

Руслан Захаркин

Криптовалюта и сетевой бизнес: как заработать первый миллион



ЛитРес: Самиздат
Москва

УДК 004.738.5
ББК 65.29
338

Захаркин Р. И.

Криптовалюта и сетевой бизнес: как заработать первый миллион / Захаркин Р. И. — Москва: ЛитРес: Самиздат, 2020. — 153 с.

ISBN 978-5-532-03778-6

Всем доброго дня. Я никогда не верил в лёгкие деньги – это утопия, которую «заливают» в уши адепты сетевого маркетинга своим новичкам в надежде «срубить» хорошую партнёрку, а потом благополучно забывают о своём партнёре. В 21 веке «сетевуха» распространилась и на сферу блокчейн. Эта книга – хороший удар и некая встряска всем криптовалютам и крипто-сетевым проектам. Я расскажу о реальном криптобизнесе и о том, как можно повысить свои шансы на заработок в сети и как минимизировать свои риски при работе в самых разных крипто-сетевых проектах. Только правда – «лапши не держу». Ваш старт начинается здесь и сейчас. Содержит нецензурную брань.

Введение или давайте уже начнём

Ночь, улица, фонарь, мелкая слякоть и противный ветер – уско-
ряюсь и иду домой, попутно принимая решение не мёрзнуть в под-
воротне и вырасти до уровня самодостаточного человека с помо-
щью постиндустриальной сферы общества с её возможностями и
рисками.

Проходит пару лет и кое-кому это удалось. Не знаю как, но уда-
лось.

Этот «кое-кто» – автор книги, которую Вы держите в руках или
на своём электронном носителе. Приколы кончились – начинается
правда крипто-сетевой индустрии со всеми её сторонами: деньгами
и разочарованиями, успехом и неудачами, радостью и слезами, про-
фитом и опытом.

Приветствую Вас!

Давайте сразу познакомимся – меня зовут Руслан Захаркин. Я
могу стать для Вас как минимум интересным автором и «украсть»
у Вас пару-тройку вечеров, пока Вы будете читать этот материал, а
возможно, после прочтения, мы станем бизнес-партнёрами на самом
популярном рынке мира – рынке цифровых финансовых активов и
новой экономики будущего.

Цель написания этой книги банальна и проста – научить себя и
Вас зарабатывать много денег. Неприлично много денег. Столько,
сколько Вам нужно для комфортной жизни в любой среде. Всё
остальное – лишь дополнение к цели.

Мне бы очень хотелось, что мы разговаривали с Вами на одном
денежном и понятном языке. Давайте проведём небольшой психо-
логический анализ и узнаем, готовы ли Вы к этой книге или нет –
зачем терять время, если у кого-то из Вас нет времени на книгу и
на успех.

Если пришли помечтать и ничего не делать – книга Вам не помо-
жет.

Если желание ЗАРАБОТАТЬ есть, но нет регулярности довести
дело до конца – книга Вам не поможет.

НО ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ ЖЕЛАНИЕ И ЕСТЬ ЦЕЛЬ – ЗАРАБОТАТЬ, ВЫ ГОТОВЫ ДВИГАТЬСЯ И УЖЕ НАЧАЛИ БОМБИТЬ, ВАС НЕ ПУГАЮТ ТРУДНОСТИ И ВОЗМОЖНЫЕ НЕУДАЧИ, ВЫ ГОТОВЫ ОБЩАТЬСЯ С ЛЮДЬМИ И СТРОИТЬ ПАРТНЁРСКИЕ СЕТИ, ТО ЭТА КНИГА ДЛЯ ВАС! ПОЗДРАВЛЯЮ!

В процессе чтения Вы поймёте, что я могу быть грубым, но в любом своём предложении я всегда буду честным и справедливым рассказчиком. Это не бизнес-книга по мотивации в том виде, в котором Вы могли себе представить – это именно личный рассказ, который помог мне заработать свой первый «деревянный» миллион уже через 6 месяцев активной работы и моей социализации в сетевом бизнесе. Если будете в моей команде, то уверяю Вас – Вы сдвинетесь с мёртвой точки безденежья и перейдёте на новый уровень развития и ширины Вашей банковской карты (крипто-кошелька).

