

Шабдаш Матвей Захарович

**Зерновые стандарты и вопросы
качества зерна в мировой
торговле**

**Москва
«Книга по Требованию»**

УДК 82-3
ББК 84
М33

М33 **Матвей Захарович Ш.**
Зерновые стандарты и вопросы качества зерна в мировой торговле / Шабадаш Матвей Захарович – М.: Книга по Требованию, 2024. – 160 с.

ISBN 978-5-521-30570-4

ISBN 978-5-521-30570-4

© Издание на русском языке, оформление
«YOYO Media», 2024
© Издание на русском языке, оцифровка,
«Книга по Требованию», 2024

Эта книга является репринтом оригинала, который мы создали специально для Вас, используя запатентованные технологии производства репринтных книг и печати по требованию.

Сначала мы отсканировали каждую страницу оригинала этой редкой книги на профессиональном оборудовании. Затем с помощью специально разработанных программ мы произвели очистку изображения от пятен, клякс, перегибов и попытались отбелить и выровнять каждую страницу книги. К сожалению, некоторые страницы нельзя вернуть в изначальное состояние, и если их было трудно читать в оригинале, то даже при цифровой реставрации их невозможно улучшить.

Разумеется, автоматизированная программная обработка репринтных книг — не самое лучшее решение для восстановления текста в его первоизданном виде, однако, наша цель — вернуть читателю точную копию книги, которой может быть несколько веков.

Поэтому мы предупреждаем о возможных погрешностях восстановленного репринтного издания. В издании могут отсутствовать одна или несколько страниц текста, могут встретиться невыводимые пятна и кляксы, надписи на полях или подчеркивания в тексте, нечитаемые фрагменты текста или загибы страниц. Покупать или не покупать подобные издания — решать Вам, мы же делаем все возможное, чтобы редкие и ценные книги, еще недавно утраченные и несправедливо забытые, вновь стали доступными для всех читателей.

ПРЕДИСЛОВИЕ

Настоящая книга дает возможность критически ознакомиться с богатейшим опытом стандартизации основного продукта сельскохозяйственного производства — зерна — в Сев. Америке и некоторых других странах. Особенно важно знакомство с опытом США и Канады, где стандартизация зерна насчитывает десятки лет. Успехи социалистического сельского хозяйства в СССР, в результате которых зерно огромными потоками с необъятных просторов колхозов и совхозов идет на первичные пункты и элеваторы, а затем направляется для разнообразного использования, — отводят исключительное место в хлебообороте стандартам. Главное значение зерновых стандартов в условиях СССР состоит в том, что на их основе возможно увеличить производство зерна (семенные стандарты), обеспечить приготовление крупнейших однотипных высококачественных партий зерна, идущих в плановом порядке по определенному целевому назначению, свести к минимуму потери зерна при его хранении и переработке за счет точного соответствия качества зерна целевому использованию. Стандарты на зерно прочно вошли в хлебооборот СССР и служат основой для расценки его по качеству как в момент заготовки, так и распределения. Социалистическая природа нашего хлебооборота обозначила отличительные черты в стандартах на зерно в СССР и положила начало целевым стандартам, в основе которых лежат стандарты классификаций, имеющих производственно-товарный характер. Созданы уже стандарты классификаций пшеницы, ржи, овса, ячменя, кукурузы. Имеются и стандарты целевые, как например стандарты на крупяноймень, мукомольный ячмень, крупяной овес и т. д. Нельзя не видеть во всем этом определенной системы стандартизации, вытекающей из того основного положения, что стандарты в наших условиях должны планировать качество зерна, тем самым выполняя одну из важнейших народнохозяйственных задач.

Принятая у нас система стандартизации зерна требует особой четкости и полноты в разрешении ряда технических вопросов. И в этом отношении стандарты Сев. Америки могут принести нам известную пользу. Стандарты в Сев. Америке представляют собой стандарты торговых номенклатур и ассортимента зерна, в задачу которых входит главным образом на основе размещения зерна по торговым сортам служить делу расширения сбыта, вовлечения капиталов в хлебооборот, расширения рамок биржевой спекуляции и увеличения внутреннего и внешнего хлебооборота. Иначе в капиталистических условиях и невозможно строить стандарты. Там не может быть никакого планирования качества на основе регламентации государством того или иного использования зерна в зависимости от его качества. Однако, надо иметь в виду, что концентрация в руках крупного капитала всей хлебной торговли происходила на высокой технической базе. На основе стандартов протекает работа огромного количества американских элеваторов по подготовке торговых партий зерна. В стандартах Сев. Америки воплощен не только огромный опыт качественной оценки зерна, но и научные исследования, которые имели своей целью установление связи торговых сортов зерна с их мукомольными и хлебопекарными свойствами. Вот почему, при всем различии экономических систем СССР и капиталистических стран, значительный интерес представляет для нас возможно более полное знакомство с опытом и практикой работ по стандартизации в капиталистических странах и притом в первую очередь в США и Канаде.

