

Милль Джон Стюарт

**Основания политической
экономи с некоторыми из их
применений к общественной
философии**

Том 2

**Москва
«Книга по Требованию»**

УДК 82-3
ББК 84-4
Д42

Д42

Джон Стюарт М.

Основания политической экономии с некоторыми из их применений к общественной философии: Том 2 / Милль Джон Стюарт – М.: Книга по Требованию, 2022. – 525 с.

ISBN 978-5-519-96525-5

ISBN 978-5-519-96525-5

© Издание на русском языке, оформление
«YOYO Media», 2022

© Издание на русском языке, оцифровка,
«Книга по Требованию», 2022

Эта книга является репринтом оригинала, который мы создали специально для Вас, используя запатентованные технологии производства репринтных книг и печати по требованию.

Сначала мы отсканировали каждую страницу оригинала этой редкой книги на профессиональном оборудовании. Затем с помощью специально разработанных программ мы произвели очистку изображения от пятен, клякс, перегибов и попытались отбелить и выровнять каждую страницу книги. К сожалению, некоторые страницы нельзя вернуть в изначальное состояние, и если их было трудно читать в оригинале, то даже при цифровой реставрации их невозможно улучшить.

Разумеется, автоматизированная программная обработка репринтных книг – не самое лучшее решение для восстановления текста в его первозданном виде, однако, наша цель – вернуть читателю точную копию книги, которой может быть несколько веков.

Поэтому мы предупреждаем о возможных погрешностях восстановленного репринтного издания. В издании могут отсутствовать одна или несколько страниц текста, могут встретиться невыводимые пятна и кляксы, надписи на полях или подчеркивания в тексте, нечитаемые фрагменты текста или загибы страниц. Покупать или не покупать подобные издания – решать Вам, мы же делаем все возможное, чтобы редкие и ценные книги, еще недавно утраченные и несправедливо забытые, вновь стали доступными для всех читателей.



Серия Книжный Ренессанс

www.samizday.ru/reprint

ОГЛАВЛЕНІЕ ВТОРАГО ТОМА.

Книга III.

ОБМѢНЪ (продолженіе).

Глава VII. Деньги.

	Страницы.
1. Качества, которыя требуются отъ вещи, могушей служить орудіемъ обмѣна	3
2. Золото и серебро имѣютъ въ себѣ эти качества	5
3. Деньги только служатъ средствомъ для облегченія обмѣна и не измѣняютъ законовъ цѣнности	7

Глава VIII. Цѣнность денегъ въ зависимости отъ уравненія запроса и снабженія.

1. «Цѣнность денегъ»—есть выраженіе двусмысленное . . .	9
2. Цѣнность денегъ, при неизмѣнности остальныхъ обстоятельствъ, зависитъ отъ ихъ количества	10
3. и вмѣстѣ отъ быстроты ихъ обращенія	14
4. Разясненіе и ограниченіе этого принципа	16

Глава IX. Зависимость цѣнности денегъ отъ стоимости производства.

	стр.
1. Цѣна монеты, при свободномъ состояніи, сообразна съ цѣною металлическаго слитка, изъ котораго она сдѣлана . .	
2. Цѣна металлическихъ слитковъ опредѣляется стоимостью ихъ производства	40
3. Какъ относится этотъ законъ къ принципу, изложенному въ предыдущей главѣ	25

Глава X. Двойная норма и вспомогательная система.

1. Возраженіе противъ двойной нормы	27
2. Какъ можно употреблять два металла для монеты, не дѣлая ихъ обоихъ закононою формою	29

Глава XI. Кредитъ, какъ замѣна денегъ.

1. Кредитъ не создать, а лишь переноситъ средства производства	30
2. Какимъ образомъ кредитъ помогаетъ производству . . .	31
3. Кредитъ уменьшаетъ употребленіе денегъ	33
4. Коммерческіе исселя	35
5. Долговые росписки	39
6. Депозиты и чеки	40

Глава XII. Вліяніе кредита на цѣны.