Не могу сказать, что книга будет отражать Ваши ожидания, потому что ВАМ придётся забыть о том, что Вы там себе намечтали и начать заниматься реальным делом.

Опишу идеальную картину – Бали...Лето...Жара...Вы живёте в 5-ти звёздочном отеле с безалкогольным махито в одной руке и с самым последним айфоном – в другой. Впереди – водная гладь и сделка на 10 000 000 рублей – Вы заводите в бизнес очень крутого иностранного партнёра и уже готовы нажать на кнопку «принять платёж», как вдруг раздаётся звонок...Чёртов звонок, который может испортить всю Вашу душевную и физическую идиллию...

Вы недоумеваете: – «Откуда этот звук, ведь телефон уже в руке, и он молчит???». Потом сознание возвращается в тело, и Вы...Просыпаетесь...

Оказывается, что всё это время Вы спали и во сне Вы увидели своё будущее...Поправка – своё «возможное» будущее, которое может как настать, так и нет (всё зависит от того, убьёт ли Терминатор Джона Коннора или нет). Разумеется, это шутка – Ваше будущее зависит от многих факторов, но самый главный из них – Ваши действия.

Как стать крутым сетевиком и зарабатывать на партнёрах?

Что нужно делать, чтобы зарабатывать онлайн, не выходя из своей квартиры или даже не покидая туалет во время важной миссии мирового значения? Где взять партнёров и как найти прибыльный бизнес, в котором можно расти и развиваться совместно со своими партнёрами? Куда бежать и куда деваться? ЭТО САМЫЕ ПОПУЛЯРНЫЕ ВОПРОСЫ, которые мне пишут КАЖДЫЙ ДЕНЬ во все мои социальные сети. Что мне делать с народной молвой?

Я, признаюсь честно, немного устал отвечать на одни и те же вопросы по кругу, поэтому одним из летних дней 2020 года, взяв в руки мой старенький нетбук образца 2011 года (дал вещице вторую жизнь), начал писать книгу, которая РАЗ И НАВСЕГДА сможет закрыть 90% вопросов любого сетевого (как начинающего, так и более опытного).

Пристегните ремни – борт отправляется в путешествие. Если Вы без билета, то Вы не с нами, но если у Вас уже есть билет (эта книга), то Welcome to a board! Кстати, у нас не простой самолёт, а Business Jet – количество мест ограничено.

P.S. Этот полёт без сохранений – если Вы уже решились, то выбор невелик: либо успех, либо возврат к точке старта. Без обид, но так оно и будет. Не обещаю тёплой ванны в сети отелей Kempinski, готовьтесь к котлу с горячей и с холодной водой – именно это Вас и ожидает. Ваша задача – делать правильную пропорцию, чтобы не замёрзнуть и не сгореть.

В книге будет 11 глав и лишь несколько из них имеют разбивки по параграфам – мы с Вами пройдётся по всем участкам пути от «осознания нужды» до моей (Вашей) команды ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНО – никто не будет перелетать из 3 в 5 класс только по прихоти российского образования, потому что Вы можете упустить важные детали Вашей трансформации. Читайте последовательно – от главы к главе, не переходите к следующему разделу, не уяснив предыдущий. Я не учитель – не мне Вам ставить оценки, ибо сетевой бизнес, Ваши потенциальные партнёры и Ваши возможные чеки сделают всё за меня.

Как говорится, поехали! Нет никакого понта стоять и ждать, когда кто-то Вам что-то даст – дадут, максимум, «люлей». Притом, за Ваш же счёт – мало ли, ещё и гопнут. Поэтому, не ЖДИТЕ! Жизнь идёт, не тормозим! У Вас, итак, жизнь сложная. Читайте внимательно – поглядим, что из Вас может получиться.

