостаточной фондовооруженности производительность труда остается на низком уровне. Отдельные развивающиеся страны — Индия, Китай, Лаос, Монголия, Пакистан осуществляют рыночные реформы. Их экономика слабо диверсифицирована и носит характер моноспециализации. Как правило, она зависит от производства какого-либо одного продукта и его экспорта, позволяющего получать валютные доходы, необходимые для импорта из других стран мира товаров, которые не производятся внутри страны.

Развивающиеся страны обладают богатейшим людским и ресурсным потенциалом: в них проживает более 70% населения Земли, они обеспечивают более 80% его прироста, здесь сосредоточено около 80% мировых запасов нефти, 65% запасов природного газа, 70% медной и 45% железной руды. Но за ресурсообеспеченностью развивающихся стран скрывается большая неравномерность в наделенности полезными ископаемыми. Так, например, 2/3 из развивающихся стран вообще не располагают значительными запасами минерального сырья. Роль этих стран в мировой экономике: 38% валового мирового продукта (по ППС), 33% мировой торговли.

Развивающиеся страны подразделяют на несколько подгрупп (которые могут пересекаться).

- Новые индустриальные страны (НИС):

НИС первой волны — Сингапур, Сянган (Гонконг), Тайвань, Южная Корея;

НИС второго поколения — Аргентина, Бразилия, Индия, Малайзия, Мексика, Таиланд, Чили;

НИС третьего поколения — Индонезия, Кипр, Тунис, Турция;

НИС четвертого поколения — Филиппины, южный Китай

- *Страны — экспортеры нефти*: Бахрейн, Иран, Катар, Кувейт, Ливия, ОАЭ, Саудовская Аравия.

- *Страны со средним уровнем экономического развития*: Гватемала, Колумбия, Парагвай, Тунис.

- *Крупные развивающиеся страны*: Индия, Китай, Пакистан.

- *Государства концессионного¹ развития*: Багамы, Барбадос, Тринидад и Тобаго, Ямайка.

- *Зависимые территории*: Бермуды, Виргинские острова, Гваделупа, Пуэрто-Рико. В начале 2014 г., как отмечалось выше, в мире насчитывалось 61 зависимых и шесть спорных территорий.

- *Наименее развитые развивающиеся страны*: Афганистан, Бангладеш, Сомали, Чад и еще 45 государств.

Третья группа — **страны с переходной экономикой**: страны, имеющие развитый индустриальный базис и пережившие глубокий экономический кризис в связи с переходом от централизованно-планируемой к рыночной экономике. В связи с присоединением стран Центральной и Восточной Европы к Евросоюзу число стран с переходной экономикой сократилось с 28 до 19. Выделяют две региональные подгруппы: Юго-Восточная Европа и СНГ. Роль в мировой экономике этой группы стран: 6,2% валового мирового продукта (по ППС), причем доля России в мировой экономике составляет 2,7%, а в мировой торговле — 4,3%.

¹ Концессия — уступка, разрешение в виде договора или соглашения о передаче на определенных условиях принадлежащих государству в эксплуатацию участков земли, залежей полезных ископаемых крупным национальным или зарубежным монополиям.

2. Второй группой субъектов мировой экономической системы являются международные организации и международные финансовые центры. К ним можно отнести структуры Организации Объединенных Наций (ООН), Международный валютный фонд (МВФ) и группу Всемирного банка (Международного банка реконструкции и развития — МБРР), Всемирную торговую организацию (ВТО), региональные международные структуры: ЕС, НАФТА, СНГ, Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) и др.

3. В настоящее время одними из главных действующих субъектов в мирохозяйственной системе выступают международные компании и, прежде всего, транснациональные корпорации (ТНК). Отличительными чертами ТНК являются: огромные масштабы собственности и международной хозяйственной деятельности; высокая степень транснационализации производства и капитала в результате роста зарубежной производственной деятельности; превращение подавляющего большинства ТНК в многоотраслевые концерны. Исключительную роль в механизме функционирования ТНК играют банковские и финансовые институты, в частности транснациональные банки (ТНБ).

1.3. Основные тенденции в развитии мировой экономической системы¹

Для современного этапа развития мировой экономики характерны следующие основные особенности и тенденции:

- открытость экономики;
- глобализация мирового хозяйства;
- транснационализация производства и капитала;
- региональная экономическая интеграция.

1.3.1. Открытость экономики

Открытая экономика — национальная экономическая система, направление развития которой определяется тенденциями, действующими в мировом хозяйстве.

Когда внешнеторговый оборот страны достигает примерно 25% ВВП, начинается стимулирующее влияние внешнеэкономических связей на развитие ее экономики. В частности, открытая экономика обеспечивает разумную доступность внутреннего рынка для притока иностранного капитала, товаров, технологий, информации, рабочей силы.

Разумная открытость национальной экономики должна базироваться на трех основных принципах:

- эффективности;
- конкурентоспособности;
- национальной безопасности.

¹ См. также: Шимко П. Д. Международная экономика : учеб. пособие / П. Д. Шимко, Н. И. Диденко ; под ред. П. Д. Шимко. М. : Юрайт, 2010.

Основным и неразрывно связанным с двумя другими является принцип эффективности, реализуемый прежде всего за счет международной специализации и кооперации (см.: гл. 2).

В условиях открытой экономики успех национальных производителей на внешнем (мировом) рынке стимулирует рост их конкурентоспособности на внутреннем. И наоборот, наиболее преуспевающие на внутреннем рынке отечественные компании, используя приобретенные там конкурентные преимущества, могут добиться высоких результатов на мировом рынке.

