

Михаил Венедиктов

**Прибыльный трейдинг
для любого типа
личности и склада ума**



ЛитРес: Самиздат
Москва

УДК 336.763
ББК 65.264
В29

Венедиктов М.

Прибыльный трейдинг для любого типа личности и склада ума
/ Венедиктов М. — Москва: ЛитРес: Самиздат, 2020. — 358
с.

ISBN 978-5-532-99729-5

Эта книга не сделает из вас мастер-трейдера, не принесет вам баснословных сумм в ближайший год, не решит ваши финансовые проблемы. Вы не услышите здесь никаких секретов, потому что любой «секрет» — это только попытка продать вам задорого уже известные факты, которые вы можете найти в любом открытом источнике в Интернете. Весь успех в трейдинге упирается только в одно: практика и дисциплина. Быстро и легко — это не про трейдинг, как и не про любую другую сферу, в которой люди добиваются успеха. Быстро — это медленно, но без остановки. И если вы готовы трудиться, тогда эта книга для вас, и я приложил свое максимальное усилие, чтобы дать вам качественный и понятный вектор развития в трейдинге.

ISBN 978-5-532-99729-5

© Венедиктов М., текст, 2020
© Omiko Trading LTD., оформление, 2020

Содержание

Часть 0. Честно о трейдинге, чтобы знать, чего ожидать	8
Глава 1. Сколько можно заработать на трейдинге? Как быстро я смогу получить деньги?	8
Глава 2. Почему трейдинг ассоциируется с казино или лотереей?	17
Глава 3. Самая лучшая работа на свете	26
Часть 1. Я ничего не знаю о трейдинге, с чего начать?	30
Глава 1. Правильный старт, чтобы дойти до конца	30
Глава 2. Каков исток всех причин, из-за которых новички сливают депозит быстро?	38
Глава 3. Как личное восприятие рынка влияет на ваши заработки?	44
Глава 4. Чего лучше не ждать от рынка новичку?	50
Глава 5. Действия, которые помогут сделать обучение максимально эффективным	56
Глава 6. Чего лучше сразу стараться избегать, чтобы обучение стало безболезненным	61
Глава 7. Как вас могут обмануть на обучении	68
Глава 8. Открытие вашего торгового счета	73
Часть 2. Психология трейдинга #1. Что важнее технических знаний?	76

Глава 1. Почему важно начать именно здесь?	76
Глава 2. Необходимые черты трейдера: постоянство и смирение	79
Глава 3. Как поддерживать производительность на стабильно высоком уровне?	88
Часть 3. Крещение огнем. Первая сделка	93
Глава 1. Трейдинг – это не компьютерная игра	93
Глава 2. Ваша первая сделка	100
Глава 3. Если испугались совершить сделку	108
Часть 4. Психология трейдинга #2. Залечивание ран	114
Глава 1. Как вернуть себя в нормальное торговое состояние?	114
Глава 2. Почему появляется ступор при входе в сделку и при закрытии убыточной позиции?	119
Глава 3. Как принимать неудачи, чтобы не разочароваться в трейдинге?	125
Глава 4. Главное – не торговать	134
Часть 5. Практическая информация #1. Основные знания о рынке без сложных терминов	139
Глава 1. Как и почему движется цена?	140
Глава 2. Ценовые уровни. Куда движется цена?	148
Глава 3. Сила свечей и баров	157
Глава 4. Применение знаний о формировании свечей и баров	173
Глава 5. Как рынок может себя вести?	185

Глава 6. Объемы	198
Глава 7. Три сценария на уровень	205
Глава 8. Разнос позиции	218
Часть 6. Психология трейдинга #3. Игры ума	222
Глава 1. Когнитивные ловушки в трейдинге	222
Глава 2. Интуитивные решения	234
Глава 3. Этапы роста в трейдинге	239
Глава 3.1. Этап планирования. Рисуем карту пути к своей цели	247
Часть 7. Практическая информация #2.	258
Торговая система. Риск-менеджмент	
Глава 1. Риск-менеджмент	258
Глава 2. Своя торговая система	270
Часть 8. Психология трейдинга #3. Как пережить падение и продолжить идти к своей цели?	279
Глава 1. Интуиция опыта	279
Глава 2. Отчаяние в трейдинге	286
Глава 3. Кому верить в трейдинге	296
Глава 4. Таблица потребностей	305
Глава 5. Главное – не терять	310
Глава 6. Тильт трейдера. Как остаться в строю?	315
Глава 7. Самобичевание. Как прекратить ругать себя?	323
Глава 8. Перенасыщенность информацией	332
Глава 9. Будущие (возможные) проблемы	337
Часть 9. Последние рекомендации	350
Глава 1. Как расти в трейдинге и в жизни	350
Глава 2. Полезные книги и YouTube-каналы	354
Глава 3. Несколько слов напоследок	357