Предлагаемая книга на фоне анализа условий развития стандартизации в США и Канаде и задач, вытекающих из экономики этих стран, дает подробный анализ построения стандартов на зерно в этих странах, попутно излагая специфику хлебооборота и характерные особенности стандартизации в СССР. Большое место отведено в книге характеристике требований к качеству зерна в международных хлебных контрактах и размещению американских пшениц с точки зрения основных назначений зерна в международном обороте. Значительное внимание уделено описанию качественных признаков и их характеристике. Наконец, следует отметить, что изложение стандартов дано в последних выверенных редакциях. Впервые даны на некоторые культуры стандарты Германии.

Книга преследует задачу не только осветить вопросы стандартизации и качества зерна с точки зрения интересов работы

по стандартизации вообще, но и с точки зрения интересов нашей экспортной работы. Эта задача разрешена вполне. Помимо того, что такая трактовка дается впервые, она показывает те пути, по которым должна быть направлена хлебоэкспортная работа, сталкивающаяся с сильнейшей конкуренцией капиталистических стран. Но разумеется, интерес книги целиком сохраняется и для внутреннего хлебооборота. В ней освещается целый ряд таких вопросов, как порядок размещения торговых сортов, характеристика сортов определенными признаками и показателями, докедж и его значение в оценке качества и работе элеваторов, практика инспектирования и т. д. Книга дает возможность изучить и определить, в какой мере опыт стандартизации американских стран может быть использован в наших социалистических условиях.

В такой книге большая нужда. Она будет служить справочником для стандартизаторов, хозяйственников и учащихся наших специальных вузов и техникумов.

Л. Любарский.

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

I. ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ХЛЕБНЫХ КОНТРАКТОВ К КАЧЕСТВУ ЗЕРНА

ХАРАКТЕР СОВРЕМЕННОЙ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ ХЛЕБНОЙ ТОРГОВЛИ

До тех пор пока хлебная торговля ограничивалась местным оборотом, хлеботорговые сделки носили простейший характер — покупатель лично осматривал покупаемую им партию зерна и на месте определял ее качественное состояние. При этом продавец отвечал за качество лишь в случае умышленного сокрытия им дефектов товара, при предъявлении его покупателю к осмотру. С развитием путей сообщения, в частности морского транспорта, вовлекшим в мировой хлебооборот и заокеанские производящие страны, широкое распространение в хлебной торговле получили сделки, объектом которых часто служит еще не существующий товар, качество которого естественно не может быть установлено предварительным осмотром.

Крупные масштабы современной капиталистической хлебной торговли и спекулятивные сделки «на срок» не могут мириться с кустарными способами непосредственного осмотра покупателем каждой отдельной партии.

Еще в середине XIX в. международный хлебный оборот не превышал 7—8 млн. ц, протекал преимущественно между европейскими странами и обслуживался парусными судами.

Главными поставщиками хлеба в пятидесятых годах были Германия и Франция, при очень незначительной доле участия России в снабжении Европы. Лишь с широким развитием пароходства хлебный рынок начинает приобретать международный характер, и заокеанские страны, наряду с Россией, начинают играть роль главнейших и почти единственных поставщиков Европы, принимая на себя до 90% всего ее снабжения в последние предвоенные годы.

Мировой экспорт пяти главнейших хлебов — пшеницы, ржи, ячменя, овса и кукурузы — ежегодно достигает от 380 до 440 млн. ц. Этот огромный по сравнению с приведенной выше цифрой в 7—8 млн. ц оборот осуществляется исключительно путем морских перевозок. Несмотря на резкое снижение мирового хлебооборота под влиянием жесточайшего миро-

вого экономического кризиса, все же сравнительно с первоначальными масштабами хлебной торговли она и в настоящее время носит крупнейший характер. Перевозка зерна из-за океанских стран в Европу, в частности с Тихоокеанских берегов США, Аргентины и Австралии, продолжается даже при современных быстроходных судах, делающих 9—11 узлов в час, от 30 до 60 дней.