1. Банковые билеты, векселя и чеки имѣютъ вліяніе на цѣны не сами по себѣ, а какъ кредитъ вообще	42
2. Кредитъ есть покупательная сила подобная деньгамъ . . .	43
3. Слѣдствія сильнаго расширенія и уменьшенія кредита. Анализъ явленій коммерческаго кризиса	45
4. Векселя сильнѣе дѣйствуютъ на возвышеніе цѣнъ, чѣмъ кредиты по кнѣгѣ, а банковые билеты еще сильнѣе векселей	50
5. Но эта разница между ними имѣетъ небольшую практическую важность	53
6. Чеки или записки на банкировъ представляютъ столь же сильное орудіе для возвышенія цѣнъ, какъ и банковые билеты	57

- | | |
|---|----|
| 7. Банковые билеты должны ли считаться деньгами? . . . | 60 |
| 8. Между банковыми билетами и другими формами кредита
нѣтъ существенной разницы и причиннаго отношенія . . | 61 |

Глава XIII. Неразмѣнные бумажныя деньги.

- | | |
|---|----|
| 1. Цѣнность неразмѣнныхъ бумажныхъ денегъ, зависящая отъ
ихъ количества, можетъ быть опредѣляема произвольно . | 63 |
| 2. Если неразмѣнные бумажныя деньги регулируются цѣною
золота и серебра, то онѣ безвредны, но и не даютъ ника-
кихъ выгодъ | 66 |
| 3. Опроверженіе мнѣнія, будто бы неразмѣнные бумажныя
деньги безвредны, если онѣ представляютъ собою дѣйстви-
тельное имущество | 68 |
| 4. Опроверженіе мнѣнія, будто бы увеличеніе количества де-
негъ оживляетъ промышленность | 71 |
| 5. Упадокъ цѣнности денегъ есть налогъ на товары и грабежъ
кредиторовъ | 74 |
| 6. Опроверженіе доводовъ, приводимыхъ въ пользу этого гра-
бежа | 75 |

Глава XIV. Излишекъ снабженія.

- | | |
|--|----|
| 1. Возможенъ ли вообще излишекъ снабженія товарами . . | 79 |
| 2. Снабженіе товарами вообще никогда не можетъ превысить
покупательной силы | 80 |
| 3. Также не можетъ пренести и желанія потреблять ихъ . | 81 |
| 4. Источникъ мнѣнія объ излишкѣ снабженія и опроверженіе
его | 84 |

Глава XV. Мѣра цѣнности.

- | | |
|--|----|
| 1. Въ какомъ смыслѣ возможна мѣра мѣновой цѣнности . . | 86 |
| 2. Мѣра стоимости производства | 89 |

Глава XVI. Частные случаи, относящіеся къ нѣкоторымъ предме- тамъ.

- | | |
|--|----|
| 1. Цѣнность товаровъ, которые имѣютъ общую стоимость про-
изводства | 91 |
| 2. Цѣнность разныхъ сортовъ земледѣльческихъ продук-
товъ | 94 |

Глава XVII Международная торговля.

	стр.
1. Стоимость производства не есть регулятор международных цѣнностей	97
2. Международный обмѣнъ товаровъ между различными странами определяется не абсолютною стоимостью ихъ производства, но сравнительною	99
3. Прямая выгода международной торговли состоитъ въ томъ, что она даетъ усиѣлнѣйшее занятіе производительнымъ силамъ всѣхъ странъ,	101
4. а не въ томъ, что она представляетъ путь для вывоза или даетъ барыши купцамъ	102
5. Непрямая выгоды международной торговли, экономическія и моральныя, еще больше чѣмъ прямыя	104

Глава XVIII. Международныя цѣнности.