Давайте договоримся на берегу

Давайте договоримся сразу, эта книга не сделает из вас мастер-трейдера, не принесет вам баснословных сумм в ближайший год, не решит ваши финансовые проблемы. Эта книга – первый импульс, вектор, который задаст вам необходимое направление. Всё остальное зависит исключительно от ваших стараний.

Вы не услышите здесь никаких секретов, потому что трейдинг – это логичная и технически простая деятельность, открытая для изучения каждому. Поэтому весь успех в трейдинге упирается только в одно: практика и дисциплина. Любой «секрет» – это только попытка продать вам дорого уже известные факты, которые вы можете найти в любом открытом источнике в Интернете или же познать самостоятельно на практике. Даже если зарабатывающий трейдер поделится с вами всем его опытом в виде той же книги или курса, вы всё равно не сможете зарабатывать как он, потому что вы не обладаете должной сноровкой, стрессоустойчивостью и дисциплиной. А это достигается исключительно путем практики.

Именно поэтому я хочу охладить вашу эйфорию, которая могла возникнуть у вас в ожидании того, что эта книга позволит вам разбогатеть быстро. Не позволит, потому что мир так не работает. Вы можете нанять вертолет, чтобы он поднял вас на самый пик горы, и тогда вам не придется проживать трудности и лишения на пути к вершине от самого подножья горы. Но если поднять вас так быстро, ваш организм не выдержит, вы не сможете находиться там долго. Однако какой успех в трейдинге вам нужен: на пару вечеров, чтобы похвастаться друзьям, или же такой, который позволит вам полностью обеспечивать финансово свою жизнь и жизнь своей семьи? Вы можете последовать совету аналитика, совету известного трейдера и войти в сделку вслед за ним, и заработать быстро. Но вы не поймете, почему вы вошли, почему именно здесь. И когда помощников не будет рядом, вы не сможете зарабатывать на постоянной основе. Трейдинг – это не забег на 100 метров, это долгий марафон длиною

в несколько лет, а для кого-то – в целую жизнь, поэтому и подходить к нему стоит тщательно.

Быстро и легко – это не про трейдинг, как и не про любую другую сферу, в которой люди добиваются успеха. Быстро – это медленно, но без остановки. И если вы готовы трудиться, готовы ждать и самостоятельно изучать дополнительный материал, тогда эта книга для вас, и я приложил свое максимальное усилие, чтобы дать вам качественный и понятный вектор развития в трейдинге. Не будем более откладывать, начнем.

Часть 0. Честно о трейдинге, чтобы знать, чего ожидать

Глава 1. Сколько можно заработать на трейдинге? Как быстро я смогу получить деньги?

Давайте будем честны, когда человек ищет новую работу с целью получить больше денег, первый вопрос, который его интересует это «как много здесь можно заработать, и как быстро я смогу прийти к этому заработку?». Иными словами, мы интересуемся, стоит ли вообще тратить время на изучение нового дела, или же лучше сразу найти более прибыльную альтернативу. Будь то новая профессия, бизнес или инвестирование вряд ли мы будем заниматься каким-либо из этих проектов, если у него объективно очень небольшие перспективы на успех. Даже если человеку просто нравится заниматься чем-то творческим на бесплатной основе, у него должен быть источник дохода, который позволит ему элементарно не остаться на улице. И лучше, чтобы этот источник дохода был максимально прибыльным.

И так, вы обратились к теме финансовых рынков. Насколько выгодно вкладывать сюда свое время, силы и деньги? Приведу вам несколько примерных цифр, чтобы вы понимали перспективу отдачи ваших вложений в трейдинг.