Но благодаря современной скорости связей любая сделка с самой отдаленной страной может быть заключена по телеграфу в течение нескольких часов, а с США, Канадой, Аргентиной даже по телефону в течение нескольких минут. Мы не говорим уже о возможности покупки продукции заокеанских стран у представителей фирм этих стран в самой Европе лишь по одному описанию товара, не только без его предварительного осмотра, но, как увидим ниже, часто даже без осмотра образца покупаемой партии.

Наряду с этим биржевая хлебная торговля — одна из главных форм хлебной торговли — приняла еще более грандиозные размеры. Годовые обороты по пшенице на одной Чикагской бирже превышают в четыре раза всю мировую продукцию пшеницы.

ПОКАЗАТЕЛИ КАЧЕСТВА

Естественно, что при таком масштабе мировой хлеботорговли нужна в твердо фиксированных показателях качества товара, бесспорных для каждого продавца и покупателя, гарантирующих обе стороны в отношении подлинности товара и позволяющих производить сделки на будущие сроки без осмотра самого товара, являлась не только актуальной, но и неизбежной. Старые примитивные способы покупок после предварительного осмотра всего товара были бы крайне стеснительными для современного размаха мировой хлебной торговли и тормозили бы ее развитие; они противоречили бы капиталистическому стремлению к расширению рынков для зерновой продукции отдельных стран. И по мере капиталистического развития этих стран в них создавались показатели качества, базирующиеся в основном на данных, характерных для зерна той или иной страны.

Постоянство этих показателей качества, обеспечивавшееся применением усовершенствованной системы элеваторов, позволило ими оперировать в торговых сделках. Была найдена система постоянных измерителей отдельных признаков качества, нашедшая свое выражение в классификации зерна.

Между прочим требование постоянства качества зерна, являвшееся основой взаимозаменяемости товара, в первую очередь диктовалось интересами импортирующих стран. Европейское мукомолье и крупное животноводство нуждались в однородном по качеству товаре. Производственный процесс в крупном мукомолье не может подвергаться частым изменениям в за-

зависимости от изменения отдельных, хотя бы и хороших по качеству партий зерна. Постоянство качества зерна, выдержанное в течение всего сезона, для мукомолья практически неизмеримо более существенно, чем отдельные выгоды, обещаемые индивидуально лучшей партией зерна. Эти тенденции к однородности качественных показателей, к заменимости товара и к установлению единых измерителей качественных признаков и были решающими для стандартизации зерновой продукции.

Массовая перевозка зерна из экспортирующих стран в импортирующие неизбежно должна в интересах удешевления транспортировки производиться на пароходах крупных размеров и естественно требует обезличения однородных партий зерна для помещения их в одном трюме парохода без затрат дополнительно на дорогостоящую сепарацию (отделение товара). Такое же обезличение зерна необходимо и при его хранении до дальнейшей отправки. Отделение одной партии зерна от другой при мало отличающихся друг от друга индивидуальных качественных признаках явилось бы ненужной роскошью, понижающей конкурентоспособность данных партий. Да и стоимость хранения индивидуальных партий сильно повысилась бы в связи с невозможностью при этом рационально использовать складскую площадь: пользование механизированными складскими помещениями, элеваторами основано на максимальной скорости оборота зерна и правильной эксплуатации всех силосов, что осуществимо лишь при полном и строгом проведении принципа обезличения однородного по качеству зерна.

Само собой разумеется, что установить качественную однородность зерна нельзя по простому усмотрению владельцев элеваторов или отправителей зерна. Для этого необходима система показателей, соответствующих характеру производства по каждой культуре в данной стране и обусловленных почвенно-климатическими условиями района произрастания, сортовым составом семенного материала, уровнем культуры и машинной техники уборки урожая и наконец формами внутреннего хлебооборота. Пути установления показателей качественной однородности, вплоть до создания стандартной классификации зерна, различны в отдельных странах, подчас весьма сложны, в зависимости от хода экономического развития страны и в частности развития ее экспортной торговли.