1. Цѣнность ввозимыхъ товаровъ зависитъ отъ условій международного обмѣна	106
2. А эти условія зависятъ отъ уравненія международного запроса	107
3. Вліяніе стоимости провоза на международныя цѣнности	112
4. Законъ цѣнности, имѣющій силу между двумя странами и относительно двухъ товаровъ, вполнѣ прилагается и къ большому числу странъ и товаровъ	113
5. Вліяніе улучшеній въ производствѣ на международныя цѣнности	117
6. Изложенная теорія не полна	120
7. Международныя цѣнности зависятъ не только отъ количества требуемыхъ въ каждой странѣ ввозныхъ товаровъ, но и отъ средствъ производства, какія она имѣетъ для снабженія иностранныхъ рынковъ	121
8. Практическіе результаты мало измѣняются отъ вліянія этого дополнительнаго элемента	126
9. Отчего зависитъ стоимость, по какой изыскетная страна получаетъ ввозные товары	129

Глава XIX. Деньги какъ ввозный товаръ.

1. Деньги ввозятся двумя способами: какъ товаръ и какъ орудіе обмѣна	131
--	-----

	стр.
2. Какъ товаръ, онѣ подчиняются тѣмъ же законамъ цѣнности, какъ и прочіе ввозимые товары	132
3. Цѣнность ихъ не зависитъ исключительно отъ стоимости ихъ производства въ рудникахъ	135

Глава XX. Заграничные обмѣны.

1. Цѣли, для которыхъ деньги пересылаются изъ одной страны въ другую какъ орудіе обмѣна	136
2. Способъ производства международныхъ платежей посредствомъ векселей	137
3. Различіе между тѣми колебаніями въ вексельномъ курсѣ, которыя уравниваются сами собою, и тѣми, которыя уравниваются только измѣненіемъ цѣны	142

Глава XXI. Распределение золота и серебра по торговому свѣту.

1. Употребленіе денегъ вмѣсто обмѣна не производитъ измѣненій ни въ ввозѣ и вывозѣ, ни въ законѣ международныхъ цѣнностей	144
2. Дальнѣйшее разъясненіе предшествующей теоремы	148
3. Драгоценные металлы въ видѣ денегъ имѣютъ ту же цѣнность и распределяются по тому же закону, какъ и благородные металлы въ видѣ товара	152
4. Международныя уплаты, происходящія не изъ торговли	153

Глава XXII. Вліяніе денежной системы на обмѣны и на вѣдущую торговлю.

1. Колебанія въ обмѣнѣ, происходящія отъ денегъ	154
2. Слѣдствія ввезеннаго умноженія звонкой монеты или ввезеннаго выпуска въ большомъ количествѣ банковыхъ билетовъ, или другихъ бумагъ, замѣняющихъ деньги	155
3. Слѣдствія увеличенія количества неразмѣнныхъ бумажныхъ денегъ. Реальный и номинальный вексельный курсъ	160

Глава XXIII. О величинѣ процента.

1. Величина процента зависитъ отъ запроса и предложенія на ссуды	153
--	-----

	стр.
2. Обстоятельства, опредѣляющія постоянный запросъ и предложение на ссуды	164
3. Обстоятельства, опредѣляющія колебанія въ этомъ запросѣ и снабженіи	167
4. Величина процента не связана съ цѣнностью денегъ, по часто смѣнивается съ нею	169
5. Отъ величины процента зависятъ цѣны на землю и на процентныя бумаги	172

Глава XXIV. РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗМѢНИВАЕМЫХЪ БУМАЖНЫХЪ ДЕНЕГЪ.

1. Двѣ противоположныя теоріи о вліяніи банковыхъ билетовъ	173
2. Разборъ каждой изъ нихъ	175
3. Актъ 1844 г. о регулированіи бумажныхъ денегъ дѣйствительно производитъ часть благотѣльныхъ послѣдствій, какія онъ имѣлъ въ виду	179
4. Но невыгодъ отъ него гораздо больше	185
5. Нужно ли предоставлять выпускъ банковыхъ билетовъ только одному учрежденію	198
6. Нужно ли охранять владѣльцевъ банковыхъ билетовъ какими либо денежными способами отъ послѣдствій прекращенія банками платежей	200

Глава XXV. СОПЕРНИЧЕСТВО РАЗНЫХЪ СТРАНЪ НА ОДНОМЪ РЫНКѢ.