Глава 1. Осознание себя в сетевом бизнесе

Прежде чем начинать такой серьёзный (сетевой) путь, нужна мотивация – то, без чего никто никогда и нигде не стартанёт. Я НЕ БУДУ произносить речь Рокки Бальбоа, потому что все, кто смотрел Рокки, прекрасно понимают (хотя бы на примитивном уровне), что это такое и что такое путь к победе на ринге. Моя задача стоит по-другому, потому что я хочу понять – есть ли в каждом из Вас потенциал ВЫРАСТИ в «сетевухе» и ВЗЯТЬ от ВСЕЛЕННОЙ то, что Вы сможете передать людям (и, разумеется, что-то оставить себе). Мы узнаем об этом очень быстро, т.к. я не люблю ходить «вокруг» да «около». Я лишь хочу, чтобы КАЖДЫЙ из Вас был счастлив, здоров и успешен. Будете заниматься делом – у Вас будет то, что Вам нужно – деньги, власть, успех, сила. Не будете – останетесь в той точке, в которой находитесь сейчас. В любом случае Вы поступаете правильно – быть богатым или быть бедным – такой же выбор, как и тяга к власти и тяга к лени. Решайте сами, но лично я выбрал тягу к богатству и к власти.

А теперь – к самому главному делу, ради которого Вы променяли поход в Макдональдс и инвестировали свои несколько сотен рублей в это чтиво.

Зачем нужна эта глава, если книга, итак, про сетевой бизнес, а Вы её уже купили и априори представляли себя млм-лидерами? В чём смысл терять своё время на этот материал, если Вы офигеть как хотите стать крутыми сетевиками? Неужели Вы думаете, что Вы совершили необдуманную покупку и до сих пор не понимаете, нужен Вам сетевой бизнес или «ну его к чёрту»?

Вы готовы к правде? Готовы к «ментальному» оголению? А, может, ещё и к физическому? Ладно... Давайте пока без стриптиза – не до этого. А, точнее, можно и стриптиз, но для начала – зарабатывайте на то, чтобы оплатить услуги стриптизёра или стриптизёрши – они не работают бесплатно.

Что же... Придётся преподавать Вам первый урок и опустить Вас на землю. К большому сожалению, не все из Вас готовы стать сетевиками и реально начать работать в этом направлении, потому что в первые 2-3 месяца у Вас будет профессиональная «ломка» – пойдут первые «отказы», первые разочарования, первое опускание рук и потеря веры. Как только теряется вера, теряется хватка...

Сетевой бизнес – один из самых лёгких и самых сложных занятий одновременно. Парадокс, не так ли? Из телевизора, из интернета и из сарафанного радио нам всем втирают такую дичь, что голова уже не может критически мыслить. Картинка крутой и красивой жизни, которую «продавали» всем и каждому, испортила отношение большинства людей к этому бизнесу.

Чтобы всё было честно и открыто, я предлагаю Вам ключевые параметры, которые ответят на вопрос, кому это **ПОДОЙДЁТ**, а кому это **НЕ ПОДОЙДЁТ**. Начнём с **ОТРИЦАНИЯ**.

Если Вы не являетесь «голодными» до денег и результата (у Вас всё есть и Вы не хотите выходить из «зоны комфорта» – это не для Вас.

Если Вы не любите работать – это не для Вас.

Если Вы не хотите приглашать людей в бизнес – это не для Вас.

Если Вы не готовы инвестировать в бизнес своё время и свои материальные ресурсы (включая финансы) – это не для Вас.

Если Вы хотите зарабатывать и ничего не делать – это не для Вас.

Если Вы самый умный и все должны работать на Вас – это не для Вас.

Если Вы – ВОЛК-ОДИНОЧКА и Вам никто не нужен – это не для Вас.

Если Вы не готовы всегда быть на связи – это не для Вас.

Если Вам мешают двигать проекты Ваши убеждения (личные, конфессиональные, семейные, психические и т.д.) – это не для Вас.

Если Вы прочли эти правила и Вам что-то не нравится – это не для Вас.