МИРОВОЙ ЭКСПОРТ И ХЛЕБНЫЕ КОНТРАКТЫ

Но прежде чем коснуться особенностей стандартизации в отдельных странах и принципов построения стандартов, остановимся раньше всего на обзоре тех требований к качеству зерна, которые предъявляет мировая торговля, к которым в основном вынуждено приспосабливаться большинство крупнейших заокеанских производящих стран с значительным удельным весом экспорта в их зерновом обороте.

Мировой экспорт пяти главнейших хлебов (по данным Римского сельскохозяйственного института, в миллионах центнеров) по отдельным странам характеризуется следующей таблицей:

Страны	Пшеница ¹			Рожь			Ячмень			Овес			Кукуруза			Всего		
	1924—1928 гг.	1928 г.	1932 г.	1924—1928 гг.	1928 г.	1932 г.	1924—1928 гг.	1928 г.	1932 г.	1924—1928 гг.	1928 г.	1932 г.	1924—1928 гг.	1928 г.	1932 г.	1924—1928 гг.	1928 г.	1932 г.
Европа (без СССР)	20,4	21,8	5,5	4,2	9,2	10,0	4,2	1,8	16,4	23,2	55,7	61,0						
СССР	5,0	5,7	2,8	4,2	3,0	4,1	0,4	0,4	1,4	2,9	12,6	17,3						
Северная Америка																		
Канада	83,5	68,2	2,0	2,2	6,9	2,2	3,6	2,3	—	—	96,0	74,9						
США	50,7	22,3	6,4	0,3	6,6	1,5	1,9	0,5	4,7	2,0	70,5	26,6						
Южная Америка																		
Аргентина	39,9	35,2	0,9	2,1	1,9	2,8	5,4	7,1	54,1	70,5	102,2	117,7						
Прочие страны . .	0,8	—	—	—	0,6	0,2	0,6	0,1	—	—	2,0	0,3						
Азия																		
Индия	4,7	0,5	—	—	1,7	0,2	—	—	1,1	1,7	7,5	2,4						
Прочие страны . .	3,0	5,9	—	3	1,3	1,7	0,1	0,2	1,1	1,1	5,5	9,2						
Северная Африка.	2,7	8,0	—	—	2,3	3,0	0,3	0,3	2,4	2,2	7,7	13,5						
Южная	0,1	0,1	—	—	0,6	0,2	0,2	0,1	3,5	2,4	4,4	2,8						
Австралия	24,8	41,1	—	—	0,3	0,6	—	—	—	—	25,1	41,7						
Разные	2,1	0,8	0,1	0,1	0,5	0,2	—	—	0,7	1,3	3,4	2,4						
Всего	237,7	209,5	17,7	13,4	34,9	26,7	16,7	12,8	85,4	107,3	392,4	369,8						

Из таблицы видно, что доля заокеанских стран в мировом экспорте колеблется в пределах 80—85%, и естественно, что формы торговли, в частности в отношении определения качества, не могут не считаться с этим обстоятельством. Доминирующей формой современной экспортно-импортной торговли хлебом является по преимуществу купля-продажа на условиях «сиф» с поставкой в будущие сроки.

Закупая зерно на условиях «сиф», ² покупатель обычно оплачивает стоимость товара против представленных ему товарных документов часто задолго до прибытия товара и не видя его самого; естественно, что товарные документы должны обладать абсолютной бесспорностью в отношении всех элементов, обеспечивающих их коммерческую и финансовую оборачиваемость, и притом в первую очередь в отношении качества. Переход контракта от одного продавца к другому (а такова практика мировой хлебной торговли) был бы немыслим, если бы в контракте не было правильно обозначено качество товара и если бы это обо-

¹ Включая муку в переводе на зерно.

² Термин «сиф» составлен из начальных букв английских слов: cost, insurance, freight (стоимость, страхование, фрахт), выражающие сущность договора купли-продажи на этих условиях.

значение не гарантировало покупателя от риска в результате случайной порчи товара во время его перевозки или несоответствия поставленного товара тому качеству, которому соответствует фиксированная в договоре цена.