1. Причины, почему одна сторона можетъ продавать свои товары дешевле чѣмъ другая	201
3. Низкая рабочая плата — одна изъ этихъ причинъ,	204
4. но только тогда, когда она бываетъ низка въ нѣкоторыхъ отдѣльныхъ отрасляхъ промышленности,	205
4. а не тогда, когда она бываетъ низка вообще во всѣхъ отрасляхъ	208
5. О нѣкоторыхъ ненормальныхъ обществахъ, ведущихъ торговлю	209

Глава XXVI. РАСПРЕДѢЛЕНІЕ ПОДЪ ВЛІЯНІЕМЪ ОБМѢНА.

1. Отъ обмѣна и денегъ не измѣняется законъ рабочей платы.	211
2. — не измѣняется законъ ренты	214
3. — и законъ прибыли	215

Книга IV.

ВЛИЯНИЕ ПРОГРЕССА ОБЩЕСТВА НА ПРОИЗВОДСТВО И РАСПРЕДѢЛЕНИЕ

Глава I. Общія черты прогрессивнаго состоянія богатства.

	стр.
1. Предварительныя замѣчанія	221
2. Прогрессивное движеніе общества увеличиваетъ власть человека надъ силами природы, его безопасность и способность къ соединенному дѣйствованію	222

Глава II. Вліяніе прогресса промышленности и населенія на цѣнности и цѣны.

1. Тенденція къ уменьшенію цѣнности и стоимости производства всѣхъ товаровъ	226
2. — исключая земледѣльческихъ продуктовъ и матеріаловъ, добываемыхъ изъ рудниковъ; эти товары напротивъ возрастаютъ въ цѣнности и стоимости ихъ производства	228
3. Но это возрастаніе во временахъ задерживается улучшеніями въ производствѣ	230
4. Прогрессъ общества умѣряетъ колебанія цѣнностей	231
5. Вліяніе на цѣнности и цѣны спекулянтовъ и въ частности хлѣбныхъ торговцевъ	233

Глава III. Вліяніе прогресса промышленности и населенія на ренту, прибыль и рабочую плату.

1. Первый случай: населеніе возрастаетъ, а капиталъ неподвиженъ	237
2. Второй случай: капиталъ возрастаетъ, а населеніе неподвижно	240
3. Третій случай: населеніе и капиталъ возрастаютъ въ одинаковой пропорціи, а производительное искусство неподвижно	241

	стр.
4. Четвертый случай: производительное искусство идетъ прогрессивно, а капиталъ и населеніе неподвижны	242
5. Пятый случай: всѣ три элемента идутъ прогрессивно	248

Глава IV. Тенденція прибыли къ minimum.

1. Доктрина Адама Смита о соперничествѣ капитала	252
2. Доктрина Уэзфильда о пользѣ запятія	255
3. Чѣмъ опредѣляется minimum прибыли	256
4. Въ богатыхъ странахъ прибыль обыкновенно близка къ minimum	259
5. Дальнѣйшему же паденію прибыли мѣшаютъ: коммерческіе кризисы,	262
6. — улучшенія въ производствѣ,	263
7. — ввозъ дешевыхъ предметовъ необходимости и инструментовъ,	265
8. — эмиграція капитала	267

Глава V. Результаты тенденціи прибыли къ minimum.

1. Вычетъ изъ капитала не всегда бываетъ національной потерей	268
2. Въ богатыхъ странахъ умноженіе машинъ не убыточно, а выгодно для рабочихъ классовъ	271

Глава VI. Неподвижное состояніе.