Начну с вклада в банк. На момент написания книги, средняя ставка ведущих российских банков по вкладу составляет от 6–8 % годовых. Возьмем для примера жителя России со средним уровнем заработка до 100 тысяч рублей. За некоторое время человек скопил 100 тысяч рублей для вклада в банк. Несложно посчитать, что за первый год его вложения принесут ему от 6–8 тысяч рублей соответственно (при идеальных условиях). Согласитесь, немного. Если учитывать сложный процент накоплений, то с каждым годом сумма

будет меняться, но поначалу разница будет несущественной. Чем больше вклад – тем больше отдача, это правда для любой сферы жизни, и финансовой тоже. Однако не у каждого есть возможность вкладывать большие деньги в банк, чтобы они приносили пассивный доход в виде процента, который бы ощущался. Итого, если учесть сложный процент накоплений, и если при этом не забирать прибыль, инвестор увеличит свой капитал на 100 % примерно через 10–13 лет в зависимости от ставки, и опять-таки при идеальных условиях. Этих денег недостаточно, чтобы жить на пассивный доход, скорее это больше похоже на приятную прибавку к зарплате.

Существует также вариант с арендой недвижимости. Возьмем усредненный вариант с арендой, отбросив, с одной стороны, очень дорогие по стоимости квартиры, которые в месяц могут принести от 100 тысяч рублей дохода, с другой – не будем брать во внимание коммерческие помещения, склады и так далее, так как часто они стоят дорого и требуют дополнительных затрат в силу законов. Возьмем классический вариант сдачи квартиры в крупных городах России за 30–40 тысяч рублей в месяц. Такая квартира, согласно сайтам по продаже недвижимости, стоит в среднем 4 миллиона рублей. Разумеется, есть дешевле и гораздо дороже, однако, более дешевую квартиру и сдавать придется гораздо дешевле. При условной цене аренды в 30–40 тысяч рублей в месяц, и при условии, что квартира не простаивает, а в ней постоянно живут съемщики, сумму в 4 миллиона рублей арендатор сможет отбить за 9–12 лет. Опять-таки я не беру в расчет издержки на ремонт и прочие нюансы. К тому же у вас должны быть деньги, чтобы купить квартиру. И у вас должны быть деньги, чтобы самому где-то жить всё это время.

Третий популярный вариант – открытие бизнеса. Я не буду брать вариант многомиллионного бизнеса, а возьму в расчет наиболее частый вариант – малый бизнес. Средние вложения в малый бизнес – 1 миллион рублей, чаще – больше. Если вы, например, делаете что-то на дому или ведете курсы, то эта сумма может быть меньше так как основные деньги вкладываются в раскрутку личного бренда в социальных сетях. Но если вы открываете кафе, салон красоты, школу рисования или танцев, и так далее, то 1 миллион рублей –

это не просто средняя цена, это минимум, который часто становится гораздо больше в масштабах, так как отдача происходит далеко не сразу, а сотрудникам и арендатору нужно платить вовремя, и вам очень повезет, если у вас собственное помещение. Год – это тот минимум, который требуется бизнесу, чтобы просто удержаться на ногах и выжить. Если вы будете работать в ноль – это просто замечательный результат, так как чаще всего – это минус. Согласно статистике (вы можете найти ее сами), из 100 % открывшихся за год ИП, 70 % закрывается на следующий год. Иногда эта цифра больше, иногда меньше, однако, практически никогда процент закрывшихся бизнесов не был меньше половины. Значит ли это, что малый бизнес обречен? Нет. Просто здесь большие риски и конкуренция. К тому же разорившийся бизнес имеет свои неприятные последствия в виде оставшихся кредитов, и тут уже о выгодных вложениях говорить не приходится. На мечту о пассивном заработке с бизнеса придется потратить ни один десяток лет, а возможно, этого не произойдет никогда.

Можно привести в пример и наемный труд, но всё-таки нас интересует именно пассивный доход. И наша задача найти этот источник пассивного дохода, при этом, чтобы в последствии он приносил нам деньги без особого участия с нашей стороны.

Возможно, есть иные популярные сферы вложения денег, но лично мне чаще всего встречаются эти три сферы: вклад в банк, сдача квартиры под аренду, малый бизнес. Моя задача не запугать вас или как-то занизить возможности эти трех сфер, не верите мне – почитайте, послушайте опытных людей из бизнеса, из сферы аренды квартир, также проконсультируйтесь у финансового аналитика, который не работает на банк. Могу поспорить, что 90 % из всех этих людей отговорят вас от какой-либо из затей, приведя в качестве аргумента не рекламные слоганы, а статистику и факты.

И так, а что же трейдинг?

Статистика такова, что средний процент заработка трейдера в месяц – это 10 %. Я знаю варианты, когда трейдеры зарабатывали и