

Светлана Резник

ПЕРВЫЙ БИЗНЕС КАК ИГРА

Москва
T8 RUGRAM
2019

УДК 087.5
ББК 84(2Рос-Рус)
Р-34

Резник, С.

Р-34 Первый бизнес как игра / С. Резник. – М. : Т8 Издательские технологии / RUGRAM, 2019. – 160 с.

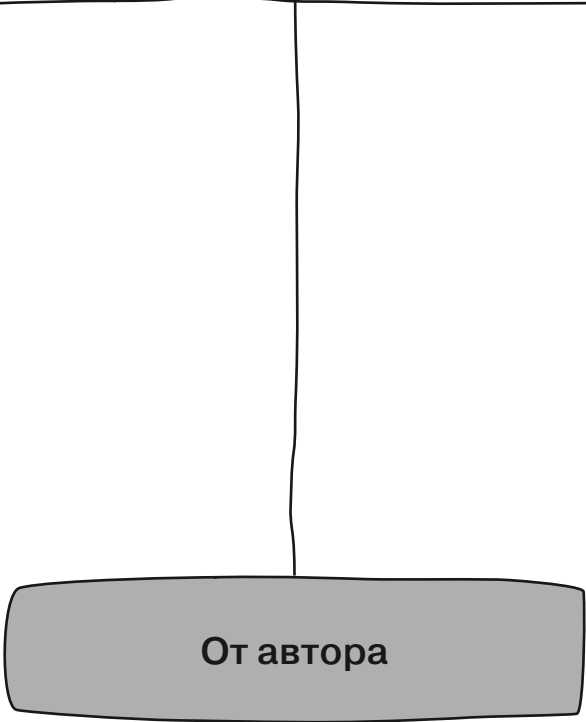
ISBN 978-5-521-74102-1

Известный экономист и преподаватель экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова Светлана Резник в своей книге помогает ученикам средней школы освоить азы бизнеса и финансовой грамотности. Вместе с героями книги читатели пройдут путь от различных идей бизнеса к созданию бизнес-плана, узнают, как можно заработать на идее, презентовать себя и свой проект, как подготовить бизнес-план, создать свой первый бизнес с командой единомышленников и развить лидерские качества.

BIC YN
BISAC BUS000000

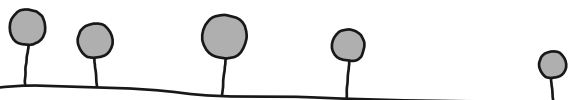
ISBN 978-5-521-74102-1

© Т8 RUGRAM, оформление, 2019
© Т8 Издательские технологии, 2019



От автора

Книга предназначена для детей, учащихся средних классов. Читая книгу, дети постигают азы бизнеса и финансовой грамотности в увлекательной форме, узнают о профессиях бизнеса. Вместе с героями книги читатели следуют от различных идей бизнеса к созданию бизнес-плана.

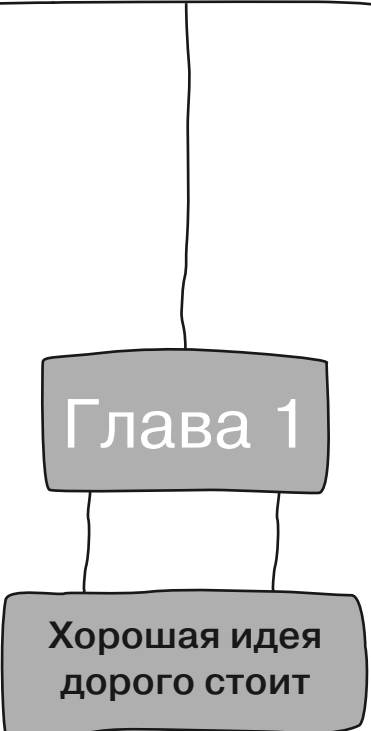


Книга наполнена рисунками, заданиями, кроссвордами, тестами, рубриками «Это интересно» и «Надо подумать».

Как можно заработать на идее, презентовать себя и свой проект, как подготовить бизнес-план, создать свой первый бизнес с командой единомышленников и развить лидерские качества, читатели узнают в этой книге.

Легко создать свой первый бизнес-план и, возможно, первый бизнес поможет книга «Первый бизнес как игра». Дети найдут ответы на свои бесконечные «почему» в вопросах бизнеса.

Книга позволит развить интерес к сложному и увлекательному миру бизнеса.

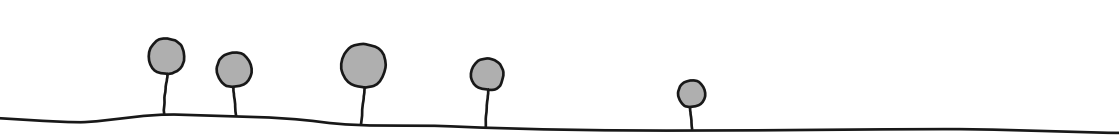


Глава 1

**Хорошая идея
дорого стоит**

Наконец-то «чатовцы» смогли собраться вместе на абсолютно реальной площадке на Воробьевых горах. В течение года то один, то другой участник чата считал своим долгом разразиться воззванием:

Ребята, давайте встретимся уже!!!



И в ответ получал:

Конечно.

Скорее бы.

В самое ближайшее время.

Но потом ее переносили на следующие выходные, затем еще раз и еще...

И вот случилось. В большой открытой беседке у Андреевских прудов встретились те, кто в реальной жизни никогда не встречался. Учитывая, что некоторые в чате числились совсем виртуальными персонажами, пришлось знакомиться заново. Например, «Цезарь» оказался симпатичной, веселой девчонкой с длинными волосами по имени Вероника, а «Авиатор» — спортивным мальчишкой по имени Илья. Как будто и не переписывались по несколько раз в день, через год полагая, что знаешь друга как облуп-

пленного. То есть очень хорошо знаешь. И его самого и о нем.

Тяжелые ветви старых дубов и кленов обрамляли беседку, как витиеватая рамка, слегка скрывая группу ребят из пятнадцати человек. Все, кто смог прийти на встречу, несмотря на бесконечные кружки и занятия по расписанию.

Месяц назад один из «чатовцев» сообщил, что начал свой бизнес:

Ура! У меня свой бизнес!!!

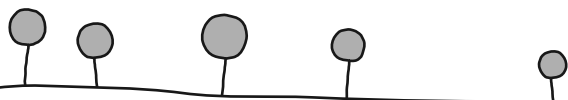
Его подняли на смех:

Какой бизнес
в двенадцать лет?

Ты что-то перепутал.
Может быть, у твоего
отца новый бизнес?

Что можно
заработать
в наши годы?

Парень, мы
не в Америке,
у нас нельзя.



Тем не менее некоторые ребята поддерживали начинание и даже стали спрашивать совета, как открыть свое дело.

На встречу пришли те, кто заинтересовался этой темой. Кое-кто весьма подготовленным. Илья посетил с родителями пару выставок инновационной продукции, где и получил «колоссальные» знания о создании и продвижении продукта, которого еще не было на рынке. И основной вопрос, который для него остался без ответа: «Как они это придумали?»

Теперь, сидя на деревянной, окрашенной синей краской скамейке в беседке на Андреевских прудах и расслабленно болтая с друзьями, Илья надеялся получить ответ на свой вопрос.

— Мне папа рассказывал, что для выработки лучшей идеи необходимо проводить мозговой штурм, — авторитетно сообщила Вероника и, помедлив, предложила: — Давайте тоже проведем.

— Ок, — согласились ребята, — проводи.

— Хорошо. Я ставлю на повестку дня один вопрос. Вы можете предлагать разные, даже нелепые ответы. Потом мы вместе выберем лучшие. — И, подумав, добавила: — Только мне нужен помощник.

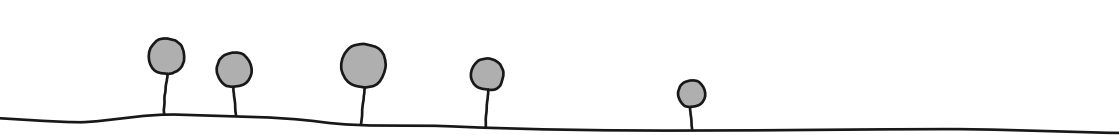
— Мы все готовы, — хором загудели мальчишки.

Она жестом остановила их порыв:

— Человек должен быть очень аккуратным. Он запишет все ответы для обсуждения. Ничего нельзя упустить, — подняв вверх указательный палец, многозначительно сообщила Вероника.

— У меня с собой ipad, — доставая из рюкзака гаджет, сообщила Вика, модно подстриженная, с длинной челкой девчонка. — Я все четко запишу.

— Готово, — хлопнув в ладоши, как настоящий бизнес-тренер, громко сказала Вероника. — На повестке дня единственный, но всех волнующий вопрос — бизнес-идея, способная принести доход. Предлагайте идеи для бизнеса.



Очень простые и сложные. Вика их записывает.

В парке на Андреевских прудах повисла тишина. Одно дело — думать себе и мечтать, совсем другое — высказаться при всех вслух. Несколько минут показались вечностью. Вероника стояла напротив сидящих по кругу на скамейке беседки ребят и терпеливо ожидала ответа. Вика, как настоящий корпоративный секретарь, смотрела на «бизнес-тренера», чтобы не упустить ни слова.

— Я бы занялся изготовлением пончиков, — в шутку предложил Миша.

Было очевидно, что он хотел бы проводить это мероприятие в кафе. И уж точно он был уверен, что знает толк во вкусной еде.