1. Политико-экономы боятся неподвижнаго состоянія богатства и населенія и не желаютъ его наступленія	274
2. Но само по себѣ оно было бы желательно	276

Глава VII. Вѣроятная будущность рабочихъ классовъ.

1. Теорія зависимости и покровительства несообразна съ состояніемъ нашего общества	279
2. Будущее благосостояніе рабочихъ классовъ главнымъ образомъ зависитъ отъ ихъ собственнаго умственнаго развитія	284
3. Вѣроятнымъ послѣдствіемъ умственнаго развитія будетъ болѣе разсчитливое размноженіе населенія, — чему будетъ содѣйствовать и социальная независимость женщинъ	286
4. Тенденція общества къ уничтоженію того отношенія, по которому одни нанимаютъ, а другіе служатъ по найму	287

5. Примѣры ассоціацій работниковъ съ капиталистами . . .	стр. 291
» ассоціацій однихъ работниковъ между собою. . .	695
7. Соперничество не вредно, но полезно и необходимо . . .	313

Книга V.

ВЛІЯНІЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА.

Глава I. Сфера правительства вообще.

1. Различіе между необходимыми и произвольными функціями правительства	стр. 319
2. Многообразный характеръ необходимыхъ функцій правительства	320
3. Раздѣленіе предмета	325

Глава II. Общіе принципы системы налоговъ.

1. Четыре основныя правила для налоговъ	326
2. Принципъ равенства налоговъ и его основанія	328
3. Нужно ли брать въ налогъ одинаковый процентъ со всякаго количества дохода?	330
4. Нужно ли брать одинаковый процентъ съ вѣчныхъ и временныхъ доходовъ	335
5. Увеличеніе поземельной ренты, происходящее отъ естественныхъ причинъ, должно подлежать особому налогу . .	342
6. Поземельный налогъ, въ вѣкоторыхъ случаяхъ, не есть налогъ, а плата аренды въ пользу публики	345
7. Налогъ на капиталъ не всегда вреденъ	346

Глава III. Прямые налоги.

1. Прямые налоги берутся или съ дохода или съ расхода .	348
2. Налогъ на ренту	349
3. » на прибыль	350
4. » на рабочую плату.	353
5. » на доходы	355
6. » на дома.	358

Глава IV. Налоги на товары.

	стр.
1. Налогъ на всѣ товары падать бы на прибыль.	364
2. Но налогъ только на нѣкоторые товары падаетъ на потребителей.	365
3. Особенности слѣдствій налоговъ на предметы необходимости.	367
4. Какъ измѣняются эти слѣдствія тенденціею прибыли къ minimum	370
5. Вліяніе пошлинъ, налагаемыхъ не на товаръ, а на какой нибудь способъ его полученія	375
6. Вліяніе на международный объѣмъ пошлинъ съ вывоза и съ ввоза	379

Глава V. Нѣкоторые другіе налоги.

1. Пошлина съ договоровъ или контрактовъ.	386
2. Налоги на средства сообщенія.	389
3. Судебныя пошлины	391
4. Налоги на покрытие мѣстныхъ издержекъ.	391

Глава VI. Сравненіе между прямыми и косвенными налогами.

1. Доказательствъ за и противъ прямыхъ налоговъ	393
2. Какія формы косвенныхъ налоговъ лучше	397
3. Практическія правила для косвенныхъ налоговъ.	400

Глава VII. Національный долгъ.

1. Полезно ли прибѣгать къ займамъ для покрытія чрезвычайныхъ государственныхъ издержекъ?	402
2. Невыгодно погашать національный долгъ посредствомъ общей контрибуціи	406
3. Въ какихъ случаяхъ выгодно удерживать излишекъ доходовъ для погашенія долга	408

Глава VIII. Обыкновенныя правительственныя функціи со стороны своего экономическаго вліянія

1. Слѣдствія несовершенной безопасности лица и собственности.	410
---	-----