Сделки на хлеб заключаются по международным хлебным контрактам. Международные хлебные контракты выработаны объединениями хлебных торговцев (хлеботорговыми ассоциациями или биржами импортирующих стран) для торговли отдельными культурами с отдельными экспортирующими странами и между собой. Хлебные контракты в первую очередь ограждают интересы покупателей, поскольку последние в большинстве случаев оплачивают документы, не видя самого товара. Это конечно не означает, что экспортеры не вели ожесточенной борьбы, порой с победой, в отношении отдельных пунктов контрактов и в частности по вопросам качества. Как увидим ниже, сперва США и Канада, а за ними и другие страны сумели продиктовать импортерам такие условия в отношении определения качества и состояния товара, которые вызвали недовольство импортеров, вовлекавших даже государственный аппарат в борьбу с притязаниями экспортирующих стран, в частности на бесспорность выдаваемых ими качественных сертификатов (борьба Германии в 1929 г. против грибка в ячмене из США, несмотря на игнорирование этого дефекта бесспорным сертификатом).

Для правильного уяснения требований, предъявляемых основными международными хлебными контрактами в отношении качества, необходимо учесть существующие понятия о качестве и классификацию самих контрактов.

Последние различают понятия: «качество» и «состояние». Под первым понимаются все признаки, связанные с цветом зерна, его формой, стекловидностью, мучнистостью, натурным весом, примесями, повреждениями от разных причин, зараженностью вредителями и пр. Под вторым понимаются исключительно признаки, связанные с согреванием зерна, его влажностью, подмочкой, запахами и пр. Это разграничение имеет существенное значение для определения размера ответственности продавца за отдельные показатели качества. Отправляя зерно во исполнение ранее произведенной запродажи, продавец в случае игнорирования или нарушения какого-либо одного из гарантированных им показателей качества несет ответственность в пределах оценки арбитражем доказанного нарушения сделки. При разумной заботливости и добросовестности продавец может обеспечить отгрузку зерна в полном соответствии с его описанием по контракту. Другое дело с состоянием товара к моменту его прибытия в порт разгрузки. Процессы самосогревания и повышения кислотности, подмочка, образование комков могут произойти в товаре, отгруженном в здоровом состоянии. Эти явления могли возникнуть в пути, во время продолжительного плавания груза. Такие явления особенно часты в первый период

отгрузки, сейчас же после уборки урожая, когда процесс послеуборочного дозревания зерна еще полностью не завершен, а также в годы повышенной влажности урожая.

И вот в зависимости от того, на кого возложена контрактом ответственность за изменение товара в пути, во время плавания — на продавца или на покупателя, контракты предусматривают условия:

- 1) «Tale quale»,
- 2) «Rye terms»,
- 3) «Sound delivered».

При контрактах «tale quale» (такой, как есть) ответственность за изменение товара в пути или иначе за его состояние несет покупатель. При контрактах «rye terms» (буквально — на условиях ржи: так когда-то продавалась дунайская рожь и с того времени сохранился этот термин) ответственность за изменение товара в пути несет продавец, причем покупатель обязан принять и поврежденный по этим причинам товар, но со скидкой, какую установит арбитраж.

При контрактах «sound delivered» продавец обязан сдать покупателю товар в здоровом состоянии; последний при этом не обязан принять этот товар в поврежденном состоянии, даже со скидкой.

Последняя форма контрактов почти не применяется и поэтому для нас несущественна. Во всех трех случаях продавец обязан отгрузить товар в хорошем (здоровом) состоянии. Изменение состояния в пути мыслится лишь как обстоятельство, которое продавец даже при полной добросовестности не мог предусмотреть, иначе, т. е. при доказанности отгрузки товара в нездоровом состоянии, продавец будет несомненно ответственен даже по контракту «tale quale».

Для стандартизации такая классификация контрактов весьма существенна. В то время как страны, проводившие у себя полную стандартизацию, пользуются типом контрактов «tale quale», не принимая на себя ответственности за изменение состояния товара в пути (например США, Канада, Южная Африка), прочие страны вынуждены пользоваться контрактами «rye terms» (Аргентина, Дунай, СССР). Лишь по отдельным культурам (овес) или при отгрузках из Балтийских портов, откуда переход в Англию или на континент продолжается не более недели, СССР пользуется контрактами «tale quale».

ФОРМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАЧЕСТВА В КОНТРАКТАХ

Уровень требований, предъявляемых хлебными контрактами к качеству,¹ помимо ряда экономических факторов, находится в зависимости от полноты проведения стандартизации в отдельных странах. Чем полнее проведена стандартизация, тем меньше ответственность продавца за качество и тем вернее при прочих равных условиях обеспечена ему полная рыночная цена, и на-