Не обижайтесь – Вы на самом старте и ещё не поздно повернуть назад. Я пойму и приму Ваше решение – ничего страшного. Вы просто останетесь в точке «старта» и всё – у Вас не будет ни плюсов,

ни минусов, но Вы получите отличный опыт и будете чётко осознавать, что сетевой бизнес – не для Вас, потому что... (чёткая причина – чуть выше). Это не прихоть, а конкретная причина – хотя бы не будете терять время на освоение профессии сетевого. Профориентация – штука жёсткая, но весьма нужная.

Ищите плюсы в любом случае – жизнь будет веселее.

Ну что же – остались самые активные и самые пробивные. Это меня очень сильно радует, ибо пришло время узнать, кому ПОДОЙДЁТ «сетевая трудовая книжка» и как удержаться в этом бизнесе на плаву.

Если Вы любите общение с людьми – это для Вас.

Если Вы любите быть в режиме онлайн 24/7 – это для Вас.

Если Вы кайфуете от проделанной работы и от полученного результата – это для Вас.

Если Вы знаете, что такое Power Bank и он у Вас есть – это для Вас.

Если Вы не стесняетесь приглашать новых людей в свой бизнес – это для Вас.

Если Вы не боитесь критики и хейта (как обоснованного, так и нет) – это для Вас.

Если Вы готовы признавать свои ошибки и расти над собой – это для Вас.

Если Вы готовы работать в команде – это для Вас.

Если самообразование и саморазвитие Вас не пугает – это для Вас.

Если Вы не боитесь инвестировать в разные проекты, понимая, что любая инвестиция – риск, то это для Вас.

Если Вы оптимист – это для Вас.

Если Вы хотите работать со мной – ЭТО ДЛЯ ВАС.

Если вся эта история про Вас – ВАМ НУЖНО ПРОДВИГАТЬ СЕБЯ И СВОИ ПРОЕКТЫ в сетевом бизнесе максимально активно, насколько это возможно.

Сетевой бизнес – работа, которая может как отбить желание зарабатывать через интернет, так и сделать Вас самым крутым и результативным сетевиком современности. Всё зависит от каждого из Вас

– не надо думать, что Вам кто-то мешает, что у Вас нет времени на дело, что Вы устали и хотите начать «завтра» и т.д. Вы все в равных условиях (если есть равный старт) – есть точка «А», где Вы находитесь сейчас и точка «Б», где Вам нужно оказаться в максимально короткие сроки с наименьшими издержками (КАК С ВРЕМЕННЫМИ, так и с ФИНАНСОВЫМИ). Не обещаю и уж тем более не гарантирую тёплую ванну из роз и шампанского – пахать будете каждый день. Кто-то из Вас может сломаться и навсегда завязать с сетевухами и криптой, но те, кто смогут пробить дно безденежья, СОБЕРУТ все сливки, которые только есть в этом бизнесе. Раньше я не понимал поговорки: – «через тернии – к звёздам», ведь звезда так далеко, а я на земле... Но теперь я понял скрытый смысл послания всему человечеству – халявы нет, для красивой жизни нужно либо честно работать, либо грязно воровать. Альтернатива – стать президентом и жить на полном гособеспечении, но таких мест – ровно одно и вряд ли оно именно для Вас. Воровать я Вас не призываю и против этого – остаётся только одно – упорный труд во благо своего и командного кошельков.

Теперь Вы поняли, зачем нужна эта глава, т.к. теперь каждый из Вас начал понимать суть самых разнообразных сетевых вещей и особенностей этой сферы. Давайте работать вместе – вперёд, за РЕЗУЛЬТАТОМ! Путь сложный, но очень вкусный и сочный. Здесь, как и в юморе – смеётся тот, кто смеётся последним, только с большой разницей: здесь «едят» те, кто хорошенько потрудился. Рассчитывать на свалившееся с неба чудо я бы не стал, ведь обычно на наши головы падают либо проблемы, либо помёт от наших братьев меньших – воробушков и ворон. Когда ты совершаешь определённые действия, тогда понятно, за что ты получаешь зарплату (если трудишься в найме), или откуда у тебя прибыль – наторговал на криптобирже, получил бинар или партнёрку, выполнил ранг, продал то, что выросло в цене и т.д.