Национальная безопасность в условиях открытой экономики достигается за счет активизации процессов государственного регулирования в национальных экономиках, а также за счет различных международных соглашений. Основными инструментами государственного регулирования внешней торговли являются тарифные и нетарифные методы (см.: гл. 7).

Открытая экономика предполагает сокращение тарифных и нетарифных методов регулирования, т.е. либерализацию режима внешней торговли, что может существенно снизить экономическую безопасность стран, реализующих такого рода политику. В связи с этим возрастает значение других видов межгосударственного регулирования, таких как двусторонние и многосторонние соглашения и договоренности, зоны свободной торговли, таможенные союзы, различные международные организации.

Факторы, влияющие на степень открытости

Заметную роль в формировании открытой экономики играет государство, стимулируя экспортное производство, содействуя кооперации с зарубежными компаниями и развитию внешнеэкономических связей, а также создавая прочную правовую основу, облегчающую приток из-за рубежа инвестиций, технологий, рабочей силы.

Переход стран к все более открытой экономике ускоряется действиями транснациональных компаний. Стремясь освоить новые рынки, создавая в разных странах многочисленные филиалы, дочерние компании, они обходят протекционистские барьеры соответствующих государств, интернационализируя международный экономический обмен.

Заметный прогресс в последнее десятилетие транспортных, информационных средств связи также сыграл огромную стимулирующую роль в развитии открытости национальных экономик, увеличении мобильности рабочей силы.

В международной и отечественной экономической науке сложилось мнение, что более высокому уровню технико-экономического и культурного развития населения страны соответствует более высокая степень несоответствия внутреннего предложения товаров и услуг с внутренним спросом, в результате чего потребность во внешнеэкономической деятельности возрастает, а следовательно, и открытость экономики должна быть больше.

Чем крупнее национальная экономика, тем больше ее производственные возможности, позволяющие удовлетворять постоянно растущее разнообразие производственных и личных потребностей, не прибегая для этого к импорту. Поэтому при относительно равном уровне развития произво-

дительных сил открытость экономики тем больше, чем меньше экономический потенциал страны по абсолютным параметрам.

Особого внимания заслуживает отраслевая структура национальной экономики. Чем больше в ней удельный вес базовых отраслей — металлургии, энергетики и т.д., чем ниже уровень ее международной специализации, тем меньше открытость экономики. Напротив, обрабатывающая промышленность предполагает более глубокую подетальную, пооперационную и другие виды специализации, которая расчленяет единый технологический процесс на ряд самостоятельных производств, благодаря чему происходит прогрессирующий рост технологической взаимосвязи стран.

Еще один фактор связан с характером внутреннего рынка: емкий внутренний рынок способствует расширению экономических связей с другими странами, так как обеспечивает реализацию продукции даже крупномасштабного производства внутри страны. Богатый внутренний рынок с дифференцированным спросом — это обязательное условие полноценного функционирования национальной экономики на мировом рынке.

Таким образом, степень открытости национальной экономики тем выше, чем более развиты ее производительные силы, чем больше в ее отраслевой структуре отраслей с углубленным технологическим разделением труда, чем меньше при этом ее общий экономический потенциал и обеспеченность собственными природными ресурсами.

Функциональная и институциональная открытость

Функциональная открытость — открытость функций, выполняемых международной торговлей, международным кредитованием и международным инвестированием.

Рассмотрим количественные индикаторы функциональной открытости по всем указанным выше формам (сферам) экономического взаимодействия стран.

Сфера международных торговых отношений

- Коэффициент импортной зависимости (импортная квота):

$$K_1 = M / \text{ВВП},$$

где M — объем импорта.

- Коэффициент экспортной открытости (экспортная квота):

$$K_2 = X / \text{ВВП},$$

где X — объем экспорта.

- Внешнеторговая квота:

$$K_3 = (X + M) / \text{ВВП},$$

где $(X + M)$ — внешнеторговый оборот страны.

Сфера международных кредитных отношений

- Коэффициент, характеризующий отношения накопленного внешнего долга (ВД) страны к ВВП:

$$K_4 = \text{ВД} / \text{ВВП}.$$

- Коэффициент, характеризующий отношение суммарного долга (ДС) стране другими странами (включая безнадежный долг) к ВВП данной страны:

$$K_5 = \text{ДС} / \text{ВВП}.$$

Сфера международных инвестиционных отношений

- Коэффициент, характеризующий отношение суммарного притока иностранных инвестиций в страну ($I_{\text{ин}}$) к ВВП этой страны:

$$K_6 = I_{\text{ин}} / \text{ВВП}.$$

- Коэффициент, характеризующий отношение суммарных инвестиционных вложений данной страны в другие страны (I) к ВВП этой страны:

$$K_7 = I / \text{ВВП}.$$

Институциональная открытость — совокупность различных институтов, одни из которых способствуют степени открытости национальной экономики, а другие препятствуют, а также всевозможных правил, условий, норм и методов регулирования движения товаров, кредитов и инвестиционных потоков.

Преимущества и слабости открытых экономик

К основным преимуществам, заставляющим правительства вводить комплекс мер по увеличению открытости национальной экономики, относятся:

- сокращение импортных пошлин;
- сокращение в национальной экономике неэффективных отраслей и компаний;
- повышение эффективности национального производства за счет углубления специализации и кооперации;
- рациональное распределение ресурсов в зависимости от степени эффективности производства;
- возможность выхода преуспевающих отечественных компаний на мировой рынок и повышение их конкурентоспособности на внутреннем рынке;
- сокращение тарифных и нетарифных методов регулирования, образование различных региональных и международных структур для обеспечения безопасности и экономического сотрудничества;
- распространение мирового опыта через систему международных экономических отношений;
- активизация процессов глобализации (см.: 1.3